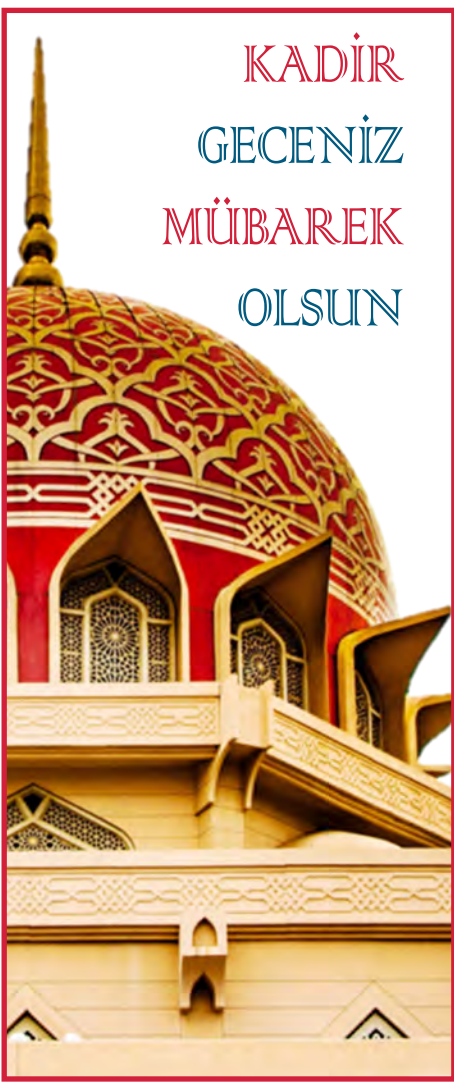


Ticari Hayat

Yıl: 19 • Sayı: 5566 • 05 Nisan 2024 Cuma • Fiyatı: 4 TL

www.ticarihayat.com

KADİR
GECENİZ
MÜBAREK
OLSUN



MANSUR YAVAŞ, MAZBATASINI ALDI

Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Mansur Yavaş, "Çok şükür Ankara, yüksek bir oyla güvenini belirtti. Bizim 'Mansur Yavaş Belediyeciliği' adını verdiğimiz belediyeciliği tescilledi. İnşallah bundan sonra da bize güvenlerin başını eğdirecek hiçbir işin içinde olmadan aynı şekilde Ankara halkına hizmet edeceğiz" dedi.

3 1 MART Pazar günü yapılan mahalli idareler genel seçimlerinde yeniden Ankara Büyükşehir Belediye Başkanlığı'na seçilen Mansur Yavaş, mazbatasını aldı. Mansur Yavaş'ın eşi Nursen Yavaş ile kızları ve torununun katıldığı törende, parti teşkilatı da yer aldı. Mazbatasını aldıktan sonra ailesi ile beraber hatıra fotoğrafı çektiren Yavaş, devamında basın mensuplarına açıklamalarda bulundu.

H ESAP verebilen, seffaf, ortak akılla hareket eden sosyal belediyeciliğe aynen devam etmek istediklerini kaydeden Yavaş, sözlerini şöyle sürdürdü: "Seçilen belediye başkanlarımızla birlikte Ankara'yı, Mustafa Kemal Atatürk'ün bize emanet ettiği şekliyle, dünya başkentleriyle yarışır bir başkent yapmak ana hedefimiz olacak." İlk olarak hangi projeleri hayata geçireceği sorulan Yavaş, "Çok önemli işlerimiz bekliyor. İnsan sağlığını önceleyen projeler olacak" yanıtını verdi. AA



"İHRACAT MART'TA ARTTI"

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, "İhracatımız Mart'ta 22 milyar 578 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. Rakam, Ocak ve Şubat'ın üzerinde gerçekleşerek Mart ihracatında aylık artışın devam ettiğini göstermektedir" ifadelerini kullandı.

T İCARET Bakanı Ömer Bolat, sosyal medya hesabı üzerinden dış ticaret verilerini açıkladı. İhracattaki aylık artışa dikkati ceken Bolat, "Mart rakamı, Ocak ayındaki 20 milyar dolar ve Şubat ayındaki 21,1 milyar doların üzerinde gerçekleşmiştir" değerlendirmesinde bulundu. Ticaret Bakanlığı, yazılı açıklamayla dış ticaret verilerinin detaylarını paylaştı. Buna göre, Mart'ta ihracat 22 milyar 578 milyon dolar oldu. İhracat, geçen yılın Mart ayına kıyasla yüzde 4,1 gerilese de tarihsel olarak en yüksek 3. Mart ayı değeri olarak kayıtlara geçti.

Y ILLIK bazdaki gerilemenin en önemli nedeninin ise takım etkisi olduğu belirtilen açıklamaya şöyle devam edildi: "Mart 2024'te 5 defa cumartesi-pazar tatil günleri olmuştur. Mart 2023'te 4 defa cumartesi-pazar tatil günleri vardı. İhracat ve ithalat, pazartesiden cumaya hafta içi iş günlerinde yoğun yapılmakta, cumartesi-pazar günlerinde ise çok düşük miktarda gerçekleşmektedir. Öte yandan 2023 yılı Mart'ta 23 milyar 548 milyon dolar ile Cumhuriyet'imizin 100 yıllık tarihindeki en yüksek aylık rakam elde edilmişti." AA



"YAPI DENETÇİLERİNE ŞİDDET SON BULMALI"

İnşaat Mühendisleri Odası Ankara Şube Sekreteri Mahir Kaygusuz, yapı denetimi alanında çalışan mühendislerin kamu hizmeti yaptığını, bu işi icra eden meslektaşlarının kamu kurumu çalışanı statüsünde kabul edilmesini gerektiğini söyledi.

NECDET PAMUK İNŞAAT Mühendisleri Odası Ankara Şube Sekreteri Mahir Kaygusuz, "Biz, özellikle yapı denetim sektöründe çalışan meslektaşlarımızın kamu kurumu çalışanı ve devlet memuru statüsünde kabul edilmesini istiyoruz, bu şekilde şiddetin önü kapanmasa bile caydırıcı olacağını düşünüyoruz" şeklinde konuştu. >> 7'DE

TARIMDA BAL ARILARININ ÖNEMİ



Dr. Öğretim Üyesi Selim Bıyık, "Yetiştiriciler, bal arısı kolonilerini kiralararak seralarında tozlaştırma faaliyetinde kullanılmakta" dedi.

ONDOKUZ Mayıs Üniversitesi (OMÜ) Ziraat Fakültesi Zootečni Bölümü'nden Dr. Öğretim Üyesi Selim Bıyık, "Bal arılarının kendi ürünlerinden daha yüksek oranda tozlaşma ile ekonomik değer yaratıyor" ifadesini kullandı. >> 5'TE

ALTIN PİYASASINDA NELER OLUYOR?

İRFAN BAŞCUHADAR

UZUN yıllardır kuyumculuk sektöründe faaliyet gösteren Emrah Hınıslı, "Enflasyon, para birimlerinin satın alma gücünün azalmasıyla birlikte yatırımcıları güvenli liman arayışına yönlendiriyor, bu da altın talebini artırıyor. Türkiye gibi dolar bazlı ticaret yapan ülkelerde, doların değer kazanmasıyla birlikte altın fiyatlarının yükselmesi kaçınılmaz hâle geliyor" diye kaydetti. >> 8'DE



EGELİ İHRACATÇILARIN HEDEFİ 1,5 MİLYAR DOLAR

EGE Mobilya Kâğıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Ali Fuat Gürle, 2023 yılında Türkiye'nin mobilya, kâğıt ve orman ürünleri ihracatına 906 milyon dolarlık katkı sağladıklarını, ülkenin 2028 hedefi için ise 1,5 milyar dolar katkıda bulunmayı amaçladıklarını söyledi. >> 4'TE

"EKOLOJİK DİŞ HEKİMLİĞİ"NE ÖDÜL

ANKARA Ticaret Odasında, küresel iklim değişikliğiyle mücadelede Türkiye'nin kararlılığını vurgulamak, toplumsal farkındalığı artırmak amacıyla düzenlenen "İklim ve İnsan Zirvesi"nde ekolojik diş hekimliği konusunda dikkat ceken Uzman Doktor İlkay GÜL, "İklim Elçisi Ödülü"ne layık görüldü. >> 6'DA



GENÇLER YENİ BİR DİL OLUŞTURDU

Gençler yani her şeyi doludizgin yaşayan, ortası olmayan kararların sahibi olan Z kusağı, bizimle aynı dili konuşmuyor. Evet evet aramızda çok... >> 2'DE



EKRANLARA HAPSEDİLEN İLETİŞİMİ KURTARMAK

Toplumsal yaşamdaki yeniliklerin temel sebebi çoğunlukla ekonomi sahalarında meydana gelen değişim ve dönüşümlerdir. >> 3'TE



BAHAR YORGUNLUĞU İÇİN ÖNERİLER

BESLENME

ve Diyet Uzmanı Elif Gizem Oğuz, bahar yorgunluğunu ortaya çıkartan başlıca nedenleri ve durumun etkisini azaltmaya yarayacak önerilerini dile getirdi. >> 3'TE

DOĞASEVERLERİN ROTASI TRAKYA

EDİRNE Tanıtım ve Turizm Derneği Başkanı Bülent Bacioğlu, kent; zengin kültürel mirası, doğası ve gastronomisiyle turistlerin ilgi odağı olduğunu söyledi. >> 2'DE



ISSN 9771306



www.ticarihayat.com

31,8878 ↓ 34,7315 ↑ 2.346,00 ↓ BIST 100 9.100 ↑

Gençler yani her şeyi doludizgin yaşayan, ortası olmayan kararların sahibi olan Z kuşağı bizimle aynı dili konuşmuyor. Evet evet aramızda çok büyük yaş farkları olmamasına rağmen gençlerle aynı dili konuşmuyoruz. Onlar başka bir kuşağın insanı olarak kendi aralarında yeni bir dil oluşturdu.

Ben şok, tatava yapma, bro, sista, story, etkileşim kasmak, fake... Bunlar Z kuşağının günlük hayatta en çok kullandığı kelimelerden bazıları. Bu kuşak konuşmaya başladığında onlarla arasında epey yaş farkı olan dedeler, neneler hayretler içinde kalıyor. 'Bunlar ne demek istiyor' diye düşünmekten kendini alamıyor. Torunlarının başka bir dilde konuştuğunu düşünüyorlar. Bu dil, Z kuşağının yeni dili.

Z kuşağı (1997-2010 yılları arasında doğanlar) Türkçesinde popüler olan, genellikle sosyal medya, internet ve kendi aralarındaki



GENÇLER YENİ BİR DİL OLUŞTURDU

Nesrin YARIM ÖZOĞLU

iletişimde yaygın olarak kullandıkları birçok yeni terim var. Anne-babaların çoğu, özellikle de teknoloji ve sosyal medyadan uzak ebeveynler, bu dile yabancı ve gençlerin ne dediğini anlamakta zorlanıyor. Yabancı ve Türkçe kelimeleri karıştırıp ya da birçok kelimeyi kısaltıp günlük hayatta kullanıyorlar. Birakin dede, nene gibi aile büyüklerinin onları anlamasını, anne-babaları tarafından bile anlaşılıyorlar. Belki de tam olarak bunu istiyorlar. Anlaşılmamayı... "Buluşmaya gitmek" tamlamasını

"date'e çıkmak", yoğun sevgi gösterisini "love bombing", bunun sonrasında terk edilmeyi ve biryle tüm iletişimi hiçbir açıklama yapmadan ansızın kesmeyi ise "ghosting" olarak tanımlıyorlar. Gençlerin kullandığı kelimeler arasında "cringe" yani başkası adına utanmak, "shipleme" yani iki kişiyi birbirine yakıştırmak gibi kavramlar da var.

Mesela, "günaydın" demek için kısaca "güno" ya da en yakın arkadaş için "kanka" kelimelerini kullanıyorlar. Bir şeyi çok beğendilerse

mükemmel yerine "mük" diyorlar. "SS almak" derken ekran görüntüsü yakalamaktan bahsediyorlar. "Manifesterlemek" ise istediğiniz şeyleri düşünce gücüyle kendinize çekmek anlamına geliyor.

"Efsö"yu bir şeyin ne kadar harika olduğunu vurgulamak için kullanılıyor. "Bro" kelimesi yakın dostları tanımlıyor. "Stalklamak", birinin sosyal medya hesaplarını gizlice izlemek anlamına geliyor. "DM'den yazmak", birine özel mesaj atmak. "LOL" ise kahkahalara boğulduklarını ifade etmek için kullandıkları bir kısaltma.

Üstelik bu kendi aralarında oluşturdukları dil, sanal dünyalarında da sınırlı kalmadı. Okulda, sokakta, evde, aile büyükleri ile konuşmalarında yani günlük hayatlarında kendini göstermeye başladı. Uzmanlar sadece Türkiye'de değil, tüm dünyada Z kuşağının kendi dilinin oluştuğunu ifade ediyor.

Dil; bir toplumun tarihi, sanatı ve edebiyatı için önemli bir olgudur. Küreselleşme ve teknolojik gelişmeler gibi çeşitli faktörlerle dile yabancı kelimelerin girmesi doğaldır ve bu, o kültürün zenginleşmesine katkıda bulunabilir. Önemli olan, o dilin bu değişim sürecinde özgünlüğünü koruyabilmesi ve toplumların kendi kimliklerini, değerlerini ve miraslarını yansıtmak şeklinde gelişebilmesidir.

Uzmanlara göre dilin bu kadar basite indirgenmesi ya da konuşma dilinin bu kadar basitleştirilmesi hem edebiyata, sanata, tarihe olan ilgiyi azaltıyor hem de okuma oranlarını çok düşürüyor. Bilgisayar, tablet, telefon gibi sanal dünyanın aletlerinde yazışmaktan kâğıt ve kalemden uzak kalan bu nesil, oluşturdukları bu dille grameri de yanlış kullandıkları Türkçe dilinin bozulmasına yol açıyor.



TARİH VE DOĞASEVERLERİN ROTASI TRAKYA OLUYOR

Tarih, kültür, doğa ve gastronomi turizmiyle ön plana çıkan Trakya, bayram tatilinde binlerce turisti ağırlamaya hazırlanıyor.

OSMANLI İmparatorluğu'nun başkenti olmasının yanında Roma ve Bizans medeniyetlerine de ev sahipliği yapan Edirne, camileri, köprüleri ve hamamlarıyla medeniyetlerin izlerini taşıyor. Özellikle Selimiye Camisi, ziyaretçilerin ilgi odağı oluyor.

Gastronomi açısından da lezzet şöleni sunan Edirne, tava ciğeri, badem ezmesi ve Kavala kurabiyesiyle damakları tatlandırıyor.

Edirne Tanıtım ve Turizm Derneği Başkanı Bülent Bacioğlu, kentin zengin kültürel mirası, doğası ve gastronomisiyle turistlerin ilgi odağı olduğunu söyledi. Pek çok medeniyete ev sahipliği yapan kentin önemli bir turizm destinasyonu olduğunu belirten Bacioğlu, "Bahar aylarının gelmesi ve havalanın ısınmasıyla açık hava müzesi

Edirne, ziyaretçilerini almaya başladı. Bayram tatilinin de bahar ayına denk gelmesi, çok yoğun bir dönem geçireceğimizin göstergesi" dedi. Bacioğlu, kentteki turizm tesisleri ve işletmelerin bayram yoğunluğu öncesi hazırlıklarını tamamladığını ifade etti.

Trakya'nın dolu dolu bir tatil rotası oluşturduğunu anlatan Bacioğlu, şunları kaydetti: "Çok büyük bir nüfusa sahip olan İstanbul olmak üzere çevre illerden hem bireysel olarak hem de tur şirketleri aracılığıyla binlerce turist Trakya'ya gelecek. Turistler turlarına Kırklareli'nin Karadeniz kıyılarından başlayıp Edirne'de tarihi yerleri görüp yöresel lezzetleri tadabilir.

Daha sonra güneye doğru ilerleyip Ege ve Marmara kıyılarını gezip Tekirdağ'da ziyaretlerini tamamlayabilirler. Trakya'ya gelenlerin 3 denizi ve

3 şehri görüp çok güzel vakit geçireceklerini umuyorum."

İstanbul'a yaklaşık 200 kilometre mesafedeki Kırklareli; eko turizmi, mağaracılık ve sportif amaçlı turizm faaliyetleri, Mimar Sinan rotası ve coğrafi işaretli ürünleriyle dikkat çekiyor.

Geç Roma Dönemi'ne ait Trakya'nın tek antik tiyatrosunun bulunduğu "sakin şehir" Vize'nin tarihi yapıları da ilgi görüyor. Anadolu'dan Trakya'ya gelen ilk insanların 8 bin yıllık tarımsal faaliyetlerinin maketlele anlatıldığı Aşağıpınar ören yeri de ziyaretçilerin uğrak noktaları arasında yer alıyor.

Türkiye ve Avrupa'nın en büyük longoz ormanları da içinde barındırdığı göller, endemik bitki çeşitleri ve yaban hayatı ile görülmeye değer. AA

Edirne'de ters lale yetiştiriliyor

Mimar Sinan'ın ustalık eseri Selimiye Camisi'nin önemli figürlerinden olan "ters lale"nin Edirne'de yetiştirilmesi amacıyla çalışma başlatıldı.

CAMİDEKİ müezzin mahfilinin mermer ayağında bulunan ve birçok rivayete konu olan ters lale motifi, ziyaretçilerin dikkatini çekiyor.

Trakya Tarımsal Araştırma Enstitüsüne caminin simgelerinden olan ters lalenin kentte yetiştirilmesi amacıyla Karaağaç'taki deneme bahçesinde ters lale ekimi yapıldı. Deneme amaçlı ekilen bitkiler baharla birlikte çiçek açmaya başladı.

Ters lalenin çoğaltılarak elde edilecek soğanlarının gelecek yıldan itibaren cami bahçesine ekilmesi planlanıyor.

Enstitünün Müdürü Doç. Dr. Adnan Tülek, Anadolu coğrafyasının endemik türlerinden olan ters lalenin Doğu Anadolu ve Güneydoğu Anadolu bölgelerindeki birçok ilde doğal ortamında yetiştiğini söyledi.

Ters lalenin güzelliğiyle dikkat çektiğini ve Edirne'de yetiştirilmesi için çaba sarf ettiklerini belirten



Tülek, şunları kaydetti: "Bakanlığımız bünyesindeki çalışmalar kapsamında Erzincan Bahçe Kültürleri Araştırma Enstitüsü ters lale soğanı üretimi ve kültürel alınmasıyla ilgili çalışmalar yürüttü. Biz de onlardan destek alarak çalışma yürütüyoruz. Bilirsiniz ters lale, Edirne'deki Selimiye Camisi'nin önemli simgelerinden. Selimiye'nin bahçesi dahil olmak üzere ters laleleri Edirne'de üretmek istiyoruz. Deneme amaçlı ektiğimiz bazı bitkiler çiçek açtı. Tabi bu üretim materyalini artırmamız gerekiyor. İnşallah Selimiye başta olmak üzere tarihi yapıların ihtiyaç duyduğu çiçekleri üreteceğiz."

Selimiye'deki ters lalenin anlamları
Selimiye Camisi müezzin mahfilinin mermer ayağında işli ters lale figürüyle ilgili çeşitli rivayetler bulunuyor.

Bir rivayete göre, Selimiye'nin yapılacağı meydana lale bahçesi bulunan yaşlı kadının araziyi vermek istememesi ve daha sonra ikna edilmesi üzerine kadının inadını simgelemek adına Mimar Sinan, camiye ters lale işliyor.

Başka bir rivayete göre de Mimar Sinan, İstanbul'dan Selimiye'ye yapmak için Edirne'ye geldiğinde 8-9 yaşlarındaki çok sevdiği torunu Fatma'ya hasret kalmamak için onu da Edirne'ye getirir.

Bir süre sonra hastalanan ve vefat eden Fatma'ya duyduğu hasret nedeniyle onun için yaptırdığı türbedeki mermer sandukaya boynu bükük bir lale koyuyor. Bu üzüntüyü gören çıraklardan biri ustanın üzüntüsünü Selimiye'deki müezzin mahfiline işlediği ters lale motifine dile getirmeye çalışıyor. AA

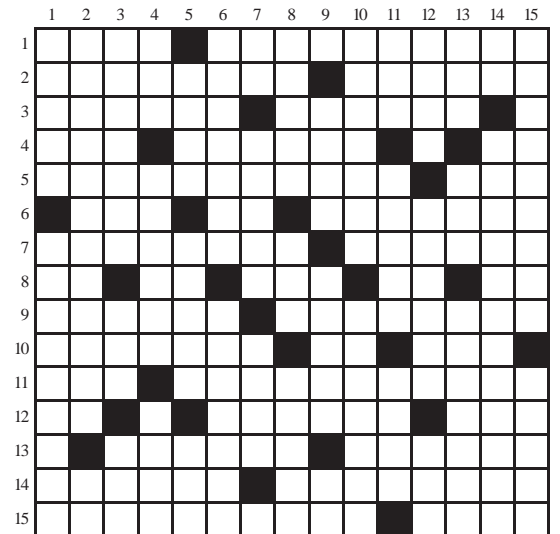
BULMACA

Soldan sağa

- Sözleşme (eski)... Belgi ile göstermek...
- Osmanlılar döneminde kullanılmış, 7 gram ağırlığında altın sikke (eski)... Bademden yapılan bir şerbet, badem sübyesi...
- Müslüman inanışına göre, kıyamet gününde bütün ölümlerin toplanacakları yer... Baskı yoluyla teksir için kullanılan, girintili çıkıntılı metal veya mukavva kalıp, baskı kalıbı...
- Rüzgâr (eski)... Danışıklı (spor karşılaşması)... Gam dizisinde re ile fa arasındaki ses ve bu sesi gösteren nota işareti...
- İkişer ikişer sıraya dizilmek... Hücumcularla savunucular arasında yer alan oyuncu...
- Genellikle ipek ibrişim kullanarak iğne, mekik, tiğ veya firkete ile yapılan ince dantel... Manganez elementinin simgesi... Dervişlerin giydikleri, tiftikten yapılmış ince külah (eski)...
- İnekleme işi... Eroşçu, erotik...
- Teknetyum elementinin simgesi... Radyum elementinin simgesi... Arka, geri... Aktinyum elementinin simgesi... Lityum elementinin simgesi...
- Sekiz hecelik dizelerden oluşmuş bir İspanyol şair türü... Buruşup toplanmak, kıvrık duruma gelmek (halk ağzı)...
- İliği olmayan... Müzikal ses dizilerinde mi ile sol arasındaki ses... Ulan...
- İyi talih, iyi haber (halk ağzı)... Yeri yurdu olmadan herhangi bir yerde yaşayan...
- Akıl... Tek tek veya bir topluluk düzeni içinde yaşayan, vücutları, özellikleri karınları ve arka ayakları kıllarla örtülü zar kanatlılar familyası... "Yok, olmaz" anlamında kullanılan bir söz (halk ağzı)...
- İzin, müsaade... Asker şapkalarına takılan ve rengi uluslara göre değişen işaret...
- En azından, hiç olmazsa (eski)... Mallanmak işi veya durumu...
- Doğuda ve özellikle Urfa yöresinde yaşayan halkın yüzünde görülen çiban... Ölen insanın vücudu, ceset (eski)...

Yukarıdan aşağıya

- Sinirli... Özünde itriyum bulunduran...
- Çocukları korkutmak için kendisinden söz edilen, gerçek dışı bir yaratık, umacı, hayalet... Utanma, utanç duyma...
- İstencilik (eski)...
- Arap alfabesinin yirmi dördüncü harfinin adı (eski)...
- Üstüne öteberi koymak için duvara veya bir dolabın içine birbirine paralel olarak tutturulmuş, genellikle geniş, uzun tahta veya metal levha...
- Kaz, kedi, yılan vb.nin çıkardığı ses... Şen, neşeli (ses)...
- Dük unvanının eskiden kullanılan biçimi... 5. Leş (eski)...
- Hristiyanlığın



sembolü sayılan ve birbirini dikey olarak kesen iki çizgiden oluşan biçim, istavroz, put, salıp. 6. Bitirmek işi... Uşak iline bağlı ilçelerden biri... 7. Rütbesiz asker, nefer... Konmak işi... Çünkü... 8. Mikroskopla yapılan incelemede bazen lamaların üstüne kapatılan dört köşe, küçük ve ince cam parçası... Bir işi yapabileme gücü, kudret, iktidar... Anofel türü sivrisineğin sokmasıyla insandan insana bulaşan, titreme, ateş ve ter nöbetleriyle kendini gösteren bir hastalık, ısıtma, malaraya... 9. Almak işi... Küçük çocuk (halk ağzı)...

Zamanın bölünemeyecek kadar kısa parçası, lahza... 10. Bir şeyi anlatmak için ona benzetilen başka bir şeyin adını eğreti olarak kullanma, eğretileme (eski)...

Varağı olan, varaklanmış... 11. Bir tür taze, yumuşak ve tuzsuz beyaz peynir... Bir iş veya sorun hakkında düşünülerek verilen kesin yargı... Teknelerle suyun dibinde sürüklenerek çekilen, huni biçiminde geniş ağızlı balık ağı... 12. Güvenli... Kocası olan, evli (kadın)...

Atardamar ve toplardamarların içinde dolaşarak hücrelerde özümleme, yadımlama görevlerini sağlayan plazma ve yuvarlardan oluşmuş kırmızı renkli sıvı... 13. Emme, emerek içine çekme, soğurma (eski)...

Duygu... Sütleğengillerden, Antil Adaları'nda yetişen, çok zehirli bir ağaç... 14. İnsanlarda, hayvanlarda deri ile kemik arasındaki kas ve yağdan oluşan tabaka... Mayalandırmak işi... 15. Kadife gibi olma durumu... Lüle taşı...

ANKARA İMSAKİYE

Hicri Tarih	Miladi Tarih	İmsak	Güneş	Öğle	İkinci	Akşam	Yatsı
1 Ramazan 1445	11 Mart 2024 Pazartesi	05:36	06:59	13:04	16:21	18:58	20:16
2 Ramazan 1445	12 Mart 2024 Salı	05:35	06:58	13:03	16:21	18:59	20:17
3 Ramazan 1445	13 Mart 2024 Çarşamba	05:33	06:56	13:03	16:22	19:00	20:18
4 Ramazan 1445	14 Mart 2024 Perşembe	05:31	06:55	13:03	16:23	19:01	20:19
5 Ramazan 1445	15 Mart 2024 Cuma	05:30	06:53	13:03	16:23	19:02	20:20
6 Ramazan 1445	16 Mart 2024 Cumartesi	05:28	06:51	13:02	16:24	19:03	20:21
7 Ramazan 1445	17 Mart 2024 Pazar	05:26	06:50	13:02	16:24	19:04	20:22
8 Ramazan 1445	18 Mart 2024 Pazartesi	05:25	06:48	13:02	16:25	19:05	20:23
9 Ramazan 1445	19 Mart 2024 Salı	05:23	06:47	13:01	16:25	19:06	20:24
10 Ramazan 1445	20 Mart 2024 Çarşamba	05:21	06:45	13:01	16:26	19:07	20:26
11 Ramazan 1445	21 Mart 2024 Perşembe	05:19	06:43	13:01	16:26	19:08	20:27
12 Ramazan 1445	22 Mart 2024 Cuma	05:18	06:42	13:00	16:27	19:09	20:28
13 Ramazan 1445	23 Mart 2024 Cumartesi	05:16	06:40	13:00	16:27	19:10	20:29
14 Ramazan 1445	24 Mart 2024 Pazar	05:14	06:38	13:00	16:28	19:11	20:30
15 Ramazan 1445	25 Mart 2024 Pazartesi	05:12	06:37	13:00	16:28	19:12	20:31
16 Ramazan 1445	26 Mart 2024 Salı	05:11	06:35	12:59	16:29	19:13	20:32
17 Ramazan 1445	27 Mart 2024 Çarşamba	05:09	06:34	12:59	16:29	19:14	20:34
18 Ramazan 1445	28 Mart 2024 Perşembe	05:07	06:32	12:59	16:29	19:15	20:35
19 Ramazan 1445	29 Mart 2024 Cuma	05:05	06:30	12:58	16:30	19:16	20:36
20 Ramazan 1445	30 Mart 2024 Cumartesi	05:03	06:29	12:58	16:30	19:17	20:37
21 Ramazan 1445	31 Mart 2024 Pazar	05:02	06:27	12:58	16:31	19:18	20:38
22 Ramazan 1445	01 Nisan 2024 Pazartesi	05:00	06:25	12:57	16:31	19:20	20:40
23 Ramazan 1445	02 Nisan 2024 Salı	04:58	06:24	12:57	16:31	19:21	20:41
24 Ramazan 1445	03 Nisan 2024 Çarşamba	04:56	06:22	12:57	16:32	19:22	20:42
25 Ramazan 1445	04 Nisan 2024 Perşembe	04:54	06:21	12:57	16:32	19:23	20:43
26 Ramazan 1445	05 Nisan 2024 Cuma	04:52	06:19	12:56	16:32	19:24	20:45

Kadir Gecesi

27 Ramazan 1445	06 Nisan 2024 Cumartesi	04:51	06:18	12:56	16:33	19:25	20:46
28 Ramazan 1445	07 Nisan 2024 Pazar	04:49	06:16	12:56	16:33	19:26	20:47
29 Ramazan 1445	08 Nisan 2024 Pazartesi	04:47	06:14	12:55	16:34	19:27	20:48
30 Ramazan 1445	09 Nisan 2024 Salı	04:45	06:13	12:55	16:34	19:28	20:50

10 Nisan 2024 Çarşamba Ramazan Bayramının 1.Günüdür
Bayram Namazı :06:49



Utku
KABAKCI

EKRANLARA HAPSEDİLEN İLETİŞİMİ KURTARMAK

Toplumsal yaşamdaki yeniliklerin temel sebebi çoğunlukla ekonomi sahasında meydana gelen değişim ve dönüşümlerdir. Kitlenin ekonominin ihtiyaç duyduğu yeniliklere yönlendirilmesi işlevini ise iletişim alanı üstlenir. Yeni ekonomik düzenin çarkının döndürülebilmesi için iletişim araçlarından yararlanılması gerekmektedir. Bu nedenle de iletişimi basit bir şekilde sadece bilgi ve duygu aktarımına indirgemek hatalı bir bakış açısı olur. İletişim, yeni olan iktisadi yapının meşruluk kazanması ve devamlılığını sürdürmesi için olmazsa olmazdır. Toplumlar, ekonomi ile iletişim arasındaki bu sağlam bağ üzerinden biçimlendirilir. Söz konusu iki kurum birbirlerine bu kadar tabi olduğundan birinde meydana gelen değişim, diğersinin de değişmesi sonucunu doğurur.

Günümüz koşullarında özellikle de mega kentlerde; ulaşım, yer, zaman gibi sorunlar sebebiyle bireyler yüz yüze iletişim kurma imkânını büyük ölçüde kaybetti. Buna zayıflamaya başlayan insan ilişkilerini ve aidiyet bağlarını da eklediğimizde iletişimin neden ekranlara hapsediği çok daha iyi idrak edilecektir. Ayrıca bugün için bireylerin sayısız uzmanlık bilgisine kendiliğinden ulaşmaları da mümkün değildir. Böyle bir atmosferde ihtiyaç duyulan bilgi, haber ve yorum gereksiniminin giderilebilmesi için başvurulabilecek temel referans kaynağının medya olması kaçınılmazdır. Ancak medyada da yer ve zaman problemi olduğu unutulmamalıdır. Bu sebeple kitle iletişim araçları, gerçeği parçalayarak küçük göstergeler hâlinde medya tüketicisinin önüne getirir.

Hakikatin ufalanması süreci aslında gerçeğin yeniden inşa edilmesini anlamına gelir. Ekonominin değişen dinamikleri doğrultusunda işin profesyonelleri tarafından üretilen göstergelerin medya vasıtası ile bireylerin önüne tekrar tekrar konulması suretiyle sistemin meşruluğu sağlanır. Göstergelerin bu denli etkili olmasının asıl nedeni ise aidiyetlerinden uzaklaşmaya başlayan bireylerin nasıl var olabilecekleri sorusuna bir yanıt veriyor olmasından kaynaklanır. Bugünün iktisadi düzeninin tasarrufu değil de tüketimi merkeze koymasından dolayı imgeler üzerinden farklı olmanın, kendin olmanın, var olmanın formülü olarak satın alma davranışı işaret edilir. Markaların reklam kampanyaları incelendiğinde aslında vadedtiklerinin pazarlanmaya çalışılan ürün veya hizmetin somut işlevi değil, bir kimlik olduğu ortaya çıkmaktadır.

Toplumsal zayıfladığı için kim olduğu sorusunun cevabını diğer insanlarda bulamayan birey; halkla ilişkiler, reklam ve pazarlama uzmanları tarafından ilmek ilmek örülen tüketerek kimlik edinilebileceği algısına kapılır. Medyanın hâkim olduğu bir toplumsal düzende gösterge yağmurundan kaçmak mümkün değildir. İleti sağanağı altında parçalanmış gerçekler ve hızlı bir şekilde akıp geçen videolar arasında kendisini kaybolmuş hisseden birey, yönünü bulamaz. Fakat yine de adresi hep kaybolmasının baş sorumlusu olan medyaya sormak durumunda kalır. Bu paradoksun çözülebilmemesinin yegâne yolu ise mümkün olduğunca tekrar yüz yüze iletişimi tercih ederek insan ilişkilerini kuvvetlendirmekten geçer.

“BAZI KANSER TÜRLERİ TEDAVİ EDİLEBİLİR”



Tıbbi Onkoloji Uzmanı Prof. Dr. Bala Başak Öven, olumsuz yaşam alışkanlıklarının değiştirilmesine ve erken tanıya yeterli özenin gösterilmediğini söyledi. Öven; erken tanıyla, özellikle bazı kanser türlerinin tedavi edilebilir hastalıklar arasında yer aldığını belirtti.

KANSER türleri; çevresel etkenler, farklı yaşam koşulları, alışkanlar, hormonal farklılıklar nedeniyle kadın ve erkekler arasında değişiklik gösteriyor. Yeditepe Üniversitesi Koşuyolu Hastanesinden Tıbbi Onkoloji Uzmanı Prof. Dr. Bala Başak Öven, kadınlarda en sık görülen kanserlerin sırasıyla; meme, akciğer ve kolon kanseri iken erkeklerle prostat, akciğer ve kolon kanseri olarak sıralandığını ifade etti. Bu noktada özellikle sigara kullanımının artmasına bağlı olarak akciğer kanserinin kadınlarda da erkekler kadar sık görüldüğüne dikkat çekti.

Yapılan doğru ya da yanlışlar, riski belirliyor

Hâlen kanserin kesin nedeninin bilinmemekle birlikte özellikle değiştirilebilir risk faktörleri olarak tanımlanan yaşam tarzına bağlı hataların kanserin oluşmasında önemli bir etken olduğunu belirten Prof. Dr. Öven, “Meme kanserinde olduğu gibi cinsiyet, akciğer ve prostat kanserindeki gibi ileri yaş hastalığının ortaya çıkmasında değiştirilemez risk faktörleri olduğunu biliyoruz. Ancak bununla birlikte değiştirebileceğimiz risk faktörlerini düzenleyerek kanserden korunabiliriz. Bunların başında sigarayı bırakmak geliyor. Sağlıklı beslenmek, sebze-meyve tüketimini artırmak, hayvansal gıdaların özellikle işlenmiş et tüketimini azaltmak, egzersiz yapmak, obeziteden uzak durmak kanser riskini azaltmak için yapılması gerekenler arasında yer alıyor” dedi.

“Hastalığa değil, hastaya özel tedavi uygulanmalı”

“Tedavinin en önemli unsurları hastalığa göre, hastalığın yaygınlığına göre, kişiye göre, yaşa göre tedavi değiştiriyor” diyen Prof. Dr. Öven, “Erken yakalanan kanserlerin bir kısmında hâlâ cerrahi ön planda. Bunun yanında onkologlar olarak biz de kemoterapi sürecinde bu multidisipliner tedavi yaklaşımında yer alıyoruz. Hastalığın tekrar etme riskini azaltmak için cerrahi sonrası koruyucu kemoterapiler verdiğimiz gibi, sıçramalı hastalıklarda hastalığı kontrol altına almak için kemoterapi dışında özellikle son yıllarda immünoterapi ve akıllı ilaç olarak tanımladığımız hedefe yönelik tedavilerin onkolojide âdeta çığır açtığını söylemek mümkün” diye konuştu.

“Kanser tedavi edilebilir hastalıklar arasında”

Kanser hâlâ hayata mâl olan bir hastalık olmakla birlikte erken tanıyla bugün kanseri tedavi edilebilir bir hastalık olarak nitelendirmenin mümkün olduğunu söyleyen Prof. Dr. Öven, “Artık kesinlikle kanseri de tedavi edilebilir bir hastalık olarak nitelendirebiliriz. Elbette bu noktada tarama yöntemleri ile erken tanı koymak önemli. Meme kanseri, bağırsak kanseri, rahim ağzı kanseri hatta akciğer kanseri için tarama yöntemleri ile hastalık erken saptanıp tedavi edilebilirse, ölüm oranlarının azaldığını biliyoruz” ifadelerini kullandı.

“Hastanın yaşam kalitesini koruyarak tedavi mümkün”

Akıllı ilaçlar ve immünoterapinin kemoterapi gibi yaşam kalitesini bozmadan etkili olurken hem yaşam süresini uzattığını hem de hastaneye bağımlılığı azalttığını söyleyen Prof. Dr. Öven, “Bu üç tedavi yönteminin kullanım amaçları, hedefleri birbirinden farklıdır. Dolayısıyla her hastalık ve hasta için tedavi yöntemleri farklılaşmaktadır” dedi.

Prof. Dr. Öven, sözlerine şöyle devam etti: “Metastatik hastalıkta ya da ameliyat olmuş lokal tedavisi tamamlanmış, tam iyileşmiş hastalarda koruma tedavisi olarak kemoterapiler kullanılır. Bunun yanında akıllı ilaçlar veya vücudun kendi bağışıklık sistemini artırarak kanserle savaşmasını sağlayan tedavi yöntemi olan immünoterapiler de kullanılan tedavi yöntemleri arasında yer almaktadır. Akıllı ilaçlar arasında ağzdan alınan tipleriyle hastaneye bağımlılığın azalması özellikle hastalar açısından çok önemli. Bununla birlikte baş edilebilir yan etkileri sayesinde

de hastanın yaşam kalitesi korunduğu için tedavi sırasında hastanın psikolojisi de korunabiliyor. Uzun yıllardır kullanılmasına karşın immünoterapinin de özellikle son 5 yıldır gündemde olduğunu söylemek mümkün. Çünkü bütün kanser türlerinde kullanılıyor. Vücudun kendi bağışıklık sistemini artırarak kanserle savaşmasını sağlayan bu tedavi bugün neredeyse bütün kanser türlerinde kullanılıyor. Üstelik yan etkileri de gribal semptomlar ya da cilt döküntüleri gibi tolere edilebilir etkilidir.”

“Bazı işaretler uyarıcı olmalı”

Prof. Dr. Öven, bazı kanser türleri için tarama yöntemlerinin bulunmakla birlikte bazılarında böyle bir imkân olmadığını belirterek vücutta görülen bazı işaretlerin uyarıcı olması gerektiğine dikkat çekti. Prof. Dr. Öven, “Meme, kolon, akciğer gibi bazı kanserlerde tarama yöntemiyle sağ kalımın uzadığı gösterilmiş. Örneğin 40 yaşından sonra yıllık yapılan mamografi ile meme kanserine bağlı yaşam kaybı yüzde 40 azaltılmış. Ancak pankreas için böyle bir taramadan söz etmek mümkün değil. Bu durumda da semptomların farkında olmak lazım. Örneğin; geçmeyen, tedaviye rağmen iyileşmeyen öksürükler, kilo kaybı, sonradan tespit edilmiş kansızlık, vücutta ele gelen kiteller tespit edilmesi gibi durumlarda vakit kaybetmeden hekime başvurulmalı” şeklinde konuştu.

“Tanıyı hastadan gizlemeyin”

Özellikle daha ileri yaşlarda ortaya çıkan kanserlerde toplum yapımızdan dolayı aile bireylerinin hastalığı gizlemeye çalıştıklarını ancak bunun doğru bir yaklaşım olmadığını söyleyen Prof. Dr. Öven, “Aslında tam aksine hastalığı, tedaviyi ve olabilecek yan etkiler konusunda yeterli bilgiye sahip olmadıklarında yaşayabilecekleri konusunda daha fazla endişe duyuyor. Tam aksine hastalar bilgilendirildiklerinde tedaviyi ve olabilecek yan etkileri çok daha iyi tolere ediyor. Çünkü tedavi sırasında düzenli uyku, stres gibi motivasyonun da önemli olduğunu biliyoruz” ifadelerini kullandı.

“Mevsimine göre beslenmeli”

Tedavi sırasında kanser hastasının da her sağlıklı bireyin dikkat etmesi gerektiği gibi sağlıklı yaşam tarzına özellikle sağlıklı beslenmeye dikkat etmesi gerektiğinin altını çizen Prof. Dr. Öven, uyarılarını şöyle aktardı: “Özellikle kanser açısından risk oluşturacak faktörlerinden uzak durmalı. Bunun başında sigara geliyor. Hastalara, sigaradan uzak durmasını, düzenli uyumasını, günde en azından 2-3 litre su tüketmesini öneriyoruz. Sağlıklı beslenme adına mevsiminde mevsimine göre yemek yenmeli. Tedavi alan hastalarda bağışıklık sistemi daha düşük olabileceği için özellikle enfeksiyon riski olabilecek açıkta kalmış yiyeceklerin bol su ile yıkanmasını tavsiye ediyoruz. Bunun yanında paketlenmiş, işlenmiş gıdadan uzak durulmalı ve hormon içermeyen taze meyve sebze tüketilmeli. Hastalara özellikle ‘Şunu yemeyin’, ‘Bunu yemeyin’ demiyoruz ama yara yerini iyileştirmesi ve bağışıklık sistemini artırmak açısından protein içeriği yüksek gıdalarla beslenmesini tavsiye ediyoruz. Yani kuru baklagiller, yumurta, et, süt, peynir öğünlerinde yer almalı. Ayrıca hem sindirim sistemine hem de bağırsak mukozasına daha iyi geleceği için lifli beslenmeye özen göstermesi de yarar sağlıyor. Ancak bunların dışında özellikle yemesi ya da yememesi gereken gıdalar gibi bir liste söylemek, kural koymak söz konusu değil.”

“Şeker hastalığı beslemeyiz, kiloyu artırır”

Prof. Dr. Bala Başak Öven, tedavi sırasında hastaların en sık sorduğu ve merak ettiği konulara dikkat çekerek şu açıklamalarda bulundu: “Hastaların en çok sorduğu sorulardan biri de şeker tüketimi. Bu konuya da açıklık getirmekte fayda var. Şeker tüketimi hastalığı beslemeyiz. Ancak bunun yanında özellikle prostat, meme, bağırsak kanseri gibi bazı kanser türlerinde göbek etrafında yağlanma yani kilo artışı hastalık açısından risk oluşturduğu için hastanın kilo almaması önemli. Dolayısıyla kilo almayı engellemek için rafine şeker tüketimini azaltmak gerekir. ‘Ben dondurma yedim, çikolata yedim. Hastalığım tetiklenir mi?’ Elbette ki münferit olarak bu besinleri tüketmek hastalığı tetiklemez. Önemli olan nokta, hastanın günlük enerji ihtiyacını karşılayacak şekilde dengeli bir beslenme düzenine sahip olmasıdır.” **DHA**



Bahar yorgunluğu için öneriler

Bahar yorgunluğu genellikle kışın sona erip baharın gelmesiyle ortaya çıkan bir durumdur.

VÜCUDUMUZ kış aylarında azalan gün ışığına ve düşen sıcaklıklara uyum sağlamak için enerji harcıyor. Bahar geldiğinde günlerin uzaması, hava sıcaklıklarının artmasıyla birlikte vücut bu değişime uyum sağlamakta zorlanabiliyor.

Acıbadem International Hastanesinden Beslenme ve Diyet Uzmanı Elif Gizem Oğuz, bunun sonucunda bahar yorgunluğu sorunu yaşanabileceğine işaret ederek “Bahar yorgunluğu-nun başlıca nedenleri arasında; düzensiz uyku alışkanlıkları, beslenme düzenindeki değişiklikler ve mevsim geçişlerine bağlı olarak vücuttaki hormon seviyelerindeki dalgalanmalar yer alır. Sağlıklı beslenmek, bol su içmek ve düzenli egzersiz yapmak gibi öneriler alınarak baharı enerjik geçirmek mümkündür. Bahar yorgunluğuna karşı özellikle beslenme alışkanlıklarına dikkat edilmesi son derece önemlidir” dedi. Beslenme ve Diyet Uzmanı Elif Gizem Oğuz, baharı enerjik geçirmek için beslenme ve sıvı tüketimiyle ilgili dikkat etmeniz gereken 10 kuralı anlatarak önemli öneriler ve uyarılarda bulundu.

Güne kahvaltı ile başlayın

Dengeli bir kahvaltı, güne enerjik başlamaya yardımcı oluyor ve gün boyunca enerji seviyelerini koruyor. Beslenme ve Diyet Uzmanı Elif Gizem Oğuz, “Bahar yorgunluğuyla mücadele etmek için kahvaltıda protein, karbonhidrat ve sağlıklı yağ içeren bir kombinasyon tercih edilmelidir” dedi.

Dengeli ve çeşitli beslenin

Bahar yorgunluğu genellikle vücudun vitamin ve mineral eksikliğinden kaynaklanıyor. Dengeli ve çeşitli besin gruplarından yeterli miktarda beslenmek vücudu bu dönemde güçlendiriyor ve enerji seviyelerini yükseltiyor. Dolayısıyla günlük menüde sağlıklı protein kaynaklarına (örneğin tavuk, balık, tofu), lif açısından

enerjinin gün boyunca sürmesini sağlıyor. Bahar yorgunluğu genellikle vücudun oksidatif stresle başa çıkma yeteneğini azaltıyor.

Antioksidanlar, serbest radikallerle savaşarak hücre hasarını önüyor ve bağışıklık sistemini destekliyor. Bu sayede bahar yorgunluğunun etkilerini azaltabiliyor. Yeşil çay ve beyaz çay gibi antioksidan içeren içecekler bu dönemde vücudu destekliyor.

Su miktarını artırın

Baharda enerjinizi yükseltmek için günde 2-2.5 litre su içmeye özen gösterin. Zira bahar aylarında artan sıcaklıklar ve terleme, vücudun su ihtiyacını artırıyor. Beslenme ve Diyet Uzmanı Elif Gizem Oğuz, “Yeterli miktarda su içmek vücudu nemli tutar, sindirimi destekler ve enerji seviyelerini yükseltir” diye kaydetti.

Düşük glisemik indeksli besinler önemli

Tam buğday ekmeği, kinoa ve mercimek gibi düşük glisemik indeksli besinler, kan şekerinin dengeli bir şekilde yükselmesini sağlıyor ve enerji seviyelerini daha uzun süre stabil tutuyor. Bu işlevleri de bahar yorgunluğunun etkilerini azaltarak daha istikrarlı bir enerjiye katkıda bulunuyor.

Doymamış yağları tercih edin

Omega-3 yağ asitleri beyin fonksiyonlarını destekliyor ve zihinsel enerjiyi artırıyor. Balık gibi omega-3 bakımından zengin besinlerin tüketilmesi bahar yorgunluğuyla mücadelede yardımcı olabiliyor.

Kafein ve şeker içeren içeceklerden kaçınin

Kafein ve şeker içeren içecekler kısa süreli enerji artışlarına neden olabiliyor ancak ardından düşük yaşatabiliyor.

Beslenme ve Diyet Uzmanı Elif Gizem Oğuz, “Dolayısıyla bu içeceklerin tüketimini azaltmak veya sınırlamak daha istikrarlı bir enerji seviyesi sağlayarak bahar yorgunluğunun etkilerini azaltabilir” bilgisini verdi.

Tuz tüketimini kısıtlayın

Yüksek tuz tüketimi su tutulumuna yol açarak enerji seviyelerini düşürebiliyor. **HABER MERKEZİ**

Ticari Hayat

Günlük İktisadi ve Siyasi Haberler Gazetesi

Kuruluş: 23 Mart 2006

Kurucu

Mehmet GÖKTÜRK

Yıl: 19 - Sayı: 5566 - 05 Nisan 2024 Cuma

Ticari Hayat Gazetecilik Matbaacılık Reklamcılık

Yayınçılık Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. adına

Sahibi

Emine GÖKTÜRK

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Reşat HELVACI

Dizgi & Tasarım

Ticari Hayat Gazetesi

Yönetim Yeri

Güzeltpe Mahallesi Hoşdere Caddesi

No: 184/6 Çankaya/Ankara

İletişim

Tel: (0312) 441 75 25

Web Adresi: www.ticarihayat.com

Kurumsal Elektronik Posta Adresi

bilgi@ticarihayat.com

Ulusal Elektronik Tebligat Sistemi (UETS)

25959-55159-60845

Basım Yeri

USLU MATBAACILIK (MUSTAFA USLU)

Zübeyde Hanım Mahallesi İstanbul Caddesi Elif Sk. No: 7/246-247

Altındağ / ANKARA Tel: 0546.457.74.00

Dağıtım

MATA GRUP BİLİŞİM LOJİSTİK DANIŞMANLIK LTD. ŞTİ.

BATI BULVARI. A.T.B İŞ MERKEZİ No: C/76 YENİMAHALLE / ANKARA

Sözleşmesiz yazarlara ücret ödenmez.

Ticari Hayat Gazetesi ve ticarihayat.com

Basın Meslek İlkelerine uymaya söz vermiştir.

Resmî ilanlarımızı www.ticarihayat.com internet sitemizden de görebilirsiniz.

YAYIN TÜRÜ: İKTİSADİ, SİYASİ, YEREL, SÜRELİ YAYIN

Gazete Basım Tarihi: 04 Nisan 2024 Perşembe

EGELİ İHRACATÇILARIN HEDEFİ 1,5 MİLYAR DOLAR



Mobilya, kâğıt ve orman ürünleri sektörü, ihracatını 2028 yılı sonunda 12 milyar dolara taşımayı hedefliyor. Ege Mobilya Kâğıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Ali Fuat Gürle, Türkiye'nin 12 milyar dolarlık ihracat hedefine 1,5 milyar dolar katkı sağlamayı amaçladıklarını söyledi.

BASIN üyeleriyle bir araya gelen Ege Mobilya Kâğıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Ali Fuat Gürle, 2023 yılında Türkiye'nin 8 milyar dolarlık mobilya, kâğıt ve orman ürünleri ihracatına 906 milyon dolarlık katkı sağladıklarını bilgisini verdi.

"2023 yılında 906 milyon dolar ihracat yaptık"

Mobilya, kâğıt ve odun dışı orman ürünleri olmak üzere üç alt sektöre hizmet verdiklerini kaydeden Gürle, "Kâğıt ve kâğıt mamulleri ihracatımız 538 milyon dolar seviyesinde gerçekleşirken odun dışı orman ürünleri olarak adlandırdığımız defne, kekik, ihlamur, adaçayı, biberiye, tıbbi bitkiler, meşe palamudu gibi ürünleri kapsayan ihracatımız ise aynı yıl 103 milyon dolar bantında seyretti ve bu ürünlerin Türkiye geneli ihracatının yüzde 68'lik kısmına imza attı. Mobilya sektörüne baktığımızda bir dipnot eklemek istiyorum; Türkiye'nin mobilya ihracatı, 2001 yılında 192 milyon dolar olarak gerçekleşirken 2023 yılında önemli oranda artarak 5,1 milyar dolara ulaştı. Birliğimizin mobilya ihracatı ise 224 milyon dolar oldu" diye kaydetti.

"2024 yılında ihracat hedeflerimize TURQUALITY, UR-GE projeleri, sektörel ticaret heyetleri ve alım heyeti organizasyonları ile ulaşmayı amaçlıyor ve yüzde 10'luk bir artışla 2024 yılında 1 milyar dolar ihracat barajını aşmayı hedefliyoruz" diyen Gürle, şöyle devam etti: "2024 yılının ilk iki ayına baktığımızda bir önceki yıla göre yüzde 6'lık bir artış görüyoruz, yüzde 10 ortalama ihracat artışına ulaşabilmemiz için 2024 yılında daha çok çalışmamız ve daha çok proje üretmemiz gerekiyor. Tıbbi ve Aromatik Bitkiler UR-GE projemiz, Turkish Herbal Tea Turquality projemiz, Mobilya Turquality projemiz, Aegean Furniture UR-GE projemiz, Ezber Bozan Tasarım Yarışma'mız, alım heyeti ve sektörel ticaret heyetlerimiz, fuar organizasyonlarımız 1 milyar dolar ihracat hedefine ulaşmak için hayata geçirdiğimiz yeni projelerimiz. Bu projelerimize halkalar eklemek için istişarelerimiz sürüyor."

Ege Mobilya Kâğıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliğinin 2023 yılındaki güçlü pazarları hakkında da bilgi veren Birlik Başkanı Ali Fuar Gürle, "Odun dışı orman ürünleri dediğimiz tıbbi ve aromatik bitkilerde en çok ihracat yaptığımız ülkeler sırasıyla A.B.D., Almanya ve Fransa oldu. Türkiye'nin kekik ihracatının yüzde 94'ünü Ege Bölgesi'nden yapıyoruz. Odun dışı orman ürünleri ihracatında en güçlü olduğumuz ürün kekik. Kâğıt sektöründe ihracat yaptığımız başlıca pazarlarımız; İran, Mısır ve İngiltere iken mobilya sektöründe Ege'den 2023 yılında en çok Almanya, Hollanda ve A.B.D.'ye ihracat gerçekleştirdik" diye özetledi.

Sürdürülebilirlik Eylem Planı projesi
Kâğıt sektörünün Avrupa Birliği Yeşil Mutabakatı'na uyum için öncelikli sektörlerin başında geldiğini ifade eden Gürle, sürdürülebilirlik ile ilgili yaptıkları çalışmalarını şöyle özetledi: "Avrupa Yeşil Mutabakatı'na uyum sağlamak amacıyla firmalarımızın yeşil dönüşüm süreçlerine destek olmak adına çalışmalar yürütüyoruz. 2023 yılının son çeyreği itibarıyla İstanbul, Orta Anadolu ve Akdeniz birliklerimizle 'Mobilya, Kâğıt ve Orman Ürünleri Sürdürülebilirlik Eylem Planı' projesini başlattık. Geçtiğimiz ay ülke çapında mobilya, kâğıt ve orman ürünleri sektöründe faaliyet gösteren temsilcilerin katkılarıyla geniş katımlı bir çalıştay düzenledik. Kısa ve uzun vadeli projelerle Yeşil Mutabakat süreçleri ihracatçılarımız önünde yıkıcı bir engel oluşturmadan firmalarımızın yeşil dönüşümüne katkı sağlamak amacıyla yakın zamanda Ege İhracatçı Birlikleri bünyesinde bir Yeşil Mutabakat Komitesi oluşturduk. Komite, çalışmalarını yoğun bir şekilde sürdürüyor."

"Kekikte pirolizidin alkaloid çalışmalarında üreticileri bilinçlendirdik"

Odun dışı orman ürünlerinde ihracat lideri kekikte en önemli sorun pirolizidin alkaloid (PA) değerlerine ilişkin üretici nezdinde bilinçlendirme ve sertifikasyon süreçlerine yönelik çalışmalarına 2023 yılında devam ettiklerini dilettiren Ege Mobilya Kâğıt ve Orman Ürünleri



Ali Fuat Gürle



Hikmet Güngör



Nurettin Tarakçıoğlu

İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Nurettin Tarakçıoğlu; adaçayı, defne, kekik, biberiye gibi ürünlerin doğru metotlarla üretilmesi, üretim alanlarının artırılması gibi amaçlarla il tarım müdürlükleri, üniversiteler koordinasyonunda çeşitli çalışmalar yürüttüklerini, kekik üreticilerini bilgilendirmek amacıyla Denizli İl Tarım ve Orman Müdürlüğü ortaklığında, Denizli'de en çok kekik üretimi yapılan dört bölgede kekik üretici toplantıları gerçekleştirdiklerini, 2024 yılında aynı toplantıları Mayıs ayında tekrar edecekleri bilgisini verdi.

2024 yılında sürdürecekları projelerle ilgili özet bilgiler veren Tarakçıoğlu, "İzmir Ticaret Odası ve İzmir Ticaret Borsası iş birliğinde, tıbbi ve aromatik bitkiler sektörünün ve sektörde faaliyet gösteren firmaların rekabet gücünü artırmaya yönelik olarak yürüttüğümüz 'Tıbbi ve Aromatik Bitkiler Sektöründe Uluslararası Rekabetin Geliştirilmesi UR-GE Projesi'nin ihtiyaç analizi sürecini tamamladık. Proje faydalanıcısı 19 firma talepleri dikkate alınarak faaliyetlere başlayacağız. Ticaret Bakanlığı'mızın '2028 İhracat Vizyonu' kapsamında, sektörlerimizin hedef ülke olarak seçtiği ABD ve Almanya gibi

pazarlarda Türk markasının en iyi şekilde tanıtımının yapılması amacıyla birliklerimiz koordinasyonunda Akdeniz Mobilya, Kâğıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği ortaklığında mobilya, kâğıt ve tıbbi aromatik bitkiler sektörlerinde 4 sene boyunca Turkish Herbal Tea Turquality projesini yürüteceğiz. Dünya 1.'si olduğumuz kekik, defne, biberiye vb. gibi odun dışı orman ürünlerinin bu sefer farklı bir yönünü, tıbbi ve aromatik bitkiler gücünü, 'Türk Bitki Çayı' markası tanıtımıyla dünyaya göstereceğiz. Bu projede ABD ve Almanya öncelikli hedef pazarlarımız olacak" şeklinde konuştu.

Aegean Furniture UR-GE Projesi'nde ikinci faz başlayacak

2021 yılında Aegean Furniture isimli UR-GE projesini başlattıklarını hatırlatan Ege Mobilya Kâğıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hikmet Güngör, pandemi nedeniyle yurt dışı pazarlama faaliyetlerinin tamamını gerçekleştirememelerine karşın Fas'a yönelik gerçekleştirdikleri sektörel ticaret heyetinin çok başarılı geçtiğini, sona eren projelerinin ikinci fazı için 33 mobilya firmasının katılımıyla yeni bir proje yazdıklarını ve Ticaret Bakanlığı onayını aldıklarını, yeni projeye daha fazla sektörel ticaret ve alım heyeti, daha fazla fuar ziyareti yaparak Ege'li mobilya ihracatçılarının yeni pazarlara yelken açmasını sağlamayı ve uzun vadede ihracat artışına katkı sağlamayı hedeflediklerini ifade etti.

Ege Mobilya Kâğıt ve Orman Ürünleri İhracatçı Birlikleri olarak mobilya sektöründe, küresel ihracat analizleri ve pazar araştırmaları ile geleneksel pazarlarımızın yanı sıra potansiyeli olan, pazar payından faydalanabilecekleri ülkelere ihracatlarını artırmayı hedeflediklerini anlatan Güngör, "2023 yılında Güney Afrika Sektörel Ticaret Heyeti ile Fas ve Suudi Arabistan Sektörel Alım Heyeti gerçekleştirdik. Sektörel ticaret heyetlerine 2024 yılı içerisinde devam edeceğiz, bu çerçevede 5-9 Mayıs 2024 tarihlerinde Suudi Arabistan Sektörel Ticaret Heyeti, Ağustos ayında Güney Afrika Sektörel Ticaret Heyeti, Eylül ayında Fas ve Kasım ayında ise Hindistan'a yönelik sektörel ticaret heyetleri düzenlemeyi planlıyoruz. Mobilya sektöründe 4 ihracatçı birliği ortaklığında Mobilya Turquality projesini yürütmek için çalışmalarımıza başladık. Birleşik Arap Emirlikleri, A.B.D., Çin, Fransa, Almanya ve İtalya hedef pazarlarında Türk mobilyası tanıtımını yapacağız" diyerek sözlerini noktaladı.

"Ezber Bozan Tasarım Yarışması" dördüncü kez düzenlenecek

Ege Mobilya Kâğıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği, Türkiye'de endüstriyel tasarım kültürünün oluşturulması amacıyla "Ezber Bozan Mobilya Tasarım Yarışması"ni her sene üzerine biraz daha koyarak organize etmeye devam ediyor. 2023 yılında üçüncü kez düzenlenen yarışmanın amacı, katma değerli ihracatın çıkış yolu olan tasarımı sanayi ile buluşturarak dünyada mobilya denildiğinde akla ilk gelen ülkelerden birinin Türkiye olması sağlamaktır.

Ege Mobilya Kâğıt ve Orman Ürünleri Birliği, 2024 yılında "mobilyaşım" temasıyla 4. kez düzenleyecek. Yarışma, profesyonel ve öğrenci olmak üzere 2 kategoride gerçekleştirilecek. Özgün ve yenilikçi tasarımların mobilya sanayisi ile buluşturulması amaçlanan Ezber Bozan Tasarım Yarışması'na Ticaret Bakanlığı ve Türkiye İhracatçıları Meclisi destek veriyor.

HABER MERKEZİ



Türkiye'nin endüstriyel kapasitesi yükselecek

Türkiye'nin enerji sektöründe faaliyet gösteren firmalarından biri olan Astor Enerji A.Ş., İskenderun Enerji Üretim ve Ticaret A.Ş. ile iş birliği yaparak önemli bir anlaşmaya imza attı.

ŞİRKET, 675 megavolt amper (MVA) gücündeki transformatörün imalatı için 5 milyon 300 bin USD değerinde bir sözleşme imzaladı. Bu proje Türkiye'nin en büyük, dünyanın ise sayılı güç transformatörleri arasında yer alırken ülkenin enerji üretim kapasitesine de büyük katkı sağlayacak.

Türkiye'nin en büyük transformatörünü Astor üretecek

Astor Enerji A.Ş.'nin yeni yatırımı, sadece Türkiye'nin değil, aynı zamanda dünyanın da sayılı güç transformatörlerinden biri olarak ön plana çıkıyor. Astor Enerji A.Ş. ve İskenderun Enerji Üretim ve Ticaret A.Ş.'nin 01 Nisan 2024 tarihinde gerçekleştirdiği iş birliği, enerji sektöründe sınırları zorlayan

ve teknolojiye yön veren bir proje olarak dikkat çekiyor. 675 MVA, 400/21kV transformatörün imalatı, enerji sektöründe büyük bir başarı. Ayrıca bu proje ulusal ve uluslararası alanda dikkatleri üzerine çekerek Türkiye'nin endüstriyel kapasitesini daha da yükseltecek.

Bu anlaşma, aynı zamanda Türkiye'nin genel olarak enerji sektörü için önemli adım. Yapılan iş birliği, sektördeki teknolojik gelişmeler ve yeniliklere yön vererek ülkenin enerji dönüşümüne katkıda bulunacak.

Şirket, enerji sektöründe adımlar atmaya devam ediyor

2023 yıl sonu bilançosu, 2022 yıl sonuna göre yüzde 59 oranında artarak 18,8 milyar TL aktif büyüklüğüne ulaşan Astor Enerji, yatırımlarına hız kesmeden devam ediyor. Şirket, bu büyüme ivmesini sürdürerek sürdürülebilir büyüme ve yenilikçi yaklaşımıyla sektörde öncü konumunu daha da pekiştiriyor.

ASO 2. Organize Sanayi Bölgesi'nde 140 bin metrekare arsa üzerinde toplam 105 bin metrekare kapalı alanlı birbiri ile entegre iki ayrı fabrika binasında üretim faaliyetlerine devam ediyor.

HABER MERKEZİ



Trendyol, ilk çeyrek verilerini açıkladı



Trendyol, e-ihracat yoluyla dünya pazarlarıyla buluşturduğu Türk ürünleri ve üreticilerine ilişkin 2024 yılı ilk çeyrek verilerini paylaştı.

ŞİRKETTEN yapılan açıklamaya göre, bu dönemde Türk üreticiler, en çok Suudi Arabistan, Azerbaycan ve Birleşik Arap Emirlikleri'ne satış yaptı. Trendyol tarafından, e-ihracatın her adımında desteklenen satıcıların en fazla satış gerçekleştirdiği şehirlerse Riyad, Cidde, Bakü, Dubai ve Abu Dabi oldu.

16 milyon ürün satıldı ilk çeyrekte yaklaşık

50 bin Trendyol satıcısı, Azerbaycan ve Körfez ülkelerinde, günlük 1,5 milyon aktif kullanıcının olduğu Trendyol üzerinden toplam 16 milyon ürün sattı. Bu dönemde toplam 4,5 milyon müşteri tabanına ulaşan Trendyol satıcılarının en çok ilgi çeken ürünleri tişört, gömlek, mutfak takımı, tava ve tencere olarak öne çıktı.

En çok ihracat gerçekleştiren iller ise İstanbul, Ankara ve İzmir'den sonra Bursa, Adana, Gaziantep, Denizli ve Mersin olarak sıralandı.

Trendyol satıcıları, 2023'te 650 milyon dolarlık bir ihracat hacmi gerçekleştirerek ülke ekonomisine katkı sağladı. Trendyol, geçen yıl Mayıs'tan bugüne mikro ihracat çözümleri sayesinde 90 binden fazla satıcısını ihracatçı yaptı. **AA**

**Ankara
Şehir Rehberi**

ALO ACİL

Acil Servis	: 112	Alo İtfaiye	: 112
Alo Polis	: 112	Alo Jandarma	: 112
Yol Danışma	: 159	Mavi Masa	: 153
Alo Cenaze	: 188	Alo Tüketici	: 175
Alo Görüldü	: 181	Orman Yangın	: 112
Çalışma Hayatı	: 170	Hastane Randevu	: 182

ALO ARIZA/BİLGİ

Dogal Gaz Arıza	: 187	Cevre Bilgi	: 181
Elektrik Arıza	: 186	Uyusturucu Bilgi	: 191
Su Anza	: 185	Sağlık Danışma	: 184
Telefon Anza	: 121	Sosyal Hizmetler	: 183

BELEDİYELER

Büyükşehir Belediyesi	: 507 10 00
Altındağ Belediyesi	: 444 39 19
Beypazarı Belediyesi	: 444 7 195
Cankaya Belediyesi	: 458 89 00
Cubuk Belediyesi	: 837 10 73
Elmadag Belediyesi	: 444 65 19
Etimesgut Belediyesi	: 444 92 44
Gölbaşı Belediyesi	: 485 55 55
Keceliören Belediyesi	: 361 10 65
Kızılcahamam Belediyesi	: 736 10 30
Mamak Belediyesi	: 444 0 149
Polatlı Belediyesi	: 622 06 06
Pursaklar Belediyesi	: 444 9 709
Sincan Belediyesi	: 444 47 62
Yenimahalle Belediyesi	: 526 26 26

HASTANELER

Ankara Hastanesi	: 595 30 00
Ankara Onkoloji Hastanesi	: 336 09 09
Atatürk Göğüs Hastalıkları Hast.	: 356 90 00
A.Ü. Tıp Fakültesi Hastanesi	: 508 35 08
Başkent Üniversitesi Hastanesi	: 203 68 68
Bayındır Tıp Merkezi	: 287 90 00
Cankaya Hastanesi	: 426 14 50
Dr. Sami Ulus Çocuk Hastanesi	: 305 60 00
Dr. Zekai Tahir Burak Hastanesi	: 306 50 00
GÜ. Tıp Fakültesi Hastanesi	: 202 44 44
GATA	: 304 20 00
Güven Hastanesi	: 444 94 94
H.Ü. Tıp Fak. Hast.	: 305 10 80
İbn-i Sina Hastanesi	: 508 33 33
Keciören Hastanesi	: 381 99 99
Dışkapı Yıldırım Beyazıt Hastanesi	: 596 20 00
Zübeyde Hanım Doğumevi	: 567 40 00

ULASIM

ASTİ Danışma	: 207 10 00
Demiryolu Gar Müdürlük	: 444 8 233
Havalimanı	: 590 40 00
HAVAS	: 398 03 12
Aeroflot	: 418 48 49
Azerbaycan Havayolları	: 427 26 55
Delta	: 425 45 35
Ego	: 507 10 00
THY	: 0850 333 08 49

SİNEMALAR

Kızılırmak	: 425 53 93
Büyükü Fener Kızılay	: 425 01 00
Paribu Cineverse (Ankamall)	: 0850 220 09 67
Paribu Cineverse (Atlantis)	: 0850 220 09 67
Büyükü Fener Bahçelievler	: 212 92 96
Taurus Cinemarine	: 286 07 77
Optimum Avsar	: 280 34 94

TİYATROLAR

75. Yılı Sahnesi Gışesi	: 432 27 46
İrfan Sahinbas Sahnesi Gışesi	: 397 30 24
Muhsin Ertugrul Sahnesi Gışesi	: 320 21 22
Altındağ Tiyatrosu Gışesi	: 316 59 02
Büyük Tiyatro Gışesi	: 324 22 10
Sinasi Sahnesi Gışesi	: 467 17 44
Ankara Dt Toplu Satış Gışesi	: 309 24 14
AkÜn Sahnesi Gışesi	: 427 19 71
Cüneyt Gökcer Sahnesi Gışesi	: 240 00 91
Kızılay Metro İstasyonu Gışesi	: 424 09 39
Küçük Tiyatro Gışesi	: 311 11 69

MÜZELER

Kültür Varlıkları ve Müzeler	
Genel Müdürlüğü	: 470 80 00
Anıtkabir ve Atatürk Müzesi	: 231 28 05
Anadolu Medeniyetleri Müzesi	: 324 31 60
Mehmet Akif Ersoy Evi Müzesi	: 312 18 73
Roma Hamamı Acık Hava Müzesi	: 310 72 80
Sefik Bursalı Müze Evi	: 441 23 90
Resim Heykel Müzesi	: 310 20 95
Ulucanlar Cezaevi Müzesi	: 507 01 38
Etnografya Müzesi	: 310 87 95
PTT Pul Müzesi	: 509 42 09
Cumhuriyet Müzesi	: 310 53 61
Cankaya Atatürk Müze Köşk	: 403 54 44

TARIMDA BAL ARILARININ ÖNEMİ



Ondokuz Mayıs Üniversitesi Ziraat Fakültesi Zootečni Bölümünden Dr. Öğretim Üyesi Selim Bıyık, sürdürülebilir tarımda bal arılarının önemli rol oynadığını söyledi.

ONDOKUZ Mayıs Üniversitesi (OMÜ) Ziraat Fakültesi Zootečni Bölümünden Dr. Öğretim Üyesi Selim Bıyık; bal, polen, propolis gibi arı ürünlerinin şifa kaynağı olarak değerlendirildiğini anlattı. Bu ürünlerin ekonomik değeri ve dünya ekonomisine katkısı bulunduğuna işaret eden Bıyık, "Bunun dışında bitkilerin sürdürülebilirliği, tozlaşması, doğal floranın tozlaşmasında bal arısının katkısı var. Bu anlamıyla yine dünya ekonomisine çok ciddi katkısı bulunuyor. Bal arılarının kendi ürünlerinden daha yüksek oranda tozlaşma ile ekonomik değer yarattığı değerlendiriliyor" dedi.

Bal arısı kolonilerinin sera yetiştiriciliğinde de tozlaşmada kullanıldığını dile getiren Bıyık, şöyle devam etti: "Tabii tek tozlayıcı bal arısı değil. Diğer böcekler, rüzgâr da tozlaştır-

ma faaliyetini yürütmekte ama koloni büyüklüğü anlamında ve gıda maddesi polen olduğu için tozlaşmadaki en önemli etken. Ticari olarak serada tarımsal bitkisel üretim gerçekleştiren yetiştiriciler, bal arısı kolonilerini kiralayarak seralarında tozlaştırma faaliyetinde kullanmakta. Açık alanlarda da bitkisel ve tarımsal üretimde bulunan yetiştiriciler, kolonileri kiralayarak tozlaştırma faaliyeti gerçekleştirmekte."

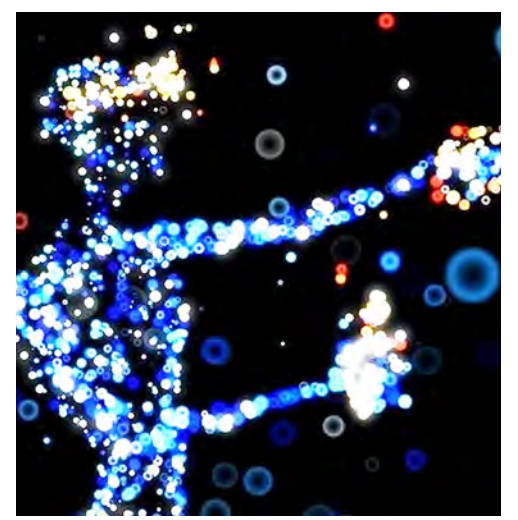
"Doğanın sürdürülebilirliği açısından tozlaşmaya ihtiyacı var"

Bıyık, bal arılarında koloni ölümlerinin 1860'lı yıllardan itibaren günümüze kadar giderek artan oranda yaşandığını anlatarak "Koloni ölümlerinin nedenleriyle alakalı farklı araştırmacıların, hocalarımızın farklı değerlendirmeleri var. Varroa akarına bağlı veya bulaştırma kaynağı olarak değerlendirilen viral hastalıkların giderek artması, Amerikan yavru çürüklüğü, Avrupa yavru çürüklüğü ve diğer bal arısı hastalıklarının etkisinin artması, çevre kirliliği, bitkisel üretimde kullanılan kimyasal ilaçlar, gübre kullanımının artması, su kirliliği, küresel ısınma, baz istasyonları gibi nedenlerin bal arılarında koloni ölümlerine sebep olduğu değerlendiriliyor. Daha büyük oranda kabul gören neden, bal arısı ölümlerinde bu etkenlerin bir kısmının aynı anda yaşanması ve kolonileri strese sokması,

kolonileri işçi arıların terk etmesi" ifadelerini kullandı.

Koloni ölümlerine hangi nedenlerin sebep olduğu bilinemediği için engellenmesinin kesin yolunun da bulunamadığına dikkati çeken Bıyık, şunları kaydetti: "Maalesef bugün itibarıyla, 'Beslenmede şunu uygularsak, şu ilacı kullanırsak veya şu yetiştiricilik uygulamasını yaparsak koloni ölümleriyle karşılaşmazsınız' diyemiyoruz. Bal arısıyla ilgili bal arısı dünyadan kalkarsa dünyanın 4 yıllık ömrünün olduğu dair bir teori var. Bu tabii bal arısının tozlaşma üzerindeki etkisiyle alakalı. Bu süre 4 yıl veya değil, bu ayrı bir tartışma konusu ama bal arısında koloni sayısı azalır tozlaşma da azalacaktır. Dolayısıyla insan beslenmesi amacıyla yapılan bitkisel üretimde hem ürün miktarında hem ürünün kalitesinde azalma ihtimali var. Bunun dışında doğal floranın da sürdürülebilirliği konusu var, çünkü çiçek, meyve ve tohum bağlaması, doğanın sürdürülebilirliği açısından tozlaşmaya ihtiyaç var. Bal arısı, tozlaşma faaliyetine bağlı olarak böyle bir katkı sağlıyor."

Selim Bıyık, ölümler yaşansa da son 60-70 yılda dünyadaki koloni sayısının neredeyse yüzde 100 arttığını altını çizerek "Türkiye'de son 15 yılda koloni sayısı yüzde 60-70 civarında arttı. Koloni sayısındaki artışa bağlı olarak da ülkemizde bal rekoltesi 120 bin ton civarına geldi" diye konuştu. **AA**



Dünyanın en zenginleri teknoloji sektöründe

Forbes dergisi tarafından yayımlanan "Dünya Milyarderler Listesi"ne bu yıl da teknoloji şirketi sahipleri damgasını vurdu.

"**DÜNYA** Milyarderler Listesi"ne göre pekarende sektöründe faaliyet gösteren Fransız LVMH Holdingin Üst Yöneticisi (CEO) Bernard Arnault, 233 milyar dolarlık servetiyle ikinci kez dünyanın en zengin kişisi olarak listenin başında yer aldı.

Listede geçen yıllarda olduğu gibi teknoloji sektöründe faaliyet gösteren iş adamları da isimlerinden söz ettirmeyi başardı. Yapılan listede; Tesla, SpaceX, Neuralink ve X (Twitter) gibi dünyaca ünlü teknoloji şirketlerinin sahibi Elon Musk, 195 milyar dolar servetiyle ikinci oldu. Musk, geçen yıl da 180 milyar dolar servetiyle listenin ikinci sırasında yer almıştı.

Üçüncü sırada da e-ticaret platformu Amazon'un kurucusu Jeff Bezos kendisine yer buldu. Özellikle Covid-19'un başlamasıyla yükselişe geçen Bezos, salgının başladığı yıl olan 2020'de 113 milyar dolar olan servetini 1 yıl sonra 177 milyar dolara çıkartmayı başarmıştı. 2022'de 171 milyar dolar servete sahip olan Bezos, 2023'te 114 milyar dolara düşmüştü. Bezos bu yılki listede tekrar yükselişe geçerek 194 milyar dolar servete sahip olmayı başardı.

Zuckerberg servetini 3'e katladı
Bünyesinde WhatsApp, Instagram ve Facebook gibi dünyanın en popüler sosyal medya uygulamalarını barındıran Meta şirketinin üst yöneticisi (CEO) Mark Zuckerberg, 2023 listesinde servetini en çok artıran iş insanlarından biri olarak dikkati çekti.

Geçen yılki listede 64,4 milyar dolar servetiyle 16'ncı sırada yer alan Zuckerberg, bu sene ise servetini neredeyse 3'e katlayarak 177 milyar dolara listenin 4'üncü sırasına yükseldi. **AA**

"Trabzon'un fındık ihracatı yüzde 7 arttı"

Trabzon'dan 2024'ün Ocak-Mart döneminde 199 milyon 623 bin 391 dolarlık fındık ihracatı gerçekleştirildi.

DOĞU Karadeniz İhracatçılar Birliği Fındık ve Mamulleri Sektör Komitesi Başkan Yardımcısı Sebahattin Arslantürk, yaptığı yazılı açıklamada, fındık ihracatının yeni yıla artışla başladığını ve bunun devam etmesini bekleceklerini belirtti.

Arslantürk, Trabzon'dan bu yılın ilk üç ayında 199 milyon 623 bin 391 dolarlık ihracat gerçekleştirildiğini vurgulayarak ihracatın bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 7 arttığını kaydetti.

Fındığın, Türkiye'de net döviz girdiği sağlayan ender tarımsal ürünlerinden olduğunu vurgulayan Arslantürk, şu de-



ğerlendirmede bulundu: "2024 yılı öngörülerinde küresel piyasalarda enflasyonun kısmi olarak düşmeye başlayacak olmasıyla ekonomi politikaları buna göre şekillenecek. Talepte meydana gelecek artışların üretime ivme kazandıracak olması nedeniyle bu durumun fındık ihracatına da olumlu yansıtacağından ümitliyiz. Fındıkta, üretici ve ihracatçının maliyetlerinin düşürülmesi ile finansmana erişim imkânlarının iyileştirilmesi gerekiyor."

Kaliteli ürün üretimi ve birim

başına verimin artırılması açısından bahçelerde yapılması gereken bakımlara işaret eden Arslantürk, gübre fiyatlarında üreticinin desteklenmesinin önemli olduğunu aktardı.

Arslantürk, Türkiye'nin seçim ortamından çıktığını anımsatarak "Reel sektörün en önemli beklentisi ekonominin önceliklendirilmesi, enflasyonun kontrol altına alınması, üretim ve ihracatı destekleyen politikaların odaklanması" ifadelerini kullandı. **AA**

E Nöbetçi Eczaneler

YESİLEVLER	Yesilevler Mah. Selçuklu Cad. No:23A/9 Yenimahalle	3321313
PINAR	Tepealtı Mah. İvedik Cad.No:268/B Yenimahalle	3451548
YENİ SENGÜL	Ağaçlı Sok. No:12/19-20 Demirlibahçe/ Mamak	3630553
OGÜN	Duralı Alıc Mah. Sehitler Cad. No:37/A Mamak	3900009
GÜNES	General Zeki Doğan Mah. Mutlu Cad. No:19/A Mamak	3670203
NEHİR MURAT	Seyranbağları Mah. Bağlar Cad. No:75/D Cankaya	4356763
FLORA	Öncebeci Mah. Kıbrıs Cad. Umut Sok. No:11/A Cankaya	4300161
ANAFARTALAR FÜSUN	Anafartalar Cad. No:28/7 Ulus /Altındağ	3102676
BASAĞ FİLİZ	Ayvalı Mah. 146. Cad 37/A Ayvalı Etlik/ Keciören	3308035
ATESİN	Asağieğence Mah.Gn.Dr. Tefvik Sağlam Cad.No:5 Etlik	3232424
OKUYAN	Bostancık Cad. Eskiyoğ Son Durak No:343/A Hüseyingazi	3750718
SÖZEN	Altınay Cd. No:47/10 Sitelere/ Altındağ	3497081
YENİ ASYA	Pınarbaşı Mh.Asya Sok.No:45/B Keciören	5382530834
KARASAHİN	Şevkat Mah.Dr.Besim Ömer Cad. No:26/B Keciören	3388836
ATABEK	Aziziye Mah. Cinnah Cad. No:52/B Cankaya	4426944

BULMACANIN ÇÖZÜMÜ

1	A	K	İ	T	B	E	L	G	İ	L	E	M	E	K
2	S	A	R	I	L	İ	R	A	S	O	M	A	T	A
3	A	R	A	S	A	T	M	A	T	R	İ	S	D	
4	B	A	D	Ş	İ	K	E	L	I	N	M	I		
5	İ	K	İ	Ş	E	R	O	L	M	A	K	H	A	
6	O	Y	A	M	N	A	R	A	K	İ	Y	E		
7	İ	N	E	K	L	E	M	E	E	R	O	S	A	
8	T	C	R	A	A	R	T	A	C	L	İ			
9	R	O	M	A	N	S	K	I	V	R	A	M	A	
10	İ	L	İ	K	S	İ	Z	F	A	L	A	N		
11	Y	O	M	E	V	İ	S	I	R	T	I	N	D	
12	U	S	D	A	R	I	L	A	R	C	I	K		
13	M	R	U	H	S	A	T	K	O	K	A	R	T	
14	L	A	A	K	A	L	M	A	L	L	A	N	M	
15	U	R	F	A	Ç	I	B	A	N	I	N	A	A	



400 KÖPEK YUVAYA KAVUŞTU

Patileri Koruma Derneği Başkanı Arzu Akkoç, "Yürüme, görme ve işitme engelleri de bulunan köpeklerin ihtiyaçlarıyla özel olarak ilgileniyoruz. Engelli köpeklerimiz ayrı yerlerde kalıyor" dedi.

PATİLERİ Koruma Derneği (PATİKO) tarafından Etimesgut'ta engelli ve bakıma muhtaç sahipsiz hayvanlar için 5 dönüm arazi üzerine kurulan yaşam alanı, aralarında engellilerin de bulunduğu 400 köpeğin yuvası oldu.

PATİKO Başkanı Arzu Akkoç, yaptığı açıklamada, amaçlarının travma geçiren ve yardıma muhtaç sahipsiz hayvanlar için yaşam alanı oluşturmak olduğunu söyledi.

Bu tür hayvanlar için 6 yıl önce kendisi gibi hayvansever arkadaşlarıyla yola çıktıklarını anlatan Akkoç, merkezlerine getirilen köpeklerin sayısının zaman içinde 400'e ulaştığını aktardı.

Merkezlerinde barınakta şiddet görmüş köpeklerin de yer aldığını ifade eden Akkoç, şöyle konuştu: "Yürüme, görme ve işitme engelleri de bulunduğu köpeklerin ihtiyaçlarıyla özel olarak ilgileniyoruz. Engelli köpeklerimiz ayrı yerlerde kalıyorlar. Altlarına ince mil kum seriyoruz, bacakları, kalçaları yara olmasın diye. Felçli hayvanlarımız için yürüteçlerimiz var, düzenli yürüyüşe çıkıyorlar. Bugün klinikten taburcu olan protezli bir çocuğumuz var. Hepsinin



ayrı ayrı hikayeleri var, biz de yeniden hikâyelerini yazıyoruz."

"Daha fazla cana can olmak istedik"

Akkoç, şiddete uğrayan veya trafik kazası nedeniyle yaralanan köpeklerin yaşam alanında veteriner hekimlerce tedavi edildiğini belirterek şunları söyledi: "Gönüllülerin de yardımıyla yürüme engeli bulunanlara yürüteç ya da protez desteği sağlanıyor. Türkiye'nin her yerinden gelen ihbarlarla aldığımız, tedavi ettirdiğimiz çocuklarımızın kalacak yerleri yoktu. Çoğu engelli olan, tedavisi bitmiş bu hayvanları

tekrar bırakamayacağımız için pansiyonlarda bakmaya başlamıştık. Daha fazla cana can olmak istedik" ifadelerini kullandı.

Yaşam alanı gönüllü veterineri Gökhan Tokar de alandaki köpeklerin oldukça travmatik dönemler geçirdiklerini dile getirdi. Bunlardan birinin trafik kazası nedeniyle felç olan ve bir bacağı ampute edildikten sonra özel protezle tekrar yürüyebilen 3 yaşındaki Rocky olduğunu belirten Tokar, şunları anlattı: "Rocky Zonguldak'tan bize dernek tarafından getirildi. Bize geldiğinde arka ayaklarını kullanamamaktan kaynaklı erime, kemiklerin dışarı çıkması, nekroz söz konusuydu. Belde kırık vardı. Önce omurgayı sabitledik. Tasarladığımız projeye amputasyonu belirli bir sınırdaki yapıp özel protez üretiyoruz. Rocky için bunu yapmayı denedik ve başarılı oldu. Rocky aslında 3 büyük ameliyat geçirdi. Şu anda yürümesi gayet güzel. Taburcu oldu ve artık arkadaşlarının yanına dolaşmayı bekleyecek." AA



"Ekolojik dış hekimliği"ne ödül

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığının destekleriyle Ankara Ticaret Odasında düzenlenen "İklim ve İnsan Zirvesi", dünyanın geleceği için yenilikçi çözümleri tartışmak üzere bir araya gelen katılımcıları ağırladı.

ZİRVEDE, çevresel etkileri minimize ederek toksin içermeyen malzemelerin kullanılması, atık yönetimi ve enerji tasarrufu gibi uygulamaları içeren "ekolojik dış hekimliği" konusuna vurgu

yapan Uzman Doktor İlkay Gül, "İklim Elçisi Ödülü"ne layık görüldü.

Küresel iklim değişikliğiyle mücadelede Türkiye'nin kararlılığını vurgulamak ve toplumsal farkındalığı artırmak amacıyla düzenlenen zirvede, ekolojik dış hekimliğinin hedeflerinden bahsedildi. Bu dış hekimliği, yenilenebilir kaynakları tercih ederek atık üretimini azaltıp çevre dostu malzemeleri kullanmayı hedefliyor. Örneğin, dış kliniklerinde kullanılan malzemelerden yeniden faydalanılabilmesi çevre kirliliğinin önüne geçerken malzeme israfını da önleyerek daha az enerji tüketilmesini sağlıyor.

Kimyasal atıklar azalıyor Teknolojinin ilerlemesiyle birlikte dış hekimliği alanında da önemli gelişmeler yaşanıyor. Ekolojik dış hekimliği, geleneksel yöntemlere kıyasla daha çevre dostu bir yaklaşım sunuyor.

Dış Hekimi Uzm. Dt. İlkay Gül, "Ekolojik dış hekimliği, bireylerin ağız sağlığını korumayı ele alırken çevreyi iyileştirmeyi de hedefliyor. Ekolojik dış hekimliğinin geliştirdiği çalışmaya göre, dış tedavisinde kullanılan malzemelerin yeniden dönüştürülebilir olması ve dijital teknolojiden daha fazla yararlanılması, atık miktarını azaltarak çevre kirliliğinin de önüne geçiyor. Ekolojik dış hekimliği, geleneksel dış hekimliği uygulamalarının birçok açıdan çevresel etkilerini ortadan kaldırıyor. Dijital teknolojiler sayesinde radyografik görüntülerin dijitalleştirilmesi, geleneksel röntgen filmlerine kıyasla kimyasal atıkların ve film kullanımının azalmasını sağlıyor.

Bu sayede bu ölçü maddelerinin kullanımıyla oluşan atıkların önüne geçiliyor ve bu malzemelerin üretilmesi, paketlenmesi, nakliyesi gibi süreçler ortadan kalkarak sera gazı üretimini engelliyor" ifadelerini kullandı.

HABER MERKEZİ



Erdal Beşikçioğlu Etimesgut'ta görevi devraldı



Etimesgut Belediye Başkanı Erdal Beşikçioğlu, "Vatandaşlarımız böyle onurlu bir görevi bize layık gördü. Umarım biz de ayrıştırmadan, ayırmadan, birlik olarak belediyemizi layığıyla idare etmeye çalışırız" dedi.

31 MART Mahalli İdareler Genel Seçimleri'nde Etimesgut'ta oyların yüzde 56,62'sini alarak Belediye Başkanı seçilen CHP adayı Erdal Beşikçioğlu, görevi, Belediye Başkan Vekili Cemal Satılmış'tan devraldı.

Belediyede düzenlenen devir teslim töreninde konuşan Beşikçioğlu, belediye başkanı olduğu için duyduğu gururu ifade ederek "Yurttaşlarımız, vatandaşlarımız böyle onurlu bir görevi bize layık gördü. Umarım biz de bu masanın makamın uygunluğunu layığıyla yerine getirir, ayrıştırmadan, ayırmadan, birlik olarak belediyemizi layığıyla idare etmeye çalışırız" dedi.

Yaklaşık 90 gündür ilçenin sokak ve caddelerinde vatandaşlara kendisini anlattığını belirten Beşikçioğlu, seçim çalışmalarında doğru hareket etmesi sonucu vatandaşların kendisini belediye başkanlığıyla onurlandırdığını söyledi. Etimesgut'ta yaşayan

vatandaşlara teşekkür eden Beşikçioğlu, "Bundan böyle bisinler ki onlar için endişe eden, onlar için sevinen, onlarla beraber mutlu olan bir başkanları var. Bundan sonra da kol kola beraber daha güzel yarınlara ulaşmak için yürüyeceğiz. Umarım hepimize hayrolur" ifadelerini kullandı.

Cemal Satılmış ise Beşikçioğlu'nun Etimesgut'a güzel hizmetler yapması temennisinde bulunarak kendisini tebrik edip başarı diledi.

Konuşmaların ardından Satılmış, Beşikçioğlu'na başkanlık mührünü verdi ve çiçek takdim etti.

"Ankara halkının güvenini yüksek oy oranıyla almak, en büyük gururum"

Daha sonra Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Mansur Yavaş ve Etimesgut Belediye Başkanı Erdal Beşikçioğlu, parti otobüsünden belediye önünde kendilerini bekleyen vatandaşlara hitap etti.

Yavaş, seçimlerde verdikleri destekten dolayı vatandaşlara teşekkür ederek "Ankara halkının güvenini bu kadar yüksek bir oy oranıyla almak, gerçekten benim, ailemin, destek veren herkesin en büyük gururu olacak" dedi.

Ankara'da önceki dönem 3 ilçe belediyesinin CHP'de olduğunu, bu dönem sayının 16'ya yükseldiğini aktaran Yavaş, "Çünkü Ankara halkı 5 yıldır Ankara Büyükşehir Belediye Meclisi'nin canlı yayınlanan oturumlarını gördü. Ben orada elimden tutmayan



İlk ziyaret Anıtkabir'e oldu

31 Mart yerel seçimlerinde Çankaya Belediye Başkanlığı'nı kazanan Hüseyin Can Güner, ilk ziyaretini Anıtkabir'e yaptı.

REKOR oyla Çankaya Belediye Başkanlığı'na seçilen Hüseyin Can Güner, yeni dönem belediye meclis üyeleriyle birlikte Anıtkabir'i ziyaret etti. Anıtkabir'de düzenlenen törene; Belediye Başkanı Güner ve meclis üyelerinin yanı sıra CHP Çankaya İlçe Başkanı ve yönetim kurulu üyeleri, Kadın ve Gençlik Kolu Başkanı ile yöneticileri de katıldı.

Mozoley'e gelen konulmasının ardından beraberindekilerle Misak-ı Milli Kulesi'ne gelen Çankaya Belediye Başkanı Güner, Anıtkabir Özel Defteri'ne şunları kaydetti: "Gazi Mustafa Kemal Atatürk, 100 yıl önce kurduğunuz Cumhuriyet'i gençlere emanet etmişsiniz; 100 yıl sonra bugün Cumhuriyet'in kalbi ve yıkılmaz



kalesi olan Çankaya'nın genç belediye başkanı olarak meclis üyelerimizle birlikte huzurunuzda olmanın kıvançlı içerisindeyim. 31 Mart 2024 tarihinde gerçekleştirilen seçimlerin ardından, 30'lu yaşlarında cephelerde gönüllerini memleketine adayan sizin mirasçınız olan gençler, 30'lu yaşlarında Cumhuriyet'in kentlerini yönetmeye talip oldular ve belediye başkanı seçildiler. Şimdi size olan vefamızı, minnetimizi ve bağlılığımızı bu

belediye başkanlarını seçimde gidip ilçeye şikâyet edeceğimi söylemişim. Gerçekten oralar da etkili oldu. İnşallah hep beraber şimdi el ele vererek Ankara'ya çok daha güzel hizmetler yapacağız. Halk da bizden bunu bekliyor" diye konuştu.

Kimseyi ayırmayacaklarını belirten Yavaş, "Başka partiden seçilen 8 ve bir bağımsız belediye başkanına yarın ilk belediye meclisi toplantımızda çağırımı tekrar edeceğiz. 'Gelin, el ele tutalım. Vatandaşın tercihine saygımız sonsuz' diyeceğiz ve eğer eski tutumlarını bırakır, onlar da elimizi tutar, 'Birlikte Ankara'ya hizmet edelim' derlerse elbette bizler çok mutlu olacağız" ifadelerini kullandı.

CHP'de olmayan belediyelerde de oy farklarının çok yakın olduğunu aktaran Yavaş, bu ilçelerde de belediye başkanlarıyla birlikte çalışmak istediklerini dile getirdi. Yavaş, Etimesgut Belediyesinin bütün personelinin Erdal Beşikçioğlu'nun mesai arkadaşlarından emin olduğunu ifade ederek işini yapan, alın teriyle çalışan tüm personelin müsterih olmasını istedi.

Önceki dönem Etimesgut Belediye Başkanı Enver Demirel'e hizmetlerinden dolayı teşekkür eden Yavaş, "Halkın seçimi bu yönde olmuştur. Bize düşen, bundan sonra mahcup olmadan 'İyi ki Erdal Başkan seçilmiş' dedirtecek şekilde çalışmaktır ve bunu da Erdal Başkan'ımın ve diğer belediye başkanlarımızın başaracağından hiç şüphemiz yok" diye konuştu.

Yavaş şunları kaydetti: "Buradan verilecek mesaj şudur, sürekli televizyonlarda konuşulan ve benim de iddia ettiğim gerçek belediyeçiliğin ne olduğunu Ankara halkı gayet iyi anlatmış, bunu görmeyenlere, inkâr edenlere de gereken uyarıyı yapmıştır. Dolayısıyla biz aynı şekilde içinde insan olmayan hiçbir projeye imza atmadan, sizlerin parasını çarçur etmeden insana faydalı projelerimizi hayata geçirip mutlu olmanız için çalışacağız." AA

görevi liyakatle yerine getirip yurttaşlarımıza hizmet ederek ilkerinizi ve devrimlerinizi sahip çıkarak göstereceğiz. Büyük Atatürk, 'Benim hatıralarımın yaşayacağı yer Çankaya olacaktır' demişsiniz. Tarihin bize yüklediği sorumluluğun farkında olarak Çankaya'mızı her alanda parlayan bir yıldız yapma mücadelesini azim ve kararlılıkla sürdüreceğiz, hatıranızı ilelebet yaşatacağız."

ÇANKAYA BELEDİYESİ

"YAPI DENETÇİLERİNE ŞİDDET SON BULMALI"

İnşaat Mühendisleri Odası Ankara Şube Sekreteri Mahir Kaygusuz, yapı denetimleri sırasında yaşanan şiddet olayları hakkında gazetemize açıklamalarda bulundu.



İnşaat Mühendisleri Odası Ankara Şube Sekreteri Mahir Kaygusuz, "Daha az para harcaıyıp daha fazla para kazanmak üzerine kurulu bir sistem, şiddete ve usulsüz yapılaşmaya kaynaklık eder" dedi.

NECEDT PAMUK

KONUT inşaatı, içinde yaşayan insanların güvenliğini sağlayabilmesi için çeşitli denetimlerden geçmektedir. Bu denetimler sırasında taraflar arasında gerginlik yaşanabilmektedir. Müteahhitler ile yapı denetimciler arasında ve işçiler ile yapı denetimciler arasında çeşitli şiddet anları meydana gelebilmektedir.

"Yapılarımız daha güvensiz hâle geliyor"

İnşaat Mühendisleri Odası Ankara Şube Sekreteri Mahir Kaygusuz, yapı denetimi sırasında yaşanan şiddet olaylarından sözlerle bahsetti: "Şiddet aslında iki kişinin konuşarak anlaşamadığı ve bir çıkar çatışmasının olduğu durumlarda oluyor. Bizim meslek alanımızda şiddet, çıkar çatışmaları, kişisel meselelerden ziyade toplumsal sorunlara işaret eden durumlarda gündeme geliyor. Bunun sebebi de şudur ki yaptığımız iş aslında bir kamu hizmetidir. Bütün mühendisler kamu adına bir yetki kullanarak iş yapabilir fakat zaman zaman kamu adına kullanılan bu yetkilerde şöylesine problemlerle karşılaşabiliyor; çıkar çatışması her ne kadar kişisel gibi gözükse de bu aslında bir tabii oradan rant elde etmek istemesiyle alakalıdır. Fakat burada kamudan yana tavır aldığımızda bunun karşılığında şiddetle karşılaşabiliyorsunuz. Burada asıl problemli olan şey, bu işin kişisel olmasından öte kamusal yönüdür. Sebebi de şu ki burada yapılması istenmeyen, çıkar çatışması denen şeyle beraber aslında yapılarımız daha güvensiz hâle geliyor. Bu sebeple bizim meslektaşlarımızın da kamu gücüyle korunması gerekiyor. Bizim de zaten asıl talebimiz bu mesele üzerinden budur."

"Meslektaşlarımıza uygulanan şiddet, kamu güvenliğini tehdit etmektedir"

Yapı denetimi alanında çalışan mühendislerin kamu hizmeti yaptığını söyleyen Kaygusuz, bu işi icra eden meslektaşlarının kamu kurum çalışanı statüsünde kabul edilmesi gerektiğini söyleyerek "Biz özellikle yapı denetim sektöründe çalışan meslektaşlarımızın kamu kurum çalışanı ve devlet memuru statüsünde kabul edilmesini istiyoruz ki bu konuda caydırıcı olunabilsin. Şiddetin önu kapanmasa bile caydırıcı olacağını düşünüyoruz. 50 binden fazla insanın ölümüne neden olan ve 11 kentimizde ciddi yıkımlara sebep olan 6 Şubat Depremlerinin ardından inşaatlarda denetim ve kontrollerin önemi ortaya çıkmıştır. En son yaşadığımız şiddet olayı ise



23 Mart 2024 tarihinde Denizli'de gerçekleşti. İnşaat temel beton dökülürken projenin müteahhidi, yapı denetimci meslektaşımıza sözlü ve fiziksel şiddette bulundu. Meslektaşlarımıza uygulanan şiddet, maalesef ki kamu güvenliğini ve sağlığını tehdit etmektedir" şeklinde konuştu.

"4708 sayılı Yapı Denetimi Kanunu değişmeli"

Bu problemlerin çözümü noktasında deprem yönetmeliğine uyulması gerektiğine dikkat çeken Mahir Kaygusuz, "Aslına bakarsanız bizim deprem yönetmeliğine uygun davranılması bu anlamda yeterli. Deprem yönetmeliğine uyulurken inşaat aşamasında bazı şeyler görmezden gelinmesin -ki bu en temelden başlamaktadır- yani zemin etütleri yönetmeliğine, ardından yapılacak statik projeler, mimari projeler vesaire diğer tüm yapılar yönetmeliğe uygun yapıldığında her şey çözüldür. Bizim yönetmeliğimiz depreme karşı gayet güvenli bir tarafta duruyor. Fakat bunların yapılabilmesi için dışarıdan gelecek baskıları önleyebilecek bir mekanizma oluşması gerekiyor. Örneğin; 4708 sayılı yapı denetimi hakkında kanununun öngördüğü sistem değiştirilmelidir ki bu mekanizma oluşturulabilsin. 4708 sayılı Yapı Denetimi Kanunu değişmeli" dedi.

Yapı denetim yönetmeliğine uyuluyor mu?

Yönetmeliğin, bölgenin deprem ve diğer afetlere karşı güvenli bir yapı önerdiğini belirten İnşaat Mühendisleri Odası Ankara Şube Sekreteri Mahir Kaygusuz, "Yönetmelik, deprem bölgelerindeki imcelere göre belirlenmektedir. Bu bilgilere göre de yapı tasarımı ortaya çıkar. Bölgeden bölgeye değişmektedir. Deprem tehlikesi yüksek olan bölgelerde daha yüksek emniyet kat sayıları ile yapılırken diğer taraflarda ekonomi gözetilerek daha küçük boyutlarda

taşıyıcı sistemler yapılabiliyor" ifadelerini kullandı.

İhmallerin nedeninin duygusal olduğuna dikkat çeken Kaygusuz, daha az para harcaıyıp daha fazla para kazanmak üzerine kurulu bir sistemin şiddete ve usulsüz yapılaşmaya kaynaklık ettiğini söyleyerek sözlerini şu şekilde sonlandırdı: "Burada özellikle yapı denetim sistemine devletin daha çok müdahil olması kamu gücünü kullanması gerekiyor. Çünkü maalesef sahada işimizi kolaylaştıracak hiçbir uygulamayla karşılaşmadık. Karşındaki muhatabınıza bağlı olarak gelişen durumlarda karşılıklı anlaşarak bazen işlerimizin kolaylaşması mümkün oluyor. Ancak usulüne uygun iş yapmayan insanlar sıklıkla şiddete başvuruyor."

Yapı denetimciler neden şiddete maruz kalıyor?

İnşaat Mühendisleri Odası Yönetim Kurulu Sekreter Üyesi Nuri Taşkın Karadeniz'in dikkat çektiği satır başı notlar ise şu şekilde: "Yapı denetim sisteminde yapılan düzenlemelerle; 1 Ocak 2019 tarihi itibarıyla yapı denetiminde 'e-dağıtım' sistemine geçilerek hangi yapıda, hangi yapı denetim kuruluşunun görev alacağını elektronik ortamda bakanlık tarafından belirleneceği bir değişiklik yapılmıştır. Bu değişiklikle yapı denetim kuruluşunun müteahhit ile olan ilişkisinin kesilmesi amaçlanmıştır. Düzenleme ile birlikte denetim faaliyetinin müteahhitle parasal ilişkisinin kesilmesi, denetimlerin daha da artmasına önyak olan olumlu bir gelişme sağlamıştır. Yapılan düzenleme, denetimin bağımsızlaştırılarak yapı kalitesinin artırılmasını amaçlamış olsa da yeni sorunları da beraberinde getirmiştir. Yapı denetiminin kamusal bir hizmet olduğu, bu hizmeti veren meslektaşlarımızın da kamu hizmeti verdiği gerçeğinden hareketle meslektaşlarımızı koruyan yasal düzenlemelerin yapılması gerektiği açıktır.

Özellikle bu düzenlemeden sonra şantiyelerde yapı denetimci mühendislere yönelik sözlü ve fiziki şiddet olayları artmıştır. Bu saldırılar, kimi zaman işçilik hatalarının görmezden gelinmesini isteyen işçiler, kimi zaman proje dışı imalatlarla rant elde etmek isteyen müteahhitler tarafından gerçekleştirilmektedir. Görmezden gelinmesi istenilen bu uygulamalar sebebiyle meslektaşlarımız sorumluluk altına alınmakta vatandaşlar ise deprem sonrası göçük altında kalmaktadır. Bu sebeple meslektaşlarımızın yasal bir çerçeve ile koruma altına alınması zaruridir."

ANKARA YHT ARAÇ BAKIM ATÖLYE MÜDÜRLÜĞÜ TEKERLEK TANDEM ULTRASONİK TEST CİHAZI YILLIK BAKIM, ARIZA ONARIM VE KALİBRASYON TÜRKİYE CUMHURİYETİ DEVLET DEMİRYOLLARI TAŞIMACILIK A.Ş. GENEL MÜDÜRLÜĞÜ ANKARA BÖLGE MÜD.

ANKARA YHT ARAÇ BAKIM ATÖLYE MÜDÜRLÜĞÜ TEKERLEK TANDEM ULTRASONİK TEST CİHAZI YILLIK BAKIM, ARIZA ONARIM VE KALİBRASYON hizmet alımı 4734 sayılı Kamu İhale Kanununun 19 uncu maddesine göre açık ihale usulü ile ihale edilecek olup, teklifler sadece elektronik ortamda EKAP üzerinden alınacaktır. İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:

- İKN : 2024/462021
- 1-İdarenin
- a) Adı : TÜRKİYE CUMHURİYETİ DEVLET DEMİRYOLLARI TAŞIMACILIK A.Ş. GENEL MÜDÜRLÜĞÜ ANKARA BÖLGE MÜD.
- b) Adresi : ANADOLU BULVARI GİMAT KAVŞAĞI TMO YANI BEHİÇBEY MEVKİİ 516 NOLU ODA 06000 Ankara/ANKARA
- c) Telefon ve faks numarası : 3122112507 - 3122111573
- ç) İhale dokümanının görülebileceği ve e-imza kullanılarak indirilebileceği internet sayfası : <https://ekap.kik.gov.tr/EKAP/>
- 2-İhale konusu hizmet alımın
- a) Adı : ANKARA YHT ARAÇ BAKIM ATÖLYE MÜDÜRLÜĞÜ TEKERLEK TANDEM ULTRASONİK TEST CİHAZI YILLIK BAKIM, ARIZA ONARIM VE KALİBRASYON
- b) Niteliği, türü ve miktarı : 1 ADET ANKARA YHT ARAÇ BAKIM ATÖLYE MÜDÜRLÜĞÜ TEKERLEK TANDEM ULTRASONİK TEST CİHAZI YILLIK BAKIM, ARIZA ONARIM VE KALİBRASYONU
- Ayrıntılı bilgiye EKAP'ta yer alan ihale dokümanı içinde bulunan idari şartnameden ulaşılabilir.
- c) Yapılacağı/teslim edileceği yer : ANKARA YHT ARAÇ BAKIM ATÖLYE MÜDÜRLÜĞÜ ETİMESGUT / ANKARA
- ç) Süresi/teslim tarihi : İşe başlama tarihinden itibaren 210(İkiYüzOn) gündür
- d) İşe başlama tarihi : Sözleşmenin imzalandığı tarihten itibaren 7 gün içinde işe başlanacaktır.
- 3-İhalenin
- a) İhale (son teklif verme) tarih ve saati : 02.05.2024 - 14:00
- b) İhale komisyonunun toplantı yeri (e-tekliflerin açılacağı adres) : TCDD TAŞIMACILIK A.Ş. ANKARA BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ TOPLANTI SALONU
4. İhaleye katılabilme şartları ve istenilen belgeler ile yeterlik değerlendirmesinde uygulanacak kriterler:
- 4.1. İsteklilerin ihaleye katılabilmeleri için aşağıda sayılan belgeler ve yeterlik kriterleri ile fiyat dışı unsurlara ilişkin bilgileri e-teklifleri kapsamında beyan etmeleri gerekmektedir.
- 4.1.2. Teklif vermeye yetkili olduğunu gösteren bilgiler;
- 4.1.2.1. Tüzel kişilerde; isteklilerin yönetimindeki görevliler ile ilgisine göre, ortaklar ve ortaklık oranlarına (halka arz edilen hisseler hariç)/üyelerine/kurucularına ilişkin bilgiler idarece EKAP'tan alınır.
- 4.1.3. Şekli ve içeriği İdari Şartnamede belirlenen teklif mektubu.
- 4.1.4. Şekli ve içeriği İdari Şartnamede belirlenen geçici teminat bilgileri.
- 4.1.5 İhale konusu alımın tamamı veya bir kısmı alt yüklenicilere yaptırılmaz.
- 4.1.6 Tüzel kişi tarafından iş deneyimini göstermek üzere sunulan belgenin, tüzel kişiliğin yarısından fazla hissesine sahip ortağına ait olması halinde, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği veya yeminli mali müşavir ya da serbest muhasebeci mali müşavir veya noter tarafından ilk ilan tarihinden sonra düzenlenen ve düzenlendiği tarihten geriye doğru son bir yıldır kesintisiz olarak bu şartın korunduğunu gösteren belgeye ilişkin bilgiler,
- 4.2. Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin belgeler ve bu belgelerin taşınması gereken kriterler:
- İdare tarafından ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin kriter belirtilmemiştir.
- 4.3. Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin belgeler ve bu belgelerin taşınması gereken kriterler:
- 4.3.1. İş deneyimini gösteren belgelere ilişkin bilgiler:
- Son beş yıl içinde bedel içeren bir sözleşme kapsamında kabul işlemleri tamamlanan ve teklif edilen bedelin % 25 oranından az olmamak üzere, ihale konusu iş veya benzer işlere ilişkin iş deneyimini gösteren belgeler veya teknolojik ürün deneyim belgesi.
- 4.4. Bu ihalede benzer iş olarak kabul edilecek işler:
- 4.4.1. Ultrasonik test cihazı ve/veya ölçüm aletleri bakım onarım ve/veya tamirat işleri ve/veya demiryolu tesisleri hasar onarım/arıza onarım/revizyon/modernizasyonu işleri benzer iş olarak kabul edilecektir.
5. Ekonomik açıdan en avantajlı teklif sadece fiyat esasına göre belirlenecektir.
6. İhaleye sadece yerli istekliler katılabilecektir.
7. İhale dokümanı EKAP üzerinden bedelsiz olarak görülebilir. Ancak, ihaleye teklif verecek olanların, e-imza kullanarak EKAP üzerinden ihale dokümanını indirmeleri zorunludur.
8. Teklifler, EKAP üzerinden elektronik ortamda hazırlandıktan sonra, e-imza ile imzalanarak, teklife ilişkin e-anahtar ile birlikte ihale tarih ve saatine kadar EKAP üzerinden gönderilecektir.
9. İstekliler tekliflerini, her bir iş kaleminin miktarı ile bu iş kalemleri için teklif edilen birim fiyatların çarpımı sonucu bulunan toplam bedel üzerinden teklif birim fiyat şeklinde verebilecektir. İhale sonucunda, üzerine ihale yapılan istekli ile birim fiyat sözleşme imzalanacaktır.
10. Bu ihalede, işin tamamı için teklif verilecektir.
11. İstekliler teklif ettikleri bedelin %3'ünden az olmamak üzere kendi belirleyecekleri tutarda geçici teminat vereceklerdir.
12. Bu ihalede elektronik eksiltme yapılmayacaktır.
13. Verilen tekliflerin geçerlilik süresi, ihale tarihinden itibaren 90 (Doksan) takvim gündür.
- 14.Konsorsiyum olarak ihaleye teklif verilemez.
15. Diğer hususlar:
- İhalede Uygulanacak Sınır Değer Katsayısı (R) : Diğer Hizmetler/0,71
- Aşırı düşük teklif değerlendirme yöntemi : Teklifi sınır değerinin altında kalan isteklilerden Kanununun 38 inci maddesine göre açıklama istenecektir.

ALTIN PIYASASINDA NELER OLUYOR?



Son zamanlarda altın piyasasında yaşanan dalgalanmalar, sürekli artışlar; tedarik sıkıntısı ve yüksek fiyatlarla mücadele eden kuyumcuları endişelendiriyor. Altın fiyatlarındaki bu belirsizlikler, talepteki değişimler, sektördeki işletmeler ile müşterileri etkileyen önemli konular arasında yer alıyor.

ANKARA NOSTALJİSİ



Kuşulu Park / Çankaya - 2024

Foto: Haluk Oras



İRFAN BAŞCUHADAR

ALTIN piyasasındaki dalgalanmaların, tedarik sıkıntısının ardındaki nedenler ile altın fiyatlarının geleceği hakkında kuyumculardan ve sektör uzmanlarından görüşler aldık. Ayrıca altın fiyatlarındaki artışın müşteri talebi üzerindeki etkilerini ve kuyumculuk sektöründeki dijitalleşme trendlerini de değerlendirdik. Altın fiyatlarındaki bu değişimler, kuyumculuk sektöründe uzun vadeli iş stratejilerini de şekillendiriyor.

Uzun yıllardır kuyumculuk sektöründe faaliyet gösteren Emrah Hınıslı, altın fiyatlarındaki dalgalanmaların işletmeleri nasıl etkilediğine dair gazetemize değerlendirmelerde bulundu. Hınıslı, günlük iş akışlarının ani fiyat değişimleriyle nasıl etkilendiğini ve müşteri memnuniyetini sağlamak adına daha hızlı hareket etme gerekliliğini vurguladı, ayrıca çeyrek ve gram altında yaşanan tedarik sıkıntısının sektörde nasıl bir dinamik oluşturduğunu da açıkladı. Hınıslı, müşterilerin altın fiyatlarındaki yükseliş ve tedarik sorunlarına karşı nasıl bir yaklaşım sergilediğini anlatarak sektördeki mevcut durumu değerlendirdi.

Merhaba, sizi kısaca tanıyabilir miyiz? Kuyumculuk sektörüne nasıl başladınız?

Merhaba, ben Emrah Hınıslı. Kuyumculuk sektörüne olan ilgim, çevremde bulunan kuyumcuların etkisiyle başladı. 2005 yılında çırak olarak sektöre adım attım ve o zamandan beri kuyumculuk alanında çalışıyorum.

"Artışın nedeni küresel düzeyde yaşanan ekonomik belirsizlikler"

Son zamanlarda altın fiyatlarında sürekli bir yükseliş gözlemliyoruz. Bu yükselişin arkasında hangi faktörleri görüyorsunuz?

Son dönemlerde altın fiyatlarında dünya genelinde sürekli bir yükseliş eğilimi gözlemleniyor. Bu artışın temel nedenleri arasında öncelikle küresel düzeyde yaşanan ekonomik belirsizlikler ve bu belirsizliklerin tetiklediği enflasyon etkisi bulunuyor. Enflasyon, para birimlerinin satın alma gücünün azalmasıyla birlikte yatırımcıları güvenli liman arayışına yönlendiriyor, bu da altın talebini artırıyor.

Ayrıca son dönemde dolar endeksindeki dalgalanmalar da altın fiyatlarını etkileyen faktörler arasında yer alıyor. Türkiye gibi dolar bazlı ticaret yapan ülkelerde, doların değer kazanmasıyla birlikte altın fiyatlarının yükselmesi kaçınılmaz hale geliyor. Dolayısıyla altın fiyatlarındaki bu süregelen yükseliş eğiliminin arkasında birden çok etkenin bir araya gelmesi söz konusudur. Bu nedenle altın fiyatlarının gelecekte nasıl bir seyir izleyeceğini tahmin etmek de oldukça karmaşık bir süreç hâline gelmektedir.

"Fiyatlardaki dalgalanmalara hızlı cevap vermek durumundayız"
Altın fiyatlarındaki dalgalanmaların işinizi nasıl etkilediğini düşünüyorsunuz?

Altın fiyatlarındaki dalgalanmalar, işimizi oldukça olumsuz etkiliyor. Günlük rutinimizde, müşterilere çeyrek altın gibi küçük parçaların yanı sıra genellikle yatırım amaçlı külçe altınlar ve işçiliği olmayan bilezikler de satıyoruz. Ancak özellikle akşam saatlerinde yeni zam haberleriyle birlikte yaşanan fiyat artışları, gün boyunca elde ettiğimiz kârları riske atıyor.

Emrah Hınıslı, "Müşteriler, fiyatların ani yükselişlerine anlam veremeyerek bize farklı sorular ve endişeler ile gelmektedir. Örneğin, geçen hafta daha düşük bir fiyata aldıkları altının neden birdenbire yükseldiği gibi sorular, sıkça karşılaştığımız konular arasında yer alır" diye kaydetti.

Normal koşullarda, insanlar genellikle altın fiyatlarını haftalık veya aylık bazda takip eder ve bu süreçte fiyat değişikliklerine adapte olur. Ancak biz, günlük iş akışımız gereği bu dalgalanmalara daha hızlı tepki vermek zorundayız. Bu durum, gün içinde yapılan satışlardan elde edilen kârların, akşam saatlerinde yaşanan fiyat artışlarıyla aniden erimesine neden olabiliyor.

Son birkaç haftadır, özellikle bu tür ani fiyat artışları ve zamların daha sık yaşanmasıyla birlikte işimiz daha da zorlaşıyor. Bu durum, hem işletme olarak kârlılığımızı etkiliyor hem de müşteri memnuniyetini sağlamak adına daha dikkatli ve hızlı hareket etme ihtiyacı doğuruyor.

"Talepteki artış, tedarik sorununu doğurdu"

Çeyrek ve gram altında yaşanan tedarik sıkıntısı hakkında ne düşünüyorsunuz? Bu durum sizin işletmenizi nasıl etkiliyor?

Son zamanlarda çeyrek ve gram altında tedarik sıkıntısı yaşanıyor. Bu durumun arkasında yatan temel sebep, insanların ellerindeki nakit parayı TL'de tutmak yerine altına yönlendirmeye çalışmalarıdır. Bu nedenle altına olan talep, normalin çok üstünde bir artış gösteriyor. Gram altınlar genellikle özel şirketler tarafından üretilirken çeyrek ve Cumhuriyet altınları gibi ürünler genellikle devlet tarafından üretilir ve darphanede basılır. Talepteki bu büyük artış, özellikle çeyrek altınların bulunmasını zorlaştırıyor. Bu durum zaman zaman tedarik sorunlarına yol açabiliyor.

Özellikle, daha küçük miktarlarda olan gram altınların bulunmasında da sıkıntılar yaşanıyor. Ancak 1 gram ve



Emrah Hınıslı, "Tedarik sıkıntısı yaşadığı dönemlerde müşterilerimize farklı seçenekler sunarak onların ihtiyaçlarını karşılamaya ve yatırım yapma süreçlerini kolaylaştırmaya çalışıyoruz" ifadesini kullandı.

5 gram gibi küçük gramajlardaki altınların bulunmamasına rağmen büyük miktarlarda talep olduğunda genellikle tedarik edilebiliyor. Bu tedarik sıkıntısı, talebin beklenmedik derecede artmasıyla ilgilidir. Bu sıkıntıları yaşadık ancak darphane, süreci hızlandırdığı için çeyrek altında şu anda büyük bir sorun kalmadı gibi görünüyor. Fakat gram altında hâlâ tedarik sıkıntısı devam etmektedir.

"Müşterilerimize tek tek açıklıyoruz" Müşterilerinizin altın fiyatlarındaki yükseliş ve tedarik sıkıntısı gibi konulardaki endişelerine nasıl yanıt veriyorsunuz?

Müşterilerimizin altın fiyatlarındaki yükseliş ve tedarik sıkıntısı gibi endişelerine verdiğimiz yanıt, genellikle birebir iletişim ve açıklamalarla olmaktadır. Ancak karşımıza çıkan en büyük zorluklardan biri, çeşitli komple teorilerin yaygın olmasıdır. Müşteriler, fiyatların ani yükselişlerine anlam veremeyerek bize farklı sorular ve endişeler ile gelmektedir. Örneğin, geçen hafta daha düşük bir fiyata

aldıkları altının neden birdenbire yükseldiği gibi sorular sıkça karşılaştığımız konular arasında yer alır.

Müşterilerin farklı bakış açıları ve yorumları ile başa çıkmak gerçekten zor olabilir. Bazıları bizi veya altın piyasasını suçlamak için komplo teorilerine başvururken diğerleri ise stoklama veya kara borsa gibi iddialarla ortaya çıkar. Her bir müşterinin kendi bakış açısından olayları yorumlaması, iletişim kurmayı ve endişeleri gidermeyi zorlaştırabilir.

Ancak müşterilerimizin yaşadığı bu endişeleri anlamak ve onlarla empati kurmak önemlidir. Sonuçta altın gibi önemli bir yatırım aracında fiyat ve tedarik konularında endişelenmeleri oldukça doğaldır. Bu nedenle müşterilerimize karşı sabırlı olmak ve onları doğru bilgilerle aydınlatmaya çalışmak önemlidir.

Bazı durumlarda müşteriler altın fiyatlarının yükselişinden ve tedarik sıkıntısından etkilenmemek için kredi gibi alternatif yollarla altın almaya çalışabilirler. Ancak bu konuda da dikkatli olmaları ve kararlarını dikkatlice değerlendirmeleri önemlidir.

"Tedarik sıkıntısı yaşadığı dönemlerde alternatif yatırım araçlarına yönelmeli"

Tedarik sıkıntısı yaşadığı dönemlerde müşterilerinizin beklentilerini karşılamak için ne gibi stratejiler izliyorsunuz?

Tedarik sıkıntısı yaşadığı dönemlerde genellikle alternatif yatırım araçlarına yönlendirme stratejileri izliyoruz. Örneğin, bir müşteri çeyrek altın almaya niyetlendiğinde ancak çeyrek bulunamıyorsa, müşteriye aynı değerde işçiksiz bilezik gibi alternatif ürünler sunuyoruz. Bu şekilde, müşterinin hâlâ aynı değerde altın yatırımı yapmasına olanak tanıyoruz. Önemli olan, müşterinin altın yatırımını gerçekleştirilebilmesidir.

Müşteriye yardımcı olmak adına elimizde bulunan ve tedarik süreci daha hızlı olan ürünleri sunarak müşterinin ihtiyacını karşılamaya çalışıyoruz. Bu sayede müşterilerimizin taleplerine daha hızlı yanıt verebiliyoruz ve altın yatırımı yapma konusundaki isteklerini destekliyoruz. Özetle, tedarik sıkıntısı yaşadığı dönemlerde müşterilerimize farklı seçenekler sunarak onların ihtiyaçlarını karşılamaya ve yatırım yapma süreçlerini kolaylaştırmaya çalışıyoruz.

Emrah Hınıslı, "İnsanlar genellikle altın fiyatlarını haftalık veya aylık bazda takip eder ve bu süreçte fiyat değişikliklerine adapte olur. Ancak biz, günlük iş akışımız gereği bu dalgalanmalara daha hızlı tepki vermek zorundayız. Bu durum, gün içinde yapılan satışlardan elde edilen kârların, akşam saatlerinde yaşanan fiyat artışlarıyla aniden erimesine neden olabiliyor" dedi.

