

CİLT LEKELERİNİN ÇARESİ VAR!

EN sık görülen leke problemi olan cilt, genetik bir sorundur. Kışın kaybolacak kadar azalırken yazın güneş temasıyla birlikte yüz bölgesinde, burun üstü ve yanaklarda nokta nokta 1-3 mm arası lekelenmeler olur. >> 3'TE



Günlük İktisadi ve Siyasi Haberler Gazetesi

Ticari Hayat

Yıl: 18 • Sayı: 5488 • 05 Ocak 2024 Cuma • Fiyatı: 4 TL

www.ticarihayat.com

BÜYÜME 2024'TE FRENE BASACAK

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, "2024'e baktığımız zaman, büyüme zayıf seyredecek. Enflasyonda düşüş devam edecek. Daha destekleyici finansal koşullara, daha gevşek bir para politikasına evrileceğiz" dedi.

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Ankara'da Müstakil Sanayici ve İş Adamları Derneğinin (MÜSİAD) 2023 yılı ekonomik değerlendirme toplantısına katıldı. Bakan Şimşek, Avrupa Birliği (AB) ülkeleri, ABD ve Çin gibi ülkelerdeki ekonomik görünüm, para politikası ve enflasyon beklentilerini açıkladıktan sonra Türkiye'deki duruma ilişkin, "Türkiye'de 2023'te büyüme güçlü seyretti" dedi.

SİMŞEK, "Orta Vadeli Program hedefinin oldukça altında bir bütçe performansı var. İşsizlikte azalma var. İşsizlik oranı 2014'ten bu yana en düşük seviyede. 2024'e baktığımız zaman, büyüme zayıf seyredecek. Bu, ortalama beklenti. Enflasyonda düşüş devam edecek. Daha destekleyici finansal koşullar yani sıkı finansal koşullardan, sıkı para politikasından daha gevşek bir para politikasına doğru evrileceğiz. Ticarete belirsizlik devam ediyor" diye kaydetti. **DHA**



OTOMOTİVDEN REKOR İHRACAT

Uludağ İhracatçı Birlikleri tarafından açıklanan rakamlara göre, Türk otomotiv endüstrisi, 2023'te bir önceki yıla göre yüzde 13 artışla 35 milyar dolar dış satım rakamına ulaşarak tüm zamanların ihracat rekorunu kırdı.



ULUDAĞ İhracatçı Birlikleri (UIB) Koordinatör Başkanı Baran Çelik, "Bazı sektörlerdeki üyelerimiz yüksek maliyetler nedeniyle fiyat tutturmakta zorlandı. Buna rağmen, ülkemiz ortaya koyduğu performansla diğer ülkelerden pozitif yönde ayrıştı. Bunda şüphesiz ihracatçılarımızın önemli payı bulunmaktadır. 2023 yılını rekor ihracatla tamamlamış olmaktan mutluyuz" dedi. Aralık ayında 2 milyar 782 milyon 200 bin dolar ihracat gerçekleştiren UIB'nin, 2023 yılındaki toplam ihracatı ise önceki yıla göre yüzde 14,5 artışla 30 milyar 203 milyon 101 bin dolar olarak açıklandı.

ULUDAĞ Tekstil İhracatçıları Birliği (UTİB), Aralık'ta 105 milyon 107 bin dolar ihracata imza attı. UTİB'in 2023 yılı ihracat toplamı da 1 milyar 282 milyon 331 bin dolar olarak gerçekleşti. Uludağ Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliğinin (UHKİB) Aralık ayı ihracatı 65 milyon 162 bin dolara ulaşırken UHKİB'in 2023 yılı ihracat toplamı 954 milyon 235 bin dolar seviyelerinde gerçekleşti. >> 4'TE

KAPADOKYA'DA

ZİYARETÇİ REKORU



NEVŞEHİR Valisi Ali Fidan, konuyla ilgili yaptığı açıklamada, "Kapadokya ören yerlerini ziyaretçi sayısı açısından değerlendirdiğimizde 2023 yılı boyunca, 2022 yılına oranla yaklaşık yüzde 21'lik artışla 4 milyon 826 bin 662'ye ulaştığını görmekteyiz" şeklinde konuştu. >> 4'TE

KAHRAMANKAZAN'DA TARİHİ ÇEŞMELER

BETÜL DEMİR

KAHRAMANKAZAN'ın tarih sahnesine çıkışı, Osmanlı dönemine dayanmaktadır. 1463 tarihli Ankara tahrir defterlerinde ilk kayıtlarıyla karşılaşırız. Bu defterlerden anlaşıldığı üzere nüfusun yoğunluğu, Ankara'nın kuzey ve kuzeybatı bölgelerinde daha fazladır. İlçede bulunan çeşmeler, farklı uygarlıkların eserleri olarak bölgedeki yerini almaktadır. >> 7'DE



ÇANKAYA'DA TARIM EĞİTİMLERİ

TEMEL sebze ve meyve yetiştiriciliği ile tarım alanında genel bilgilerin verilmesi adına Çankaya Belediyesi tarafından oluşturulan "kent tarım hobi evlerindeki" 2024 yılı ilkbahar dönemi eğitimleri başladı. >> 7'DE

"ARAÇLARIMIZA KIŞ LASTİĞİ TAKTIRALIM"

ANKARA Ticaret Odası Başkanı Gürsel Baran, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığının düzenlemelerine

göre 1 Aralık ile 1 Nisan tarihleri arasında tüm ticari araçlarda kış lastiği kullanımının zorunlu olduğunu hatırlattı. >> 6'DA

VERİMLİK, HİBRİT ÇALIŞMA MODELİNDE



KARİYER platformu Youthall, hayata geçirdiği araştırmalarla iş dünyasının, gençlerin ihtiyaçlarına daha iyi yanıt verebilmesi ve geleceğe daha etkili bir şekilde hazırlanabilmesine yönelik yol haritası sunuyor. >> 5'TE

"BU İŞ ÖNCE HAYAL İŞİ"

Oyuncak Ustası Ali Akbey, "Sitelerde büyüdüm. Abim, amcağullarım hep orada mobilyacıydı, ilkokuldan sonra onların yanında çırak olarak çalıştım" dedi.

MÜRVET KARA

ALİ Akbey, "Eşimle beraber çalışıyoruz. İlham olduğumuz kişiler de var. Onun dışında da kim ararsa destek veriyoruz. Şu anda da oturmuş bir düzenimiz olmadığı için 'Kurs açayım, öğreteyim' demedim. İşlere yardım eden bir yeğenim vardı, sektör değiştirdi" şeklinde konuştu. >> 8'DE

GAZİANTEP'İN YÖRESEL LEZZETİ ANKARA'DA



Gaziantep'li fıstık üreticisi Basri Altın, Antep'in geleneksel lezzetlerini koruma ve sürdürme misyonuyla çalışmalarına devam ediyor.

TUĞBA EROĞLU

ANKARA'da tüketicilere ulaşmanın öneminde vurgu yapan Basri Altın, bu adının sadece ürünlerini genişletmekle kalmayıp aynı zamanda Gaziantep'li üreticilere yeni pazarlar açma fırsatı sunduğunu belirtiyor. >> 6'DA

BU YILIN ÖNEMLİ GÖK OLAYLARI

2024 yılında Türkiye'de sadece parçalı Ay tutulması gözlenebilecek. >> 2'DE



BENİM BÜYÜK ÇARESİZLİĞİM

Ezberlerimizi bozan yeni zamanlarda birey-toplum ilişkisi de altüst oldu. Yani "ben" ve toplum arasındaki ilişki evrildi ve iktidar denklemindeki toplum parametresi gerilerken... >> 3'TE

Utku Kabakcı

90 SANİYEDE 379 CAN

Gelin, bugün ülkemizden çok uzak bir yere gidelim. Japonya'ya... Ülkemizle aynı kaderi yaşıyan Japonya, gözlerini yeni yıla felaketlerle açtı. "Ülkemiz de aynı kaderi yaşıyor" ... >> 2'DE

Nesrin Yarım Özoglu

ISSN 9771306

www.ticarihayat.com

29,7767 32,6854 1953,8760 7,509

Gelin, bugün ülkemizden çok uzak bir yere gidelim. Japonya'ya... Ülkemizle aynı kaderi yaşayan Japonya, gözlerini yeni yıla felaketlerle açtı. "Ülkemiz de aynı kaderi yaşıyor" diyorum, çünkü Japonya da aynı Türkiye gibi bir deprem ülkesi ve yeni yıl ile birlikte önce 7.6 büyüklüğünde bir deprem yaşadı. Ardından feci bir uçak kazası... Görüntüler korkunç, gerilim dolu dakikalar ama Japonlar biz Türklerle aynı sonu yaşamadı. İşte orada konuşulması günlerce sürecek nedenler devreye giriyor.

Yeni yıl ile birlikte Japonya'da İşikawa'nın Noto Yarımadası ve açıklarında art arda depremler oldu. İşikawa eyaleti kıyısında 1,5 saat içinde 5 ila 7,6 büyüklüğünde 9 deprem meydana geldi. Bölge sahilinin farklı yerlerine son 1,5 saat içinde 3 ila 5 metre yüksekliğinde tsunami dalgalarının ulaştığı aktarıldı. Ülke-



90 SANİYEDE 379 CAN

Nesrin YARIM ÖZOĞLU

de tsunami alarmı verildi. Depremin büyüklüğü 6 Şubat'ta yaşadığımız 11 ilimizi etkileyen Kahramanmaraş depremini hatırlattı. O kadar sarsıcı bir deprem sonrası Japonya'da birkaç binanın çöktüğü, Wajima kentinde bir binada yangın çıktığı bildirildi. Bakın, zemine yakınlık anlamında aynı büyüklükte, tsunami alarmı verilen bir deprem ve ölü sayısı sadece 73. Bu sayının 100'ü bile bulmayacağını düşünüyoruz. Çünkü yapıları sağlam, aldıkları

eğitimler karşısında deprem anında soğukkanlılar, ne yapacaklarını biliyorlar. Ülke deprem şokunu atlama-dan bir de uçak kazası yaşadı. Haneda Havalimanı'na iniş yapan yolcu uçağı, pistte bulunan bir sahil güvenliğin uçağına çarparak alev aldı. Bir anda alev topuna dönen uçağın içindeki görüntüler, japonların olaylar karşısında ne kadar soğukkanlı ve kurallara uyarak hareket ettiğini, uçak alevlere teslim olmuş-

ken uçağın içinde hiçbir paniğin olmaması dikkat çekti. Görüntüler kamuoyunda geniş yankı uyandı-rırken 90 saniyede 379 yolcunun tahliye edildiği anlara ilişkin görüntüler ortaya çıktı. Bakın 90 saniyede 379 kişinin hayatı kurtarılmış. Nasıl muazzam bir profesyonellik. Nasıl muazzam bir sonuç. Gelelim neden bir Japonya olmadığımıza ya da olamayacağımıza.

Japonya ile aynı kaderi yaşıyoruz ama aynı sonu hiç değil! 1999 depreminden büyük dersler alıp onca yıl bir şey yapmamış olmanın bedelini, geçtiğimiz yıl Kahramanmaraş depremi ile ödedik. Şimdi haber kanallarında, bilim insanların ağzından çıkanlar her gün servis ediliyor. İstanbul depremi kapıda, öyle ki astrologların tarih falan vermesini bekler durumdayız. Gerçekleşmesi hâlinde korkunç şeyler yaşayacağımız ortada.

Peki neden bir Japonya olmadık, olamıyoruz? Çünkü Japonya, bilimin yolundan gidiyor. Çünkü Japonya'da liyakatsizlik yok. Çünkü Japonya'da işler tanıtık müteahhit ya da yapı denetimci ile yürümüyor. Zemin, bina, yapı ruhsat konuları sıkı kurallara ve denetime bağlı. Bu kuralların dışına kesinlikle çıkılmıyor. O yüzden de binalar sağlam ve güvenli. İnsanlar deprem olduğunda binalardan korkmaz. Hatta güvenli olduğu için içeri girmeyi tercih eder. Bizim ülkemizdeki gibi panik hâlinde balkonlardan atlayan falan görülmez. Depreme hazırlıklı yaşayıp deprem anında ne yapacaklarını bilirler. Bizdeki gibi kırk yılda bir akla gelince deprem tatbikatı yapılmaz. Her an hazır ve hazırlıklı olarak depremi beklerler. İşte 90 saniyede 379 canı da 7.6 büyüklüğündeki depreme on binlerce canı da böyle kurtarır, korurlar.



KİTAP DERLEMEDE TARİHİ REKOR KIRILDI

KÜLTÜR ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, sosyal medya hesabından yaptığı açıklamada, "2023 rekorlar yılı oldu. Kitap derleme çalışmalarında Cumhuriyet tarihinin rekoruna imza atıldı. 2023 yılında toplam 105 bin 978 kitap derlendi; 82 bin 384 basılı kitap, 23 bin 594 e-kitap. Elektronik kitap formatının ulaştığı rakam da 2023 yılının bir diğer rekoru oldu. Bu başarının en önemli unsurları; bakanlığımız birimleri arasında koordinasyon ve iş birliğinin etkin bir şekilde sağlanması, derleme çalışmalarının azaltılması, bandrol, ISBN ve derleme bilişim altyapılarının tek elde toplanması, e-yayıcılık alanında faaliyete geçirdiğimiz e-kitapım ve kitap+ gibi uygulamalar ile yayıncılardan e-kitap satın alımı çalışmaları oldu. Emeği geçen herkese teşekkür ediyorum" dedi.

"6 kütüphanede muhafaza ediliyor"

Konuyla ilgili bakanlıktan yapılan açıklamada ise toplumların tarihsel süreç içinde oluşturdıkları bilgi birikiminin sonraki kuşaklara aktarılmasının kültürel gelişim ve kalkınma açısından hayati önem taşıdığını belirtilerek "Bu aktarımın gerçekleşmesi yolunda en önemli süreçlerden biri de basılmış ya da çeşitli yöntemlerle çoğaltılmış

Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, 2023 yılında toplam 105 bin 978 kitap derlendiğini ve kitap derleme çalışmalarında Cumhuriyet tarihi rekorunun kırıldığını belirtti.

fikir ve sanat eserlerinin derlenmesidir. Ulusal entelektüel, kültürel ve edebi mirasımızı teşkil eden tüm basılı ve elektronik yayınların toplanarak bugün ve gelecekte kullanılmasını mümkün kılmak üzere saklanması için Kültür ve Turizm Bakanlığınca kitap ve süreli yayın derlemesi gerçekleştirilmekte ve bu eserler aralarında Milli Kütüphane'nin de bulunduğu 6 derleme kütüphanesinde muhafazası sağlanmaktadır" denildi.

"Müteferrika Programı, yakında hizmete alınacak"
Çoğaltılmış Fikir ve Sanat Eserlerini Derleme Kanunu kapsamında Kütüphaneler ve Yayınlar Genel Müdürlüğü tarafından 2023 yılında 82 bin

384 basılı kitap ve 23 bin 594 e-kitap olmak üzere toplam 105 bin 978 kitabın derlendiği kaydedilerek "1928 yılından 2002 yılına kadar yani 74 yılda derlenen kitap sayısı 351 bin 863 adet olurken 2002 yılından 2023 yılına kadar yani 21 yılda derlenen kitap sayısı ise yaklaşık 3 katına çıkarak 1 milyon 958 adet olmuştur. Diğer taraftan 1928-2022 yıllarında toplam 1 milyon 270 bin 437 adet eser derlenirken sadece 2023 yılında 105 bin 978 eser derlenerek Cumhuriyet tarihinin bütün derleme rakamının yüzde 7'sine 1 yılda ulaşılmıştır. Kültür ve Turizm Bakanlığı, milli kültürümüzün sürekliliğinin sağlanması, basılı eserlerin bugün ve gelecekte araştırmacılar için erişilebilir kılınması, edinilmiş kültürel birikimin gelecek kuşaklara güvenle aktarılması ve bilgi birikimi sayesinde doğacak bilimsel faaliyetlere, sosyal ve ekonomik gelişime katkı sağlanması amaçlarıyla her geçen gün derleme faaliyetlerine yönelik altyapının geliştirilmesi için ortaya koyduğu proje ve faaliyetlerin sayısını artırmaktadır. Bu çerçevede özellikle geçmişe yönelik derleme eksikliklerinin giderilmesi ve derlenmiş eser sayısının artırılması için Müteferrika Programı da yakın zamanda hizmete alınacaktır" ifadelerine yer verildi. **DHA**

Mahallesinde kütüphane kurdu

Muğla'da yaşayan Neriman Gökdere, lise-yi açıktan bitirdikten sonra doğup büyüdüğü kırsal mahalleye kütüphane kurdu. Gökdere, "Çocukluk hayalimi gerçekleştirdim" dedi.

MENTEŞE ilçesine 59 kilometre uzaklıktaki Dağpınar Mahallesi'nde yaşayan evli ve 3 çocuk annesi ilkökul mezunu Neriman Gökdere, çiftçilikle uğraşırken boş zamanlarını fırsata çevirmek için açık öğretim lisesine kaydoldu. Lise öğrenimi başarıyla tamamlayan Gökdere, çocukları teknoloji bağımlılığından uzak tutup kaliteli zaman geçirmelerini sağlamak için yaşadığı mahalleye

kütüphane kurmaya karar verdi. Gökdere, yakınları ve çevresinin desteğiyle ansiklopedi, hikâye ve romanlardan oluşan bin kitap toplayarak gençlik hayali olan kütüphaneyi kurdu.

Hayallerin peşinden koşulması gerektiğini belirten Neriman Gökdere, "Yavrularımız bizim geleceğimiz. Kitap okumak; zihni uyandırıyor, stresi azaltıyor, bilgi seviyesini artırıyor, kelime dağarcığını, hafızayı, odaklanma ve konsantrasyonu geliştiriyor. Çocuklarımız kütüphane sayesinde teknoloji bağımlılığından uzak duruyor. Liseyi okumak ve kütüphaneye açmak gençliğimden bu yana hayalimdi. Bunu başardığım için mutluyum. Hayallerimizin peşinden koşmak gerekiyor. Asla pes etmemeliyiz" dedi. **DHA**



Bu yılın önemli gök olayları



Türkiye'de 2024 yılında sadece parçalı Ay tutulması gözlenebilecek, herhangi bir Güneş tutulması ise izlenemeyecek. Bu yıl sekiz ayrı dönemde meteor yağmuru yaşanacak.

TÜBİTAK Bilim Toplum Başkanlığı (BİTO) ve TÜBİTAK Ulusal Gözlemevi (TUG) iş birliğinde yayın hayatına ilk kez 2001 yılında başlayan Gök Olayları Yıllığı'nın 2024 yılı sayısı yayımlandı. 22 yıldır kesintisiz hazırlanan Gök Olayları Yıllığı içerisinde, Ay evrelerinin işaretlendiği yıllık takvim, tutulmalar, periyodik göktaşı yağmurları, her ay gökyüzü durumu ve gök olayları listesi ile gök atlası ve gök olayları posterleri yer alıyor. Son sayfalarda ise TUG'un tanıtımı yapılan yıllık, bu yıl TUG'dan Oğuzhan Okuyan, Doğan Tekay

Köseoğlu ve Hüseyin Dike tarafından hazırlandı. Yıllığın ön kapağında TUG T100 Teleskobu ile görüntülenmiş NGC 6992 Bulutsusu, arka kapağında ise Bakırhitepe yerleşkesinden Samanyolu görüntüsü yer alıyor. İki görüntü de Doç. Dr. Roman Y. Zhuchkov tarafından elde edildi.

Sadece bir Ay tutulması izlenecek

2024 yılında Türkiye'den sadece parçalı Ay tutulması gözlenebilecek, herhangi bir Güneş tutulması izlenemeyecek. 18 Eylül 2024 tarihinde 03.41 ile 07.47 saatleri arasında gerçekleşecek tutulmada Ay, öncelikle yerin yarı gölge konisine giriyor. Saat 05.12'de tam gölge konisine girmeye başlayacak olan Ay, 05.44'te maksimum örtülme anına ulaşıyor. Kısmi tutulmanın 06.15'te sonlanmasının ardından saat 07.47'de Ay, Dünya'nın yarı gölge konisinden tamamen

çıkması olacak. Maksimum tutulma anında ise Ay yüzeyinin yaklaşık yüzde 8'i Dünya'nın gölge konisine girecek. Türkiye'de Ay, yarı gölge konisinden tamamiyla çıkmadan önce batmış olacak.

Bu yıl yine uzayda kuyruklu yıldızların geçişleri sırasında bıraktıkları parçacıkların yılın belli dönemlerinde oluşturduğu meteor yağmurları da ilgi çekecek. İlk göktaşı yağmuru 3-4 Ocak tarihlerinde Quadrantid (Dörtlük) göktaşı yağmurunda saatte 110 adet göktaşı görülebilecek. 21-22 Nisan tarihlerindeki Lyrid (LİR) göktaşı yağmurunda gökyüzünde saatte 18 meteor görülebilecek. 5-6 Mayıs tarihlerindeki Eta Aquarid (Eta Kova) göktaşı yağmurunda saatte 30 meteor görülebilecek. 30-31 Temmuz tarihlerinde gerçekleşecek Delta Aquarid (Delta Kova) göktaşı yağmurunda saatte 25 civarında göktaşı görülebilecek. **DHA**

BULMACA

Soldan sağa

1. Ara sıra... Nobelyum elementinin simgesi... 2. Tanıtım gösterisi... İlgili... 3. Üye... İleri sürülerek savunulan düşüncelerin en belli başlı olanı... Bal koymaya yarayan küçük tekne (halk ağzı)... 4. Koyun, kuzu vb. hayvanların çıkardığı ses... Eğilmiş olan, eğik... Söğütgillerden, sulak bölgelerde yetişen, boyu bazı türlerinde 30-40 metreye değin çıkan, kerestesinden yararlanılan uzun boylu bir ağaç... 5. İstanbul iline bağlı ilçelerden biri... Sanatçı... 6. Eski Bulgar para birimi... Macun... İletme işi... 7. Derinden ve patlayıcı yankılı gürültü... Ne işi var?... 8. Ufuklar (eski)... Zaman zaman, ara sıra, tek tük (halk ağzı)... Toryum elementinin simgesi... 9. Şarap (eski)... Gülümsemesine yol açmak... 10. İri taneli bezelye... Kütahya iline bağlı ilçelerden biri... Konuşanın önündeki iki uzaklıktan kendisine daha yakın olanı... 11. Doğaüstü varlıklarla ilişki kurma sanatı... Kişilere verilen ilk ad, küçük ad... Herhangi bir şeyin veya vücudun üzerinde oluşan, biriken pislik... 12. Hileci... "Ey, hey" anlamlarında bir seslenme sözü... Demir elementinin simgesi... 13. Anlama işi, telakki... Usanç, bezginlik, tiksinti vb. duygular anlatan bir söz... İnme... 14. Ebegümeçgillerden, sıcak ve ılıman yerlerde yetişen bir bitki... Dışarı çıkarma, dışarı atma (eski)... Ağız boşluğunda, tatmaya, yutkunmaya, sesleri boğumlamaya yarayan etli, uzun, hareketli organ, tat alma organı... 15. Büyük, yetişkin, yaşlı, kart (halk ağzı)... Cimri... Olabilir ki, belki...

Yukarıdan aşağıya

1. Son derece kalabalık olmak... Özellikle Rumeli'de seslenmek ve dikkati çekmek için kullanılan bir söz (halk ağzı)... 2. Muhabbet çiçeğigillerden, 1,5 metre yüksekliğinde, tohumlarından kandel yağı, çiçeklerinden sarı boya çıkarılan otsu bir bitki, rezede çiçeği... Klasik Türk müziğinde bir birleşik makam... 3. Çelişkili ve tutarsız iki cümleyi birbirine bağlamaya yarayan bir söz, amma, lakin... Avlayabilme işi... 4. Gam dizisinde "si" ile "re" arasındaki ses... Gözde sarıya çalan kestane rengi... Atom numarası 50

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
1														
2														
3														
4														
5														
6														
7														
8														
9														
10														
11														
12														
13														
14														
15														

olan, gümüş beyazlığında, kolay işlenebilen, yumuşak bir element (simgesi Sn)... 5. Geniş toprakları olan, sözü geçen, varlıklı kimse... Kaynama (eski)... 6. Çok sinirli... Herhangi bir kuvvet alanında, belli bir düzlemde belli bir bölümden geçtiği varsayılan güç çizgileri, seyelan... 7. Zamanın bölünemeyecek kadar kısa parçası, lahzası... Bir tarafa yatırma, eğme (eski)... Bir kimseye veya bir şeye karşı aşırı sevgi ve bağlılık duyan, vurgun, tutkun kimse... 8. İrkçi... Ur... Tellür elementinin simgesi... 9. İlgili... Adını belirterek, adını söyleyerek, adını vererek... Biçimleri yapılacak işe göre değişen, üzerinde maden dövülen, çelik yüzeyli, demir araç... 10. Postu, kaplan postu gibi çizgili bir tür Afrika zebra... Tahıl tanelerinden, mercimek, bezelye vb. bakla türleri veya patates gibi birtakım yumrulardan özel yöntemlerle çıkarılan una benzer bir madde... Müzikal ses dizilerinde mi ile sol arasındaki ses... 11. Kar, süt vb.nin rengi, beyaz... Nitelik... Disprosyum elementinin simgesi... Holmiyum elementinin simgesi... 12. Cüzamlı (halk ağzı)... Terbiyum elementinin simgesi... Her suçu, bir kusuru veya bir hatayı bağışlama... 14. Kuramsal (eski)... Herif olma durumu, herife yakışır davranışla bulunma... 15. Orakla ekin biçme... Birleşiminde kireç olan veya kireci çok olan...



BENİM BÜYÜK ÇARESİZLİĞİM

Utku
KABAKCI

Ezberlerimizi bozan yeni zamanlarda birey-toplum ilişkisi de altüst oldu. Yani “ben” ve toplum arasındaki ilişki evrildi ve iktidar denklemiindeki toplum parametresi gerilerken “ben” kat-sayısı yükselişe geçti. Önceleri dünyayı anlamlandırmak için referans alınan ideolojiler, davalar, siyasi partiler ve toplumsal değerler, günümüz kompleks yaşamını açıklamakta ve bir amaç sunmakta etkisiz kalmaya başlayınca ortak kutsal ve hedeflere işaret eden “biz” zamiri de yerini “ben” ifadesine bıraktı.

Belki de doğası gereği ya da tam tersi doğal durumundan kopmuş/kopartılmış olmasından kaynaklı dünyayı anlamlandırma mücadelesi vermeye mahkûm olan insanoglu, geçmiş yüzyıllardan kalan dayanak noktalarının zayıflaması sebebiyle aidiyetleri üzerinden elde ettiği “biz” zami-

rinin yerine “Önemli olan benim”, “Her şey benim için var”, “En doğrusunu ben bilirim” mottolarını koymaya başladı. Söz konusu köklü dönüşüm hem gündelik hayatta hem de iş hayatında aidiyetlerin işaret ettiği sadakat ve iş bölümünün inandırıcılığının zayıflamasına sebep oldu.

Yaşamı birlikte anlamlandırmanın güçleşmesini takiben her zihin tek tek kendi dünyasını kurmaya başladı. Çünkü post-modern dönemde siyasetin, iş yaşamının ve ikili ilişkilerin âdeta bitmek tükenmek bilmeyen bir

fırtınanın içindeki gazel misali savrulmaya başlayarak neredeyse tamamen kontrolden çıkması neticesinde hep birlikte altında toplanılabilecek güvenli bir çatı kalmadı.

Anlamsızlık ve güvensizlik sağanağı altında kalan herkes, kendi elinde sıkıca tutmaya çalıştığı şemsiyesiyle yani şahsı düşünce ve tercihleriyle korumaya çalışır oldu. Çünkü yeni zamanların bireyi, kurduğu bütün ilişki biçimlerinin ve bağların kırılmalı karşılarında çaresiz kaldı. Yaşamın her alanında ku-

rulan ilişkilerin temas seviyesine inmesiyle yani derinliğin yerini yüzeyselliğin almasıyla birey, kendisi dışında kalan her şeyi kullan-at modelinde tüketir oldu. Herkes ve her şeyle kurulan bağ her an kolaylıkla kopma riskini taşıyan pamuk ipliğine bağlı olunca da günümüz bireyinin kendisini yüceltmekten başka çaresi(!) kalmadı.

Sadece kendisini merkeze koyarak daha aç hayal kırıklığı yaşayacağını düşünen “ben” nesli bununla da yetinmeyerek “ben ben ben” çılgınları atmaya başladı. Ancak başkalarını tamamen önemsizleştirip hayatın merkezine sadece kendisini koyarak anlam inşa edebileceğini sanan günümüz bireyi, henüz bu tutumunun kendisini dış etkilere daha fazla açık hâle getirdiği gerçeğini iskaladığının aysırdına varabilmiş değil.

Cilt lekelerinin çaresi var!



Cilt lekeleri özellikle yüz bölgesinde ortaya çıkan, cilt yüzeyinde çeşitli faktörler sonucu oluşan, ciltten daha koyu küçük ya da daha büyük alanları tutabilen renk koyulaşmalarıdır.

CİLT lekeleri, birçok insanda maalesef öz güven kaybına veya kendini kötü hissetmeye yol açabiliyor. Peki cilt lekelerimiz varsa ne yapmalıyız? İstanbul Okan Üniversitesi Hastanesi Dermatoloji Bölümünden Uzm. Dr. Serpil Uysal anlattı.

Cilt lekesi neden olur? Çesitleri nelerdir?

En sık görülen leke problemi olan çil, genetik bir sorundur. Kişin kaybolacak kadar azalırken yazın güneş temasıyla birlikte yüz bölgesinde, burun üstü ve yanaklarda nokta nokta 1-3 mm arası lekelenmeler olur. Daha çok genetik faktörlerle ortaya çıkar. Özellikle kızıl tenlilerde cilt lekelenmeleri çok görülmektedir. Melasma denilen gebelik lekeleri daha çok gebelik döneminde olan hormonal değişimle ortaya çıkabilen lekelenmelerdir. Hormonal bir değişim olması sebebiyle çıkışını azaltmak adına gebelik sürecinde dışarı çıkarken gebeliğe uygun güneş koruyucu kullanmak önlemede yardımcı olacaktır.

Ayrıca tiroid hastalarında, böbrek üstü bezi hastalıklarında, polikistik over sendromu gibi durumlarda da sık görülebilmektedir. Doğum kontrol hapı kullanan bireylerde cilt lekeleri görülebilmektedir. Sadece hormonal sebepler değil, yanlış kozmetik kullanımları leke oluşuma yol açan diğer bir sebeptir.

Cilt lekeleri nasıl teşhis edilir?

Cilt lekelerinde pigment lekesi mi yoksa başka bir durumdan kaynaklanan bir lekelenme mi bunu iyi ayırt etmek gerekir. Mor ışık denilen Wood ışığı muayenesi hem cilt açıklığı hem de koyuluklarında lekenin derinliğini ölçmede kullanılan bir yöntemdir.

Cilt lekelerinde tedavinin temeli: Güneş kremi

Cilt lekesi tedavisi ne kadar erken başlarsa o kadar etkili olacaktır. Var olan lekeler güneş ışığının etkisiyle daha kalıcı hâle gelecektir. Leke tedavileri yaş gurubuna ve altta yatan nedenlere göre değişim göstermektedir. Tedavide temel olan yaz ve kış aylarında cilt tipine uygun bir güneş koruyucusu kullanılmasıdır.

Güneş koruyucular güneşe çıkmadan 20 dk önce, 4 saatte bir yenileme şeklinde kullanımı uygun olacaktır.

Lokal kullanılan kozmetik kremlerin içeriğinde kojik asit, arbutin, AHA ve BHA 'lar, hidrokinonlar bulunmaktadır.

Soyucu içerikli ürünler daha çok gece saatlerinde kullanılmalıdır.

Özellikle monitör karşısında çalışanlar, florasan ışıklarına maruz kalan kişilerin ev içinde de güneş kremi kullanması tavsiye edilmektedir.

Kremler dışında peeling, mezoterapi, PRP ve lazer tedavileri gibi yöntemler kullanılan diğer sistemlerdir. **HABER MERKEZİ**

BU KANSERİ AŞI İLE ÖNLEMENİZ MÜMKÜN!

Son yıllarda görülme sıklığı giderek yaygınlaşan rahim ağzı kanseri, dünya genelinde 45 yaş altı kadınlarda en fazla görülen ikinci kanser türü olarak karşımıza çıkıyor.

HER yıl ülkemizde yaklaşık 2 bin, dünya genelinde ise 500 bini aşkın kadına rahim ağzı kanseri tanısı konulduğunu belirten Acıbadem Üniversitesi Tıp Fakültesi Kadın Hastalıkları ve Doğum Ana Bilim Dalı Başkanı ve Acıbadem Maslak Hastanesi Kadın Hastalıkları ve Doğum, Jinekolojik Onkoloji Uzmanı Prof. Dr. Mete Güngör, “Rahim ağzı kanserinin yüzde 99 nedeni, cinsel yolla bulaşan HPV virüsüdür. Rahim ağzı kanseri, bu virüsle enfekte olduktan 10-15 yıl sonra meydana gelebilir.

Ancak bu kanserin etkeni bilindiği ve aşısı da olduğu için aşı ile korunmak mümkündür. Aşılar yalnızca kadınlara değil, 9-45 yaş arasındaki tüm çocuklara, kadınlara ve erkeklerle yapılmalıdır” dedi.

Rahim ağzı kanseri aşı ile önenebilen tek kanser türü olsa da günümüzde hâlâ toplumsal farkındalığın son derece düşük olması dolayısıyla teşhiste çok geç kalılabildiğini ve kanser tanısı alan hastaların yaklaşık yarısının hayatını kaybettiğini belirten Prof. Dr. Mete Güngör, “Oysa aşı ile bu ölümcül kanserden korunmak mümkün. Artık bir kanserden insanların ölmemesi gerekir” diye kaydetti.

Jinekolojik Onkoloji Uzmanı Prof. Dr. Mete Güngör, Ocak Ayı Rahim Ağzı Kanseri Farkındalık Ayı kapsamında yaptığı açıklamada, rahim ağzı kanseri hak-



kinda bilinmesi gereken 5 önemli noktayı anlattı, önemli uyarılar ve önerilerde bulundu.

1. Cinsel yolla bulaşıyor

HPV virüsünün dışarıdan baktığı anda hiç belirti vermediğini ancak bu virüsle enfekte bir kişiden cinsel yolla bulaşabildiğini belirten Prof. Dr. Mete Güngör, şöyle konuştu: “Rahim ağzı kanserine yol açan HPV virüsü sadece bir kişiyle ve bir kere cinsel ilişki olsa da bulaşabilir. Dolayısıyla cinsel ilişkisi olan her kadında HPV enfeksiyonu ve rahim ağzı kanseri görülebilir. Ancak her virüsü alan kişi kanser olmuyor, sadece yüzde 1’i bundan etkileniyor.

Bazen virüs uzun yıllar hücrelerin içinde sessizce durur ve HPV testi yapılmadıktan sonra varlığı bilinmez. Ancak virüsle enfekte olduktan yaklaşık 10-15 yıl sonra ortaya çıkabilir.”

2. Üç yılda bir smear testi şart

Rahim ağzı kanserinin tarama yöntemleri sayesinde erken teşhisi hayat kurtarıyor. 21 yaşından itibaren doktorunuz farklı bir görüş belirtmedikçe üç yılda bir smear testi yaptırmak gerektiğini belirten Prof. Dr. Mete Güngör “30 yaşından sonra HPV testi smear testine eklenerek veya tek başına beş yılda bir yapılıyor. Daha sık aralıklarla smear testi yaptırmak ise tanı koyma şansını artırdığı gibi gereksiz biyopsi işlemleri yapılmasına neden olabilir. HPV testinin pozitif gelmesi ve smear testinin bozuk gelmesi durumunda biyopsi yapılarak kanser olup olmadığı tespit edilir” ifadelerini kullandı.

3. HPV aşısı ömür boyu koruma sağlıyor

HPV aşılarının 15 yaşına kadar yaptırılması durumun-



Bebeklerde ek gıdaya geçiş dönemi

Bebeklerde ek gıda, bebeklerin sadece anne sütü veya mama ile beslenmelerine ek olarak yaklaşık altıncı aydan sonra katı gıdaları tüketmeye başlamalarını ifade eder. Bu süreçte “ek besin dönemi” veya “katı gıda dönemi” denir.

UZMAN Diyetisyen Elif Bilgin Baş, konu hakkında bilgiler verdi. Bebekler

altıncı ay civarında ek gıdalara ihtiyaç duymaya başlar. Ek gıdalar, bebeğin artan besin ihtiyaçlarını karşılamak, yeni tatları öğrenmesini sağlamak ve besin çeşitliliğini artırmak için önemlidir. Ek gıdalar, bebeğin; sindirim sistemi,

motor becerileri ve yeme alışkanlıkları üzerinde de olumlu etkilere sahip olur.

Ek gıda dönemi başladığında, bebeklere önce tek bir katı gıda tanıtılması önerilir ve yeni bir gıda eklenmeden önce her bir gıda tek başına denenmelidir. Bebekler için başlangıç ek gıdaları genellikle şunlardır:

*Pürelenmiş veya ezilmiş sebzeler: Havuç, patates, kabak gibi sebzeler püre hâline getirilerek veya ezilerek verilir.
*Meyve püreleri: Elma, muz, armut gibi yumuşak meyveler püre hâline getirilerek veya ezilerek verilir.
*Tahıllar: Yulaf, pirinç veya arpa gibi bebek



tahılları, süt veya formül ile karıştırılarak verilir.

*Yoğurt ve süzme peynir: İyi tolere edilen ve düşük alerjen olan yoğurt veya süzme peynir, bebeklere protein ve kalsiyum sağlar.

Ek gıda dönemi, bebeğin hazır olduğu zamanda, sindirim sistemi gelişimine ve bebeğin gösterdiği belirtilere dayanarak başlamalıdır. Ek gıdalara başlamadan önce bir sağlık uzmanı veya pediatriste danışmak önemlidir.

HABER MERKEZİ



Ticari Hayat

Günlük İktisadi ve Siyasi Haberler Gazetesi

Kuruluş: 23 Mart 2006

Kurucu

Mehmet GÖKTÜRK

Yıl: 18 - Sayı: 5488 - 05 Ocak 2024 Cuma

Ticari Hayat Gazetecilik Matbaacılık Reklamcılık
Yayınçılık Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. adına

Sahibi

Emine GÖKTÜRK

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Reşat HELVACI

Dizgi & Tasarım

Ticari Hayat Gazetesi

Yönetim Yeri

Güzelttepe Mahallesi Hoşdere Caddesi
No: 184/6 Çankaya/Ankara

İletişim

Tel: (0312) 441 75 25 - Fax: (0312) 441 85 23

Web Adresi: www.ticarihayat.com

Kurumsal Elektronik Posta Adresi

bligi@ticarihayat.com.tr

Ulusal Elektronik Tebligat Sistemi (UETS)

25959-55159-60845

Basım Yeri

USLU MATBAACILIK (MUSTAFA USLU)
Zübeyde Hanım Mahallesi İstanbul Caddesi Etilf Sk. No: 7/246- 247
Altındağ / ANKARA Tel: 0546.457.74.00

Dağıtım

MATA GRUP BİLİŞİM LOJİSTİK DANIŞMANLIK LTD. ŞTİ.
BATI BULVARI. ATB İŞ MERKEZİ No: C/76 YENİMAHALLE / ANKARA

Sözleşmesiz yazarlara ücret ödenmez.
Ticari Hayat Gazetesi ve ticarihayat.com
Basın Meslek İkelerine uymaya söz vermiştir.

Rasmi ilanlarımızı www.ticarihayat.com internet sitemizden de görebilirsiniz.

YAYIN TÜRÜ: İKTİSADİ, SİYASİ, YEREL, SÜREKLİ YAYIN

Gazete Basım Tarihi: 04 Ocak 2024 Perşembe

UIB KOORDİNATÖR BAŞKANI BARAN ÇELİK:

2023 İHRACATINI REKORLA TAMAMLADIK



UIB'in 2023 yılının toplam ihracat tutarı, önceki yıla göre yüzde 13 oranındaki artışla 36 milyar 553 milyon 701 bin dolara ulaştı.

Türkiye'nin genel sekreterlik bazında en fazla ihracat yapan ikinci birliği olan Uludağ İhracatçı Birliklerinin 2023 yılı Aralık ayı ihracatı, 3 milyar 363 milyon 789 bin dolar olarak gerçekleşti.

RAKAMLARI değerlendiren Uludağ İhracatçı Birlikleri (UIB) Koordinatör Başkanı Baran Çelik, "2023 yılı hem küresel ekonomi hem de gelişmekte olan ülkeler açısından zorlu geçen bir kıyasıya rekabetin yaşandığı global pazarda talep daralmaları oldu. Bazı sektörlerdeki üyelerimiz yüksek maliyetler nedeniyle fiyat tutturmakta zorlandı. Buna rağmen ülkemiz, ortaya koyduğu performansla diğer ülkelerden pozitif yönde ayrıştı. Bunda şüphesiz ihracatçılarımızın önemli payı bulunmaktadır. 2023 yılını rekor ihracatla tamamlamış olmaktan mutluyuz" dedi.

OİB'in 2023 ihracatı 30.2 milyar dolar
Aralık ayında 2 milyar 782 milyon 200 bin dolar ihracat gerçekleştiren Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliğinin (OİB), 2023 yılındaki toplam ihracatı ise önceki yıla göre yüzde 14,5 artışla 30 milyar 203 milyon 101 bin dolar olarak açıklandı.

UTİB'in yıllık ihracatı 1.3 milyar dolar oldu
Uludağ Tekstil İhracatçıları Birliği (UTİB), Aralık ayında 105 milyon 107 bin dolar ihracata imza attı. UTİB'in 2023 yılı ihracat toplamı da 1 milyar 282 milyon 331 bin dolar olarak gerçekleşti.

UHKİB'ten 2023'de 954 milyon dolar ihracat
Uludağ Hazırgiyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliğinin (UHKİB) Aralık ayı ihracatı 65 milyon 162 bin dolara ulaşırken UHKİB'in 2023 yılı ihracat toplamı 954 milyon 235 bin dolar seviyelerinde gerçekleşti.

UMSMİB'in ihracatı 2023'de 309 milyon dolar
Aralık ayında, 46 milyon 551 bin dolar ihracat yapan Uludağ Meyve Sebze Mamulleri İhracatçıları Birliği (UMSMİB), 2023 yılında 309 milyon 346 bin dolar ihracat gerçekleştirmiş oldu.

UYMSİB'ten 2023'de 203 milyon dolarlık ihracat
Aralık ayında, 18 milyon 475 bin dolarlık ihracat gerçekleştiren Uludağ Yaş Meyve Sebze İhracatçıları Birliği (UYMSİB), 2023 yılında geçen yılın aynı ayına göre yüzde 40,4'lük artışla toplam 203 milyon 294 bin dolarlık dış satışa imza attı.



Öte yandan UIB üzerinden ihracat kaydı yapılan ve 'diğer' başlığı altında listelenen sektörlerin 2023 yılı ihracatı ise 3 milyar 601 milyon dolar olarak açıklandı.
HABER MERKEZİ

TürkTraktör'ün yeni iş makinesi



İş makineleri sektöründeki faaliyetlerini her geçen gün artıran TürkTraktör, geniş ürün yelpazesine CASE 856C greyderi de ekledi. Faz 5 emisyon seviyesindeki üstün motor teknolojisine sahip CASE 856C, TürkTraktör güvencesiyle inşaat sektöründe güç, verimlilik ve dayanıklılığı bir arada sağlıyor.

TÜRKİYE ekonomisinin lokomotiflerinden inşaat sektörüne yeni ve modern teknolojiye sahip ürünler sunmaktan memnuniyet duyduklarını belirten TürkTraktör İş Makineleri Lideri Boğaç Ertekin, "Türkiye'de iş makineleri alanında müşterilerimizin farklı ihtiyaçlarına göre ürün ve hizmet sunabilme kabiliyetine sahibiz. Ürünlerimizi çeşitlilik açısından değerlendirdiğimizde, pazardaki talebin yüzde 90'ından fazlasına cevap verebileceğimiz farklı modellerimiz bulunuyor. Müşterilerimizden aldığımız geri bildirimler doğrultusunda ürün çeşitliliğimizi zenginleştiriyor, dünya standartlarındaki Faz 5 emisyon geçisiyle birlikte yeni serilerle güncelliyoruz. Ürün yelpazemizde önemli bir yeri dolduran CASE 856C greyderimizi de yeni ürünlerimiz arasına ekledik. 180 yılı aşan köklü tarihe sahip CASE İş Makineleri markasının kalitesi, üstün performansı ve dayanıklı yapısıyla 856C'nin inşaat sektörünün beğenisini kazanacağına inanıyoruz. İş makineleri faaliyetlerimizi müşterilerimize daha fazla hizmet götürerek sürekli geliştirmeye devam edeceğiz" dedi.

CASE 856C Greyder hakkında
CASE 856C model greyderler, FPT marka 190 beygir güç üreten Faz 5 emisyon seviyesindeki motoru sayesinde her türlü arazide etkileyici bir performans ve üretkenlik sunuyor. Düşük emisyon değerleri ile çevreye daha az etki bırakırken yakıt verimliliği ile dikkat çekiyor. Sağlam sasi yapısı ve üstün kalite ile mühendisliğe sahip komponentlerle donatılmış olan CASE 856C greyderler, zorlu iş koşullarında uzun ömürlü kullanımıyla öne çıkıyor. CASE 856C, geniş ve ergonomik kabini ile özel motor kaputu tasarımı sayesinde operatörlere geniş görüş açısıyla maksimum güvenlik vad ediyor. CASE iş makinelerine özel tasarlanmış greyder bıçağı sayesinde kısa çalışma periyotlarında maksimum verimlilik sağlıyor.
HABER MERKEZİ

Kapadokya'da ziyaretçi rekoru



Türkiye'nin önemli turizm merkezlerinden biri olan Kapadokya bölgesinde, 2023 yılında 4 milyon 826 bin 622 yerli ve yabancı turist ile ziyaretçi rekoru kırıldı.

NEVŞEHİR Valisi Ali Fidan, "Kapadokya ören yerlerini ziyaretçi sayısı açısından değerlendirdiğimizde 2023 yılı boyunca, 2022 yılına oranda yaklaşık yüzde 21'lik artışla 4 milyon 826 bin 662'ye ulaştığını görmekteyiz. Bu rakam tüm zamanların en yüksek rakamıdır, bir rekordur. İlimiz ve bölgemiz cazibe merkezleri olmaya devam etmektedir" dedi.

Kapadokya bölgesinde, Kültür ve Turizm Bakanlığına bağlı olarak ziyarete açık tutulan Nevşehir, Ürgüp ve Hacıbektaş Arkeoloji ve Etnografya Müzesi, Karanlık, El Nazar ve Gülşehir, Derinkuyu, Kaymaklı, Özkonak, Tatların ve Mazi yer altı şehirleri, Göreme Açık Hava Müzesi, Zelve Ören Yerleri, Gülşehir Açık Saray Harabeleri, Hacıbektaş Veli Müzesi ve Hacıbektaş Atatürk Evi'ni 2023 yılında 4 milyon 826 bin 622 yerli ve yabancı turist ziyaret etti. Kapadokya'da bugüne kadar görülen en yüksek ziyaretçi sayısına ulaşıldı. Nevşehir Valisi Ali Fidan, konuyla ilgili yaptığı açıklamada, "Kapadokya ören yerlerini ziyaretçi sayısı açısından değerlendirdiğimizde 2023 yılı boyunca, 2022 yılına oranla yaklaşık yüzde 21'lik artışla 4 milyon 826 bin 662'ye ulaştığını görmekteyiz. Bu rakam tüm zamanların en yüksek ra-

kamıdır, bir rekordur. İlimiz ve bölgemiz, cazibe merkezleri olmaya devam etmektedir. Doğal, kültürel ve tarihsel değerleriyle istihdam imkânları ile refah payının arttığı önemli olan Kapadokya bölgesindeki tüm zamanların ziyaretçi rekorunun kırılması oldukça sevindirici. 2024 yılında da ziyaretçi grafiğinin daha da üst noktalara çıkarak 5 milyonu aşan bir oranda gerçekleşmesi en büyük beklentimiz. Bu oranın elde edilmesine katkı sunan başta Kültür ve Turizm Bakanlığı'mız olmak üzere turizm işletmelerinin yöneticilerine, turizm çalışanlarına, turizmdeki sivil toplum kuruluşlarımıza (STK) teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.

Kapadokya Turistik İşletmeciler Derneği (KAPTİD) Başkanı Teyfik Özmez de 2023 yılında yüzünlü depreminin yaşanmasına rağmen Kapadokya bölgesindeki turizm hareketinin beklilen düzeyde olmasa da kötü geçmediğini belirterek "2023 turizmde kötü geçmedi ama biz beklentimizi çok yukarıda tuttuğumuz için bazı işletmelerde hayal kırıklığı olmuş olabilir. Sonuç itibarıyla Kapadokya bölgesi 2023 yılını kötü atlattı. Maalesef yaşanmış bazı sıkıntılar vardı. Mesela çok büyük bir deprem atlattık. Deprem yaşandığı şubat ayı içinde normalde insanlar turlarını planlayıp

tatillerini satın alırlardı. Ama tam tatillerini satın alacakları döneme denk geldiği için biz sezonun ilk yarısını kaybettik. Sezonun ikinci yarısı itibarıyla Ağustos'ta biraz kıpırdama oldu" dedi.

"Haftada 21 uçağa ulaştık"
2023 yılında dünyanın birçok ülkesinden azımsanmayacak oranda bir turist hareketliliğine tesislerin sahne olduğunu söyleyen Özmez, sözlerine şöyle devam etti:

"Kapadokya olarak Latin Amerika, Meksika, Brezilya, Güney Amerika ve Kolombiya pazarından çok fazla talep aldık. Asya pazarından Güney Koreliler geçen yıl çoktu. Bunun yanında Malezya ve Endonezya var. Japonya pazarından bu yıl istediğimizi tam alamadık ama 2024 için çok umutluyuz. Geçen yıl Çin pazarı bir ara açıldı, sonradan yeniden açıldı ancak şu günlerde Çinlilerden yoğun bir talep var. Dünyanın farklı ülkelerinde yaşayan Çinliler de olabilir ama Çin yılbaşısı ile birlikte 2024 yılının Ocak ayının sonu itibarıyla yoğunluk kazanacağını bekliyoruz. Haftada 21 uçağa ulaştık. Bunlara ilave olarak Çin devletinin de 4 uçağı ile birlikte haftada 25 uçağa çıkacağına inanıyoruz. 2024'te rezervasyonlar fena gitmiyor. İnşallah bir sıkıntı olmaz." **DHA**

Endüstri 4.0 kapsamında karanlık fabrikalar üretiyorlar

AVRUPA'da üretilen yüksek hızlı makinelerin ülkemizde de üretilmesi konusunda çalışmalar yapan Optimak STU'nun Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Mucahid Kulak, 2021 yılında kazandıkları Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının "Hamle" programı kapsamında gerçekleştirildikleri projeler hakkında bilgi verdi.

"Anahtar teslim fabrikalar kuruyoruz"
2012 yılından bu yana teknolojik ürünlerin yerleştirilmesi üzerine faaliyet gösterdiklerini dile getiren Ahmet Mucahid Kulak, "Hem savunma hem de sivil sanayi alanlarında çalışmaktayız. 2018'de Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı AR-GE merkezimizi kurduk.

Şu ana dek 15 TÜBİTAK projesi gerçekleştirdik ve hepsi ticarileşti. Onaylanmış 3 tane patentimiz bulunmaktadır. Aynı zamanda 2021 yılında Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının "Teknoloji Odaklı Sanayi Hamle" programına üretimde yapısal dönüşüm çalışmalarını kapsamında seçildik. Gerçekleştirdiğimiz projeler Avrupa'daki yüksek hızlı makinelerin Türkiye'de üretilmesi çalışmalarını kapsamaktadır. Dolayısıyla biz ithalatı önleyici ürünler geliştirerek bu sistemlerin ihracatını yapmaktayız. Böylelikle endüstri 4.0 kapsamında geliştirdiğimiz makineler ve kurduğumuz sistemler ile ülkemizin dijital dönüşüm sürecine uyumunu artırıyor-

ruz. Robotik otomasyon ve ambalajlama sistemleri, yüksek süratli sayma ve ayırma sistemleri, akıllı paletleme sistemleri, yüksek süratli üretim hattı besleme sistemleri, tam otonom intralojistik sistemler, dijital uygulamalar, enerji verimliliğini artırmaya yönelik çözümler ve çevre teknolojileri ile uyumlu sistemler sunmaktayız" diye konuştu.

Havacılık ve uzay alanında stratosfer seviyesindeki ürünlerle ilgili çalışmalarda bulunduklarını söyleyen Kulak, "Ürünlerimiz Türkiye'de başka herhangi bir firmada üretilmemektedir. Yurt dışındaki firmaların da bu ürünün ihraç etmeleri yasaktır" dedi.

HABER MERKEZİ

Otomotivin geleceği, dijital dönüşümle şekillendiriliyor

Elektrikli araçlar sonrasında yeniden şekillenen otomotiv sektörü, yakın gelecekte rekabet koşullarını değiştirecek teknolojilere hazırlık yapıyor.

TÜRKİYE'nin ilk SAP Gold Partner'ı Nagarro + MBIS, otomotiv sektöründeki şirketlerin rekabette bir adım öne geçmelerine destek olacak dijitalleşme süreçlerinde yol haritası çiziyor. Kullanıcı dostu ara yüze sahip SAP çözümleriyle iş süreçlerini daha verimli hâle getirerek şirketlerin en büyük yardımcısı oluyor.

Dijital teknolojilerin yarattığı eşsiz imkânlar, iş süreçlerini hızlandırıp verimliliği artırarak rekabet dinamiklerini değiştiriyor. Hızla değişen endüstri koşullarına adapte olmak için dijitalleşmeyi süreçlerine dâhil eden sektörlerin başında otomotiv geliyor. Elektrikli araçlarla yeniden şekillenen otomotiv endüstrisinde zorlu rekabet ortamında bir adım önde olmak ve müşteri beklentilerini karşılamak için dijitalleş-



me, diğer sektörlerden daha yoğun olarak süreçlere dâhil ediliyor. Dünyada olduğu gibi Türkiye'de de otomotiv şirketleri yeniden şekillenen bir rekabet ortamında öne çıkabilmek için dijital dönüşümden destek alıyor.

Türkiye'nin ilk SAP Gold Partneri Nagarro + MBIS, en güçlü olduğu alanlardan biri olan otomotiv sektöründe, maliyet ve zaman kayıplarına neden olan geleneksel süreçleri geride bırakıp daha verimli iş süreçlerini sisteme dâhil etmek isteyen müşterilerine SAP çözümleriyle destek oluyor. Nagarro ile birleşmesinden sonra küresel alanda da trendleri daha yakından takip eden Nagarro + MBIS, sektörünün lideri olmak isteyen otomotiv markalarının geleceğe hazırlıklı bir şekilde ilerlemeleri için yol haritası çiziyor.

Bulut teknolojilerden faydalanılıyor
Süreçleri hızlandıran ve doğru yönetilmesini sağlayan SAP, en güncel ve kanıtlanmış iş süreçleri sayesinde şirketlere hızlı adaptasyon ve süreç standardizasyonu sağlıyor. Bunun yanı sıra ihtiyaca göre aktifleştirilebilen hazır iş süreçleri, esnek ve hızlı çözümler sunuyor.

Yapay zekâ ile desteklenen analitik veri analizi, işletmelerin akıllı kararlar almasına destek olurken Nagarro + MBIS en güncel veri akışıyla gerçek zamanlı bilgileri oluşturuyor. SAP, ayrıca kullanıcı deneyimini geliştirerek iş verimliliğine de etki ediyor ve hata riskini en aza indiriyor. SAP S/4HANA Cloud ise bulut tabanlı yapısı sayesinde basit bir şekilde ölçeklenebilirken kullanıcı dostu ara yüzü sayesinde kolay

kullanılıyor. SAP S/4 HANA Cloud'un sahip olduğu modüler bulut mimarisi, diğer "SAP Bulut Çözümleri" ile hızlı entegrasyon sağlıyor.

Veriye dayalı planlama yapıyor
SAP, değişen rekabet koşullarına hızla ayak uydurulmasını sağlarken yapay zekâ, makine öğrenimi ve nesnelerin interneti gibi teknolojilerle müşterilere en güncel deneyimleri sunuyor. Veriye dayalı planlama ile maliyetleri düşürüp hem insan kaynağını hem de maliyetleri daha verimli yönetebiliyor.

Nagarro + MBIS Genel Müdürü Cenk Salıhoğlu, "Dijitalleşme otomotiv sektörünün en büyük öncelikleri arasında geliyor. Küresel pazarlarda olduğu gibi Türkiye pazarında da otomotiv sektörünün lider şirketleri, dijital teknolojileri benimseyerek rekabet ortamını şekillendiriyor. Sektörün öncü firmalarıyla yaptığımız çalışmalarda SAP'nin S/4HANA Cloud çözümü ve yapay zekâ temelli yazılımlarla otomotivde dijital dönüşüm hareketine liderlik ediyoruz" şeklinde konuştu.
HABER MERKEZİ



Ankara Şehir Rehberi		
ALO ACİL		
Acil Servis	: 112	Alo Tüketici : 175
Alo İtfaiye	: 112	Alo Gürültü : 181
Alo Polis	: 112	
Alo Jandarma	: 112	Orman Yangın : 112
Alo Trafik	: 154	Alo İzci Kan Merkezi: 173
Mavi Masa	: 153	
Alo Cenaze	: 188	Hastane Randevu : 182
ALO ARIZA/BİLGİ		
Dogal Gaz Arıza	: 187	Cevre Bilgi : 181
Elektrik Arıza	: 186	Uyusturucu Bilgi : 191
Su Anza	: 185	Sağlık Danışma : 184
Telefon Anza	: 121	Sosyal Hizmetler : 183
BELEDİYELER		
Büyükşehir Belediyesi	: 507 10 00	
Altındağ Belediyesi	: 444 39 19	
Beypazarı Belediyesi	: 444 7 195	
Cankaya Belediyesi	: 458 89 00	
Cubuk Belediyesi	: 837 10 73	
Elmadag Belediyesi	: 863 36 60	
Etimesgut Belediyesi	: 248 11 00	
Gölbasi Belediyesi	: 485 55 55	
Keciören Belediyesi	: 361 10 65	
Kızılcahamam Belediyesi	: 736 10 30	
Mamak Belediyesi	: 444 0 149	
Polatlı Belediyesi	: 622 06 06	
Pursaklar Belediyesi	: 444 9 709	
Sincan Belediyesi	: 444 47 62	
Yenimahalle Belediyesi	: 526 26 26	
HASTANELER		
Ankara Hastanesi	: 595 30 00	
Ankara Onkoloji Hastanesi	: 336 09 09	
Atatürk Göğüs Hastalıkları Hast.	: 356 90 00	
A.Ü. Tıp Fakültesi Hastanesi	: 508 35 08	
Baskent Üniversitesi Hastanesi	: 203 68 68	
Bayındır Tıp Merkezi	: 287 90 00	
Cankaya Hastanesi	: 426 14 50	
Dr. Sami Ulus Çocuk Hastanesi	: 305 60 00	
Dr. Zekai Tahir Burak Doğumevi	: 306 50 00	
GÜ. Tıp Fakültesi Hastanesi	: 202 44 44	
GATA	: 304 20 00	
Güven Hastanesi	: 444 94 94	
H.Ü. Tıp Fak. Hast.	: 305 10 80	
İbn-i Sina Hastanesi	: 508 33 33	
Keciören Hastanesi	: 381 99 99	
Numune Hastanesi	: 508 40 00	
SSK Doğumevi	: 322 01 80	
SSK Diskapı Hastanesi	: 596 20 00	
Yüksek İhtisas Hastanesi	: 306 10 00	
Zübeyde Hanım Doğumevi	: 567 40 00	
ULASIM		
ASTİ Danışma	: 207 10 00	
Demiryolu Gar Müdürlük	: 444 8 233	
Havallımanı	: 590 40 00	
HAVAŞ	: 398 03 12	
Aeroflot	: 418 48 49	
Azerbeycan Hava Yolları	: 427 26 55	
Delta	: 425 45 35	
Ego	: 507 10 00	
THY	: 0850 333 08 49	
SİNEMALAR		
Kızılırmak	: 425 53 93	
Büyüü Fener Kızılay	: 425 01 00	
Paribu Cineverse (Ankamall)	: 0850 220 09 67	
Paribu Cineverse (Atlantis)	: 0850 220 09 67	
Ankara Nata&Vega Prestige	: 554 26 26	
Büyüü Fener Bahçelievler	: 212 92 96	
Taurus Cinemarine	: 286 07 77	
Optimum Avsar	: 280 34 94	
TİYATROLAR		
75. Yıl Sahnesi Gİşesi	: 432 27 46	
İrfan Sahinbaş Sahnesi Gİşesi	: 397 30 24	
Muhsin Ertugrul Sahnesi Gİşesi	: 320 21 22	
Altındağ Tiyatrosu Gİşesi	: 316 59 02	
Büyük Tiyatro Gİşesi	: 324 22 10	
Sınası Sahnesi Gİşesi	: 467 17 44	
Ankara Dt Toplu Satış Gİşesi	: 309 24 14	
Akün Sahnesi Gİşesi	: 427 19 71	
Cüneyt Gökçer Sahnesi Gİşesi	: 240 00 91	
Kızılay Metro İstasyonu Gİşesi	: 424 09 39	
Küçük Tiyatro Gİşesi	: 311 11 69	
MÜZELER		
Kültür Varlıkları ve Müzeler		
Genel Müdürlüğü	: 470 80 00	
Anıtkabir ve Atatürk Müzesi	: 231 28 05	
Anadolulu Medeniyetleri Müzesi	: 324 31 60	
Mehmet Akif Ersoy Evi Müzesi	: 312 18 73	
Roma Hamamı	: 310 72 80	
Sefik Bursalı Müze Evi	: 441 23 90	
Resim Heykel Müzesi	: 310 20 95	
Ulucanlar Cezaevi Müzesi	: 507 01 38	
Etnografya Müzesi	: 310 87 95	
PTT Pul Müzesi	: 560 60 48	
Cumhuriyet Müzesi	: 310 53 61	
Cankaya Müze Köşk	: 403 54 44	
Atatürk Evi Müzesi (AOC)	: 211 01 70	



Gençlerin kariyer platformu Youthall, 125 insan kaynakları profesyonellerinin katılımıyla gerçekleştirdiği "Türkiye'de İK'nın Geleceği: 2024 İK Trendleri Araştırması"nın sonuçlarını yayınladı.

TÜRKİYE'de insan kaynaklarının (İK) geleceğine ışık tutmayı amaçlayan araştırmamızın sonuçları, iş dünyasında önemli bir değişim ve odak kayması olduğunu gösteriyor. İnsan kaynakları profesyonellerinin yüzde 28,8'i "Çalışan deneyimi ve memnuniyetinin iyileştirilmesi", yüzde 19,2'si "Dijital dönüşüm ve teknolojik entegrasyonun uyum sağlamak", yüzde 16,8'i "İnsan merkezli liderlik gelişimine odaklanılması", yüzde 11,2'si "Esnek çalışma modellerinin geliştirilmesi" başlıklarının 2024'te İK'nın öncelikleri arasında yer alacağına işaret ediyor. Araştırmaya göre pandemi ile hayatımıza giren hibrit çalışma modeli, iş dünyasındaki yerini sağlamlaştırmış. İnsan kaynakları profesyonellerinin yüzde 88'i hibrit çalışmanın modelinin verimliliği artırdığını, yüzde 75,2'si hibrit çalışma modelinin esnek çalışma saatleri sunarak iş-yaşam dengesini sağladığını, yüzde 64,8'i ulaşım stresini azaltırken konforu artırdığını, yüzde 32,8'i iş fırsatlarına erişimi kolaylaştırdığını düşünüyor. Katılımcıların yüzde 53,6'sı yapay zekâ uygulamalarının işe alım ve yerleştirme süreçlerinde yüzde 44'ü ise eğitim ve gelişim desteği sunan uygulamalarda kullanıldığını ifade ediyor.

Gençlerin kariyer platformu Youthall, hayata geçirdiği araştırmalarla iş dünyasının gençlerin ihtiyaçlarına daha iyi yanıt verilebilmesi ve geleceğe daha etkili bir şekilde hazırlanabilmesine yönelik yol haritası sunuyor. İnsan kaynakları profesyonellerinin katılımıyla gerçekleştirdiği Türkiye'de İK'nın Geleceği: 2024 İK Trendleri Araştırması ile de yeni nesil teknolojilerin işe alım süreçleri, performans ve verimlilik yönetimi ile kariyer yaşamına yansımalarının fotoğrafını çekiyor. Türkiye'de değişen İK süreçleri ve şirketlerin bu alandaki yeni beklentilerinin analiz edildiği, 125 insan kaynakları profesyonellerinin katılımıyla gerçekleştirilen araştırmada, katılımcıların 2024 İK trendlerine yönelik beklenti ve görüşleri alındı. Araştırmaya katılanların yüzde 73,6'sı, Y kuşağının temsilcilerinden oluşuyor. Katılımcıların yüzde 28,8'i iş dünyasında 15 yılın üzerinde deneyime sahipken yüzde 33,6'sı müdür ve müdür yardımcısı pozisyonunda görev alıyor.

İşe alım ve yerleştirme süreçlerinde yapay zekâ hâkimiyeti

Türkiye'de İK'nın Geleceği: 2024 İK Trendleri Araştırması, yapay zekâ teknolojisinin insan kaynakları yönetimi ve işe alım

süreçleri ile eğitim ve gelişim odaklı uygulamalarda etkin bir şekilde kullanılmaya başlandığını gösteriyor. Katılımcıların yüzde 53,6'sı yapay zekâ uygulamalarının işe alım ve yerleştirme süreçlerinde yaygın olarak kullanıldığını, yüzde 44'ü ise eğitim ve gelişim desteği sunan uygulamalara yön verdiğini ifade ediyor. Katılımcıların yüzde 36'sı, işe alım ve yerleştirme alanında kullanılan yapay zekâ teknolojisini güvenilir bulurken yüzde 49,6'sı güven düzeyinde belirsizlik ve endişe yaşıyor.

Teknoloji, insan kaynakları süreçlerini daha verimli hâle getiriyor

Katılımcıların yanıtlarına göre insan kaynakları teknolojilerinin, geleceğin iş dünyasında pozitif bir etki yaratması bekleniyor. En yüksek oranda beklenen etki, yüzde 36,8 ile daha etkili insan kaynakları süreçleri ve verimlilik artışı. Katılımcıların yüzde 25,6'sı insan kaynakları teknolojilerinin otomatize edilmiş performans yönetimi ve geri bildirimlerin sağlanması açısından önemli bulurken yüzde 18,4'ü yapay zekânın yetenek keşfi ve yönetimini destekleyeceğini, yüzde 14,4'ü dijitalleşme sayesinde işe alım süreçlerinin hızlanacağını düşünüyor. Bu beklentiler; teknolojinin insan kaynakları süreçlerini daha verimli hâle getirme, performans yönetimi alanında otomasyonu artırma, yetenek yönetimini geliştirme ve işe alım süreçlerini hızlandırma potansiyelini vurguluyor.

İK profesyonellerinin yüzde 58,4'ü şirketlerden rekabetçi maaş ve yan haklar güvencesi bekliyor

Katılımcıların iş dünyasından beklentilerini de analiz eden araştırmaya göre; rekabetçi maaş ve yan haklar, esnek çalışma saatleri ile uzaktan çalışma imkânları en belirgin beklentiler arasında öne çıkıyor. Katılımcıların yüzde 58,4'ü şirketlerden rekabetçi maaş ve yan haklar konusunda güvence beklerken, yüzde 57,6'sı esnek çalışma saatleri ve uzaktan çalışma imkânlarını öncelikli buluyor.

Liderler, çalışan deneyimi ve memnuniyetini iyileştirmeye odaklanmalı

Araştırma sonuçlarına göre insan kaynakları liderlerinin 2024'te odaklanması gereken en önemli başlık, yüzde 28,8'lik oran ile "Çalışan deneyimi ve memnuniyetinin iyileştirilmesi" olarak ilk sırada yer



ŞİRKETLER, VERİMLİLİĞİ HİBRİT ÇALIŞMA MODELİNDE BULDU

alıyor. Ardından sırasıyla "Dijital dönüşüm ve teknolojik entegrasyona uyum sağlamak" yüzde 19,2), "İnsanı merkeze koyarak tüm süreçlere odaklanmak" yüzde 16,8), "Sürdürülebilirlik çalışmalarına ve toplumsal sorumluluk projelerine odaklanmak" yüzde 11,2) geliyor. Bu veriler; çalışanların iş ortamında daha olumlu bir deneyim yaşamaları ve memnuniyetlerini artırmayı hedefleyen stratejilere ağırlık verilmesi, insan merkezli çalışma ve değer odaklı liderlik modellerinin geliştirilmesi ile faaliyetlerin çevresel ve toplumsal etkilerini de gözетerek sürdürülebilirlik adımlarının hızlandırılması gerektiğini açıkça ortaya koyuyor.

Şirketlerin yüzde 72,8'inin insan kaynakları politikaları, sürdürülebilirliği teşvik ediyor

Şirketlerin insan kaynakları politikalarında sürdürülebilirliğin kapladığı alan da giderek artıyor. Katılımcıların yüzde 72,8'i kendi şirketindeki insan kaynakları politikalarının sürdürülebilirlik değerlerini teşvik ettiğini belirtirken yüzde 60,8'i sürdürülebilirlik farkındalığını artırmak için iş stratejileriyle sürdürülebilirlik hedeflerini bütünleştirmeyi önemli görüyor. Performans değerlendirmelerinde sürdürülebilir projelere katılma teşvik etmek de önemli bir strateji olarak öne çıkıyor. Katılımcıların yüzde 34,4'ü bu yönde teşvikin önemli olduğunu belirtirken yüzde 33,6'sı sürdürülebilirlik çalışmaları ile ilgili başarıları ödüllendiren bir sistem oluşturmamın önemine dikkat çekiyor.

İnsan kaynakları profesyonellerinin yüzde 31,2'si basarıya giden yolun yüksek motivasyondan geçtiğini düşünüyor

Bugünün iş dünyasında sürdürülebilir başarı için çoklu ve entegre bir strateji oluşturmak, bir seçenek olmaktan çıkıp gereklilik haline alıyor. Katılımcıların yüzde 31,2'si sürdürülebilir başarı için temel unsurun çalışanların motivasyonu sağlamak olduğunu, yüzde 31,2'si liderlerin iş gücünü motive etme, bağlılık oluşturma ve moral yükseltme konularına, yüzde 17,6'sı ise daha etkin iletişim, rehberlik ve takım yönetimi becerilerine odaklanması gerektiğine dikkat çekiyor. Diğer önemli faktörler arasında ise "Kapsayıcılık ve çeşitlilik odaklı bir iş yeri kültürü oluşturmak" (yüzde 15,2), "Teknolojik altyapıyı ve dijital dönüşümü desteklemek" (yüzde 11,2) ve "Stratejik yetenek yönetimi uygulamak" (yüzde 10,4) yer alıyor.

Çalışanlarda çok yönlü yetenekler aranıyor

İşe alım sürecinde adayların analitik düşünme, iletişim, iş deneyimi ve sosyal becerileri gibi çok yönlü yeteneklere sahip olmalarının önemi de giderek



artıyor. Katılımcıların yüzde 34,4'ü işe alım sürecinde problem çözme ve analitik düşünme becerisinin, yüzde 32'si etkili iletişim ve takım çalışması yeteneğinin, yüzde 16'sı iş deneyimleri ve uzmanlıkların, yüzde 10,4'ü sosyal iletişim ve becerilerinin dikkate alınması noktasında birleşiyor.

Sürdürülebilirlik 2024'te de öne çıkan konulardan biri olacak

Türkiye'de İK'nın Geleceği: 2024 İK Trendleri Araştırması'nın sonuçlarının insan kaynakları profesyonellerinin önümüzdeki yıllarda özellikle teknolojik gelişmeler, sürdürülebilirlik, çalışan deneyimi ve hibrit çalışma gibi konulara odaklanması gerektiğini gösterdiğini belirten Youthall CEO'su Emre Aykan, şu değerlendirmede bulundu: "Yapay zekâ, insan kaynakları süreçlerini daha verimli hâle getirme, performans yönetimi alanında otomasyonu artırma, yetenek yönetimini geliştirme ve işe alım süreçlerini hızlandırma potansiyeline sahip. Dijitalleşme, insan kaynakları süreçlerini daha esnek ve erişilebilir hâle getirerek bu alandaki aksiyonların daha hızlı alınmasına yardımcı olacak. Şirketlerin sürdürülebilirlik değerlerini teşvik etmesi ve bu yönde sürdürülebilirlik çalışmalarına, toplumsal sorumluluk projelerine odaklanması 2024'te daha da önemli hâle gelecek. Hibrit çalışma modeli; 2024 yılında da esneklik, konfor, kariyer fırsatlarına erişim ve sağlık açısından sağladığı avantaj ile çalışanların en çok tercih ettiği çalışma modeli olacak. İnsan merkezli liderlik ve esnek çalışma modellerinin vurgulanması ise yetenek yönetimi, inovasyon, çeşitlilik ve rekabet avantajı gibi kritik unsurlarda şirket başarısına katkı sağlayarak 2024'te de öne çıkacak. İş dünyası 2024'te daha insan odaklı, teknolojiye adapte, sürdürülebilir başarıları merkeze alan, bilinci yüksek bir yöne doğru evrilecek.

Gençlerin kariyer platformu olarak iş dünyasının dinamiklerini inceleyerek gençleri sadece iş dünyasına adapte etmekle kalmıyor, gerçekleştirdiğimiz detaylı araştırmalarla gençleri ve şirketleri yeni trendler hakkında bilgilendiriyor, birbirlerinin beklentilerinden haberdar olmalarına yardımcı oluyoruz. Türkiye'de İK'nın Geleceği: 2024 İK Trendleri Araştırması da bu misyonumuzun bir yansımasını oluşturuyor.

Araştırma sonuçlarının, şirketlerin işveren markası olma süreçlerinde modern gereksinimlere uygun yol haritaları çizmelerine rehberlik edeceğine inanıyoruz."

HABER MERKEZİ

Nöbetçi Eczaneler		
ARINMIS	Yukarı Mah. Leblebici Sok.No:19 Güdül	5301178589
İNCE	Kemalpasa Mah. Soğukpınar Sok. No:5 Elmadag	8631512
HACER	Cevizlidere Mah. 1218.Cadde No:2/C Balgat/ Cankaya	4729493
ARDA ERMAN	Yukarı Bahçelievler Mh. Taskent Cad. No:106/A /Bahçelievler	2121131
GÜLREYHAN	Avcılar Mah.1009. Sok. No:36/13 Sentepe/ Yenimahalle	3323392
AYCA PEKİN	Ragıp Tüzün Cad. No:125/A Yenimahalle	3431934
ÇÖLLÜ	Harman Mah. Mamak Cad. No:171/A Mamak	3681079
SOYU	Küçükkayas Mah.Sehit Hanifi Mutlu Cad. No:15/10-11 Mamak	3720077
ZEKİ	General Zeki Doğan Mh.Natayolu Cd. No:26/A Mamak	3641112
GÜLSAH	Yıldızevler Mah. Kisiyev Cad. No:7/B Cankaya	4430871
BEYAZGÜL	Bülbülderesi Cad. No:110/F Küçükesat / Cankaya	4362178
CADDE	İzmir 1. Cadde No:20/D Kızılay Cankaya	4680707
ULUDAĞ	Aktas Mah. Bentderesi Cad. No:195/24 Altındağ	3204631
BERNA	Çicekli Mah. Günsazak Cad.No:39/B Keciören	3603506
OKYANUS	Sancaktepe Mah. 1595.Cad. No:26/A Keciören	5533009996

BULMACANIN ÇÖZÜMÜ														
1	A	R	A	D	A	S	I	R	A	D	A		N	O
2	D	E	M	O		İ	A	L	A	K	A	D	A	R
3	A	Z	A		A	N	A	S	A	V		L	A	Z
4	M	E		E	Ğ	İ	N	İ	K		K	A	V	A
5	A	D	A	L	A	R		S	A	N	A	T	E	R
6	L	E	V	A		K	İ	T		İ	L	E	T	İ
7	M		L		G	Ü	M		İ	Ş	İ	N	E	İ
8	A	F	A	K		P	A	T	S	A	T		T	H
9	M	E	Y		G	Ü	L	Ü	M	S	E	T	M	E
10	A	R	A	K	A		E	M	E	T		B	E	R
11	K	A	B	A	L	A		Ö	N	A	D		K	İ
12		H	İ	L	E	K	Â	R			Y	A		F
13	A	N	L	A	Y	I	Ş		Ö	F		F	E	L
14	B	A	M	Y	A		I	T	R	A	H		D	İ
15	E	K	E		N	E	K	E	S		O	L	A	K



Gürsel Baran uyardı: "Araçlarımıza kış lastiği taktıralım"

Ankara Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Gürsel Baran, küresel ısınma nedeniyle mevsim normaleri dışında hava şartları yaşandığını ancak buna güvenerek tedbiri elden bırakmamak gerektiğini belirtti.

ANKARA Ticaret Odası (ATO) Yönetim Kurulu Başkanı Gürsel Baran, ATO'nun 39 No'lu Lastik, Jant, Akü Toptan ve Perakende Satış-Servisi Meslek Komitesi Başkanı Fatih Çalışkan, Meclis Üyesi Aykut Kiraz, komite üyeleri Abdullah Özdoğan ve Veysel Güden ile birlikte komiteye kayıtlı işletmeleri ziyaret etti. İşletmelerde incelemelerde

bulunarak sektör hakkında bilgi alan Baran, ATO üyeleriyle sohbet ederek talep, görüş ve önerileri de dinledi.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığının düzenlemelerine göre 1 Aralık ile 1 Nisan tarihleri arasında tüm ticari araçlarda kış lastiği kullanımının zorunlu olduğunu hatırlatan ATO Başkanı Baran, "Küresel ısınma, mevsim normallerini değiştirdi. Normalde yağışlı olan bu dönem şu anda normallerin üzerinde seyrediyor. Hava değişimi olduğunda da birden yüksek derecelerde düşüş yaşıyoruz. Dolayısıyla bu süreçte karın yağmadığını, havaların iyi gittiğini düşünerek tedbiri elden bırakmamak gerekiyor. Aniden bastırabilecek kış için hazırlıklı olalım, araçlarımıza kış lastiği taktıralım, kazalara karşı önlem alalım" diye konuştu. Gece ve gündüz hava sıcaklıkları arasındaki derece farkının da yüksek olduğuna dikkat çeken Baran,

"Trafik kazalarının çoğu, yol tutuşu sıfıra düşen aşınmış lastiklerden kaynaklanıyor. Kış lastikleri, 7 derecenin altı sıcaklıklarda yumuşaklığını ve tutma özelliğini koruyarak yol tutuşunu artırıyor. Sürücülerimizden daha güvenli bir sürüş ve makul fren mesafesi için mevsimine göre lastik kullanmasını rica ediyoruz" dedi.

Baran, ATO'nun Lastik, Jant, Akü Toptan ve Perakende Satış-Servisi Meslek Komitesi'nin gerek üyelerinin sorunlarının dile getirilerek çözüme kavuşturulması gerekse lastik kullanımı konusunda toplumsal farkındalık oluşturulması konularında etkili çalışmalar yürüttüğünü belirterek Komite Başkanı Fatih Çalışkan ile üyelere teşekkür etti. Baran, ziyaretinde ATO üyesi işletmelere 1. İzmir İktisat Kongresi temalı ATO 2024 takvimini de hediye etti.

ANKARA TİCARET ODASI



"Sorumluluğumuzun bilincindeyiz"

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, KOSGEB ve TÜBİTAK koordinasyonunda Dünya Bankasının destekleriyle hayata geçirilen 450 milyon dolar bütçeli "Türkiye Yeşil Sanayi Projesi Bilgilendirme Toplantısı", Ankara Sanayi Odasının ev sahipliğinde gerçekleştirildi.

TOPLANTIYA; Ankara Sanayi Odası (ASO) Başkan Yardımcısı Ercan Ata, Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler Geliştirme ve Destekleme İdaresi (KOSGEB) Başkanı Ahmet Serdar İbrahimcioğlu, TÜBİTAK Teknoloji ve Yenilik Destek Programları (TEYDEB) Başkanı Mehmet Aslan, ASO yönetim kurulu üyeleri Mehmet Osmanbeyoğlu ve Burcu Özbozkurt, TOBB Ankara Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Hande Öztürk ile çok sayıda ASO üyesi sanayici katıldı.

ASO Başkan Yardımcısı Ercan Ata, toplantının açılışında yaptığı konuşmada; çevresel sorunlar, iklim değişikliği ve karbon düzenlemesi gibi konuların sanayide değişim ihtiyacını ortaya koyduğunu belirtti. Sanayinin yeşil dönüşümünün sadece bir zorunluluk olmadığını, aynı zamanda gelecek nesillere daha sürdürülebilir bir dünya bırakma sorumluluğunun bir yansıması olduğunu

ifade eden Ata, "Sanayiciler olarak daha yeşil bir ekonomi ve sürdürülebilirlik ilkesiyle yaşadığımız şehre karşı sorumluluğumuzun bilincindeyiz. 'Yeşil sanayi' ve 'döngüsel ekonomi' kavramlarının farkındayız. Şirketlerin toplum ve çevre için yarattıkları finansal olmayan değerlerini de ortaya koymaları ve sürdürülebilirlik risklerini doğru şekilde yönetmeleri gerekiyor" dedi.

"Sanayinin yeşil dönüşümü kritik öneme sahip"

Sanayide yeşil dönüşümün sadece çevresel sürdürülebilirlik için değil, ekonomik ve sosyal sürdürülebilirlik için de kritik bir öneme sahip olduğunu söyleyen Ata, büyümeden ve istihdamdan ödün vermeden karbon emisyonlarının azaltılmasının önemine vurgu yaptı. Ata, Ankara Sanayi Odasının yeşil dönüşüm için sanayicilere yönelik yaptığı çalışmalara da değinerek şunları söyledi:

"Ankara Sanayi Odası olarak 'Avrupa Yeşil Mutabakatının Üyelerimiz Üzerindeki Etkilerinin Yönetilmesi Projesi'ne başladık. Çok kapsamlı bir çalışma içindeyiz. Ankara'da sanayicilerimizin ham madde kullanımı, atık yönetimi, karbon salınımı, su ve atık su yönetimi konularında ulusal ve uluslararası düzenlemelere göre değerlendirmeleri içeren çevresel durum raporlarını hazırlıyoruz. Bu raporlar karbon ve su ayak izi hesaplamalarını ve tesislerin yeşil dönüşüm için yatırım ihtiyaçlarını da içerecek şekilde hazırlanmaktadır. Projemizle sanayicilerimizin bilime dayalı hedefler

belirlemelerini sağlıyoruz. Düşük karbon ekonomisine geçişte önemli bir rekabet avantajı elde etmelerini ve enerji verimliliği, yeşil altyapı, gelişmiş su döngüsellliği, endüstriyel simbiyoz gibi uygulamaları hayata geçirerek ASO olarak yeşil dönüşümün sağlanmasını hedefliyoruz."

Ata, Türkiye Yeşil Sanayi Projesi için Dünya Bankası tarafından sağlanan 450 milyon doların önemli bir kaynak olduğunu ve bu dönüşüm için önemli katkı sağlayacağını belirtti.

"Paramız var, alın kullanın"

KOSGEB Başkanı Ahmet Serdar İbrahimcioğlu da Türkiye Yeşil Sanayi Projesi'nin tanıtımı için ilk organizasyonu Ankara Sanayi Odası ile yaptıklarını belirtti. KOBİ'leri yeni döneme hazırlanabilmeleri için çevre dostu projelerin sanayicilerle buluşması belirten İbrahimcioğlu, KOSGEB olarak güneş paneli ve döngüsel ekonomi için destek vereceklerini aktardı. İbrahimcioğlu, "Yaşadığımız dünyaya uyumlu yaşarken ekonomik anlamda gücümüzü artıracak yatırımları destekliyoruz. Paramız var, gelin alın, bunu kullanın" diye kaydetti.

Açılış konuşmalarından sonra KOSGEB Sürdürülebilirlik Destekleri Müdürü Firdevs Kılıç, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi ve Teknoloji Uzmanı Özkan Özkar ve TÜBİTAK TEYDEB Bilimsel Programlar Başuzmanı Dilek Şahin, firmalara yeşil dönüşüm için verilen desteklere ilişkin sunum yaptı.

HABER MERKEZİ

GAZİANTEP'İN YÖRESEL LEZZETİ ANKARA'DA



Gaziantep'li fıstık üreticisi Basri Altın, dededen kalma mesleğini sürdürerek 1990 yılından bu yana kaliteli ürünleriyle bilinen bir isim hâline geldi. Gaziantep'in ünlü fıstık geleneğini devam ettiren Altın, bu kez başkent Ankara'ya yöresel lezzetlerini taşıdı.



TUĞBA EROĞLU

GAZİANTEP'in eşsiz fıstıklarını Ankara halkıyla buluşturan Basri Altın, üretimden başlayarak satış ve pazarlama süreçlerini titizlikle yönetmektedir. Aile geleneğini sürdürerek elde ettiği deneyimle Gaziantep fıstık üretiminde kalite ve güvenilirliği temsil etmektedir.

Ankara'da tüketicilere ulaşmanın önemine vurgu yapan Altın, bu adımın sadece ürünlerini genişletmekle kalmayıp aynı zamanda Gaziantep'i üreticilere yeni pazarlar açma fırsatı sunduğunu belirtiyor. Bu girişimle Gaziantep'li fıstık, başkent Ankara'da da kendine sağlam bir yer edinen yöresel lezzetleri sevenleri ile buluşturuyor.

Gaziantep'li fıstık üreticisi Basri Altın, Antep'in geleneksel lezzetlerini koruma ve sürdürme misyonuyla çalışmalarına devam ediyor. Altın, özellikle Antep fıstığı üretimine odaklanarak bu eşsiz lezzetin zorlu üretim sürecine dikkat çekti.

Antep fıstığının özel bir üretim sürecine sahip olduğunu vurgulayan Altın, bu sürecin emek ve özen gerektiren bir uğraş olduğunu ifade etti. Geleneksel yöntemlere sadık kalarak üretim yaptıklarını belirten Altın, bu geleneği devam ettirme çabası içinde olduklarını aktardı. Ancak Altın, Antep fıstığı fiyatlarının yüksek olmasının, tüketicileri ürünlerden uzaklaştırdığına da değindi.

Fıstık fiyatlarındaki artışın tüketiciler üzerinde olumsuz etkiler yarattığını söyleyen Altın, bu durumun üreticileri zor durumda bıraktığını ifade etti. Altın, bu sorunu çözmeye amacında olduklarını belirtti. Üreticiler olarak kaliteli ve geleneksel ürünleri daha ulaşılabilir hâle getirmek için çözüm arayışında olduklarını belirten Altın, Gaziantep'in geleneksel lezzetlerini herkesle buluşturmak için çaba sarf ettiklerini dile getirdi.

Kuşaklar arası lezzet mirası

Gaziantep'li fıstık üreticisi Basri Altın, ailesinden devraldığı bu özel mesleği, oğullarıyla birlikte sürdürüyor ve kuşaklar arası köprü olmanın önemine vurgu yapıyor. Altın, "1990 yılından bu yana üretimimizi devam ettiriyoruz. Çocuklarım da bu işi severek yapıyor. Kuşaklar arası köprü olmanın gururunu hep birlikte yaşıyoruz. Aile geleneğini devam ettirmenin ve birlikte çalışmanın hem geleneksel lezzetleri koruma hem de aile bağlarını güçlendirme açısından kıymetli bir deneyim olduğunu düşünüyoruz" dedi.

Özellikle Antep fıstığı

yetiştiriciliği konusunda bilgi veren Altın, fıstık yetiştirme süreçlerini ayrıntılı bir şekilde açıklıyor. Toprağın seçimi, sulama teknikleri, hasat zamanlaması gibi önemli aşamalara dikkat çeken Altın, bu süreçte titizlikle çalışmanın kaliteli ürün elde etmek açısından hayati olduğunu ifade ediyor.

Altın, yılbaşı döneminde insanların kuruyemişlere olan ilgisine de değiniyor. Bu dönemde kuruyemişlere olan talebin yoğunlaştığını ve özellikle Antep fıstığına büyük bir rağbet olduğunu belirtiyor. Bu durumun, üreticilere daha büyük bir sorumluluk yüklediğini ve kaliteli ürün sunmanın önemini vurguluyor.

Basri Altın ve oğulları hem geleneksel lezzetlerini yaşatma hem de bu lezzetleri daha geniş kitlelere ulaştırma misyonuyla çalışmalarına devam ediyor. Altın, böylelikle kuşaklar arası geçişin ve aile geleneğinin devam etmesinin, bu lezzetin gelecekte de sağlıklı bir şekilde sürdürülmesinde kilit bir rol oynadığının bilincinde olduğunu aktarıyor.

Basri Altın, Antep fıstığı üretiminde karşılaşılan zorluklara dikkat çekerek bu özel ürünün yetiştirilme sürecindeki meydan okumalara değindi. Altın, Antep fıstığı üretiminin çeşitli aşamalarında karşılaşılan zorlukları şu şekilde açıklıyor:

"Antep fıstığı yetiştiriciliği, emek yoğun bir süreçtir"

"Antep fıstığı yetiştiriciliği, özellikle hasat dönemlerinde çok emek yoğun bir süreçtir. Fıstıkların elle toplanması ve işlenmesi, üreticiler için uzun ve meşakkatli bir süreci beraberinde getirir. Antep fıstığı, belirli iklim koşullarına ihtiyaç duyar. Sıcak ve kuru bir iklimde yetişmesi gereken bu ürün, doğal olarak iklim değişiklikleri ve kuraklık gibi faktörlere karşı hassas olabilir. Fıstık hastalarını etkileyen bakteriler ve zararlılar, ürün kalitesini olumsuz yönde etkileyebilir. Bu nedenle üreticilerin sürekli olarak bu konuda bilgi sahibi olmaları ve önleyici tedbirler almaları gerekmektedir."

Altın, Antep fıstığı fiyatlarının dalgalanmalarının üreticiler üzerindeki etkilerine de değinerek "Fiyat dalgalanmaları, üreticilerin gelirlerini etkileyerek sektörde belirsizlik yaratabilir" dedi.

Bu zorluklara rağmen Basri Altın ve oğulları, geleneksel Antep fıstığı üretimini sürdürme ve kaliteli ürün sunma konusundaki kararlılıklarını koruyarak bu özel lezzeti yaşatma çabasını sürdüreceklerini belirtiyor.





Çankaya'da tarım eğitimleri

ÇANKAYA Belediyesi, ilkin 2015 yılında Mutlukent Mahallesi'nde; ikincisini, 2018 yılında Ata Mahallesi'nde hayata geçirdiği kent tarım hobi evlerinde 2024 yılı ilkbahar dönemi eğitimleri başladı. Kentte yaşayan vatandaşları toprakla buluşturan, teorik bilginin yanında ürün alma olanağı da sağlayan eğitimlerin ilk dersi, Mutlukent ve Ata Kent Tarım Hobi Evlerinde 3-4 Ocak tarihlerinde gerçekleşti. Eğitimlerde önceki yıllarda olduğu gibi yerel tohumun önemi, sebze yetiştirmek için ortam, sebze hastalıkları, dikey bahçe teknikleri ve budama konularını öğrenecek kursiyerler; temel arıcılık eğitimi, aşılama, kompost yapımı, teraryum yapım teknikleri, yağmur suyu hasadı, solucan gübresi yapımı ve tıbbi ve aromatik bitki yetiştiriciliği hakkında da bilgiler alacak. Uzman eğitimciler tarafından verilecek eğitimler 19-20 Haziran tarihlerinde sona erecek.

Kent ve tarım hobi evleri eğitimleri ücretsiz Hafta içi çarşamba ve perşembe günleri gerçekleşen eğitimler, başkentlilere ücretsiz olarak veriliyor. Katılımcılar, uzman eğitimciler tarafından aldıkları teorik bilgileri eğitimlerin tamamlanmasıyla birlikte kent bostanında pratığe dönüştürme imkânı da bulacak.

Tarım ve bahçivanlık eğitimlerinden yararlanmak isteyen Çankayalılar, kayıt için ilgili merkezlere başvuru yapabilir. **ÇANKAYA BELEDİYESİ**

KAHRAMANKAZAN'DA TARİHİ ÇEŞMELER GEÇMİŞTEN GÜNÜMÜZE BİR YOLCULUK



Ankara; tarih boyunca birçok farklı medeniyetin izlerini taşıyan, zengin kültürel birikimiyle öne çıkan bir başkenttir. Başkent'in bu tarihi dokusunu yansıtan en eski çeşmeler ise Kahramankazan ilçesinde bulunmaktadır.

BETÜL DEMİR

İLÇE, Ankara'nın batısında, tarihi Mürted Ovası üzerine kurulmuş bir yerleşim bölgesidir. İç Anadolu bölgesinin yukarı Sakarya bölümünde konumlanan Kahramankazan; doğuda Çubuk, batıda Ayaş, kuzeyde Kızılcahamam, güneyde Yenimahalle ve Sincan ilçeleri ile komşudur. Bu toprakların tarihine bakıldığında, Bakır Çağı'na kadar uzandığı görülmektedir. Arkeolojik kazılarda ortaya çıkan bulgular, ilçenin zengin tarihine ışık tutmakta ve farklı medeniyetleri bünyesinde barındırmış eski bir yerleşim yeri olduğunu göstermektedir.

Kahramankazan'ın tarih sahnesine çıkışı, Osmanlı dönemine dayanmaktadır. 1463 tarihli Ankara tahrir defterlerinde ilk kayıtlarıyla karşılaşırız. Bu defterlerden anlaşıldığı üzere, nüfusun yoğunluğu Ankara'nın kuzey ve kuzeybatı bölgelerinde daha fazladır. Bu durum, ilçenin içinde bulunduğu ovanın 15. yüzyılda önemli bir yerleşim alanı olduğunu göstermektedir.

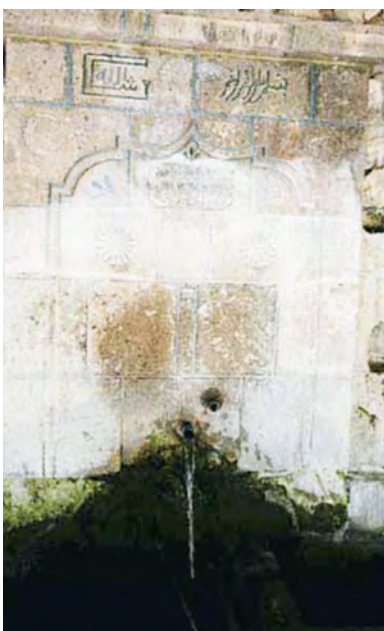
Kahramankazan, Ankara'nın tarihine ışık tutan ve farklı medeniyetlerden izler taşıyan önemli bir ilçedir. Bu zengin tarih içinde özellikle çeşmeler, geçmişin izlerini günümüze taşıyan önemli tarihi eserler arasında yer almaktadır.

Ankara'nın ilçe merkezine 20 kilometre uzaklıktaki Orhaniye Mahallesi'nde bulunan Beşpınar Çeşmesi, Roma döneminden inşa edilmiş muazzam bir tarihi eserdir. Bu çeşme, sadece su kaynağı değil, aynı zamanda o dönemin mimari ustalığını yansıtan önemli bir yapı olarak öne çıkmaktadır.

Yazıbeyli Mahallesi'nde konumlanan İbrahim Ethem Çeşmeleri ise 17. yüzyılda inşa edilmiştir. Bu çeşmeler, o dönemin estetik anlayışını yansıtarak bölgeye karakteristik bir atmosfer kazandırmıştır. Tarihi bir yolculuğa çıkartan çeşmeler, zaman içinde yaşanan değişimleri gözler önüne serer.

Sarılar köyünde ise 1700'lü yıllarda inşa edilmiş bir Osmanlı çeşmesi bulunmaktadır. Bu çeşme, Osmanlı mimarisinin benzersiz örneklerinden biri olarak tarihi zenginliğiyle dikkat çeker. Aynı zamanda Fethiye Mahallesi'nde görebileceğiniz Roma ve Selçuklu dönemlerinden kalan çeşmeler de bölgenin geçmişine ışık tutan diğer önemli eserler arasındadır.

İlçe tarihindeki bu çeşmeler,



sadece su sağlamakla kalmayıp aynı zamanda geçmişin derinliklerine yolculuk yapma fırsatı sunar. Bu tarihi yapılar, ziyaretçilere Ankara'nın zengin tarihini keşfetme ve anlama şansı vererek Kahramankazan'ın önemli bir kültürel mirasa sahip olduğunu gösterir.

Çeşmelerin biçimsel özellikleri

Kahramankazan ilçesinin mahalle ve köylerinde gerçekleştirilen araştırmalarda toplamda 24 çeşme tespit edilmiştir. Bu çeşmeler, ilginç mimari yapıları ve tarihi önemleriyle dikkat çekmektedir. Dört tanesi herhangi bir yapıya bağımlı olarak inşa edilmişken geri kalanları bağımsız olarak yapılmıştır.

Genellikle dikdörtgen planlı olan bu çeşmelerde kesme taş, moloz taş ve mermer malzemelerin ustaca kullanıldığı göze çarpmaktadır. 3 çeşmenin ön cephesi yüzeyssel kemelerle hareketlendirilirken 21 çeşmenin cephesi düz tutulmuş ve süsleme oldukça minimaldir. Geometrik, bitkisel, nesnel ve figürlü bezemeler, çeşmelerin estetik zenginliğini artırmaktadır.

Sıra dışı mimari yapılar

Çeşmelerin planları, cephe düzenlemeleri, yapı elemanları, kitabeler ve süslemeler, yapılar tek tek tarif edilmek yerine fotoğraf ve çizimlerle değerlendirilmiştir. Bu incelemeler, çeşmelerin sıra dışı mimari yapılarının yanı sıra tarihi önemlerini de ortaya koymaktadır.

Tarihi bir yolculuk

Kahramankazan'daki tarihi çeşmeler, bu bölgenin geçmişine ışık tutan önemli yapılar olarak karşımıza çıkmaktadır. Bu çeşmelerin incelenmesi, bölgenin kültürel ve tarihi zenginliklerini anlamak adına bize önemli bilgiler sunmaktadır. Geçmişle günümüzü buluşturan bu çeşmeler, ilçenin tarihi dokusunu korumak adına büyük bir öneme sahiptir.

Kahramankazan'da keşfedilmeyi bekleyen efsanevi çeşmeler

Tarihi değerlerle bezeli



Kahramankazan: İlçe, arkeolojik çalışmalara ev sahipliği yaparak farklı uygarlıkların yaşadığı bir geçmişe ışık tutmaktadır. Bu ilçede yer alan tarihi çeşmeler, geçmişin derin izlerini günümüze taşımaktadır. Kazan'ın sokaklarında dolaşan herkes, âdeta zaman yolculuğuna çıkmış gibi hissedecektir.

Farklı uygarlıklardan kalma çeşmeler: Kahramankazan'da bulunan çeşmeler, farklı uygarlıkların eserlerini barındırmaktadır. Bu tarihi eserler, Roma döneminden Osmanlı'ya, Selçuklulardan 17. yüzyıla kadar uzanan geniş bir zaman dilimini kapsamaktadır. Her bir çeşme, o dönemin mimarisini ve estetik anlayışını yansıtarak ziyaretçilere geçmişin büyüleyici atmosferini sunmaktadır.

İlçenin gözde çeşmeleri Beşpınar Çeşmesi (Orhaniye köyü): Roma dönemine ait olan bu çeşme, sadece tarihi bir eser değil, aynı zamanda o dönemin yaşam tarzını anlamak için bir pencere sunmaktadır.

İbrahim Ethem Çeşmeleri (Yazıbeyli Mahallesi): 17. yüzyıla ait olan bu çeşme, Osmanlı döneminin izlerini taşımaktadır. Mimari detayları ve estetik tasarımıyla dikkat çekmektedir. Osmanlı'ya ait çeşme (Sarılar köyü): Kahramankazan'ın tarihi zenginlikleri arasında bulunan bu çeşme, Osmanlı dönemine ait mimari özellikleriyle öne çıkmaktadır.

Romalılar ve Selçuklulara ait çeşmeler (Fethiye Mahallesi): Bu bölgedeki çeşmeler, farklı dönemlere ait medeniyetlerin etkileşimini yansıtarak ziyaretçilere eşsiz bir deneyim sunmaktadır.

Bu çeşmeler, sadece su temini amacıyla değil, aynı zamanda o dönemin sosyal hayatının birer şahidi olarak önem taşımaktadır. Ziyaretçiler, bu tarihi çeşmelerin etrafında dolaşırken âdeta geçmişin tozlu sayfalarını aralamış gibi hissedecek ve Ankara'nın tarihine şahitlik etmiş olacaklardır. İlçe, bu tarihi çeşmeleriyle Ankara'nın kültürel zenginliğini taçlandırmaktadır.

HASTA ALT BEZİ, ÇOCUK BEZİ VE HAVALI YATAK ALIMI MAMAK BELEDİYESİ SOSYAL DESTEK HİZMETLERİ MÜDÜRLÜĞÜ

Hasta Alt Bezi, Çocuk Bezi Ve Havalı Yatak Alımı mal alımı 4734 sayılı Kamu İhale Kanununun 19 uncu maddesine göre açık ihale usulü ile ihale edilecek olup, teklifler sadece elektronik ortamda EKAP üzerinden alınacaktır. İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:

İKN :**2023/1589412**
1-İdarenin a) Adı :**MAMAK BELEDİYESİ SOSYAL DESTEK HİZMETLERİ MÜDÜRLÜĞÜ**
b) Adresi :**Mamak Cad. No:181 Hüseyingazi Mah. MAMAK ANKARA**
c) Telefon ve faks numarası :**03125507077 -**
ç) İhale dokümanının görülebileceği : <https://ekap.kik.gov.tr/EKAP/> ve e-imza kullanılarak indirilebileceği internet sayfası:
2-İhale konusu mal alımın a) Adı :**Hasta Alt Bezi, Çocuk Bezi Ve Havalı Yatak Alımı**
b) Niteliği, türü ve miktarı :**Hasta Alt Bezi (Large)(Numuneli):72.000 ADET**
Hasta Alt Bezi (Medium)(Numuneli):13.200 ADET
Hasta Alt Bezi (Small)(Numuneli):4.800 ADET
ÇOCUK BEZİ 6 NUMARA (Numuneli):4.480 ADET
HAVALI YATAK (Numuneli) : 18 ADET
Ayrıntılı bilgiye EKAP'ta yer alan ihale dokümanı içinde bulunan idari şartnameden ulaşılabilir.

c) Yapılacağı/teslim edileceği yer :**Mamak Belediyesi Gönül Çarşısı-Duralialıç Mah. 937 Cad. No:37/1 Mamak/ANKARA**
ç) Süresi/teslim tarihi :**Sözleşme imzalandıktan sonra işe başlanır ve teknik şartnamenin 5. maddesindeki ürünlerin tamamı en geç 30 gün içerisinde idarenin göstereceği ambara teslim edilecektir.**
d) İşe başlama tarihi :**Sözleşme imzalandıktan sonra işe başlanır**
3-İhalenin a) İhale (son teklif verme) tarih ve saati :**22.01.2024 - 10:00**
b) İhale komisyonunun toplantı yeri (e-tekliflerin açılacağı adres) :**Mamak Belediyesi Sosyal Destek Hizmetleri Müdürlüğü İdari İşler Birimi Mamak Cad. No:181 Zemin Kat Mamak ANKARA**

4. İhaleye katılabilme şartları ve istenilen belgeler ile yeterlik değerlendirmesinde uygulanacak kriterler:
4.1. İsteklilerin ihaleye katılabilmeleri için aşağıda sayılan belgeler ve yeterlik kriterleri ile fiyat dışı unsurlara ilişkin bilgileri e-teklifleri kapsamında beyan etmeleri gerekmektedir.
4.1.2. Teklif vermeye yetkili olduğunu gösteren bilgiler;
4.1.2.1. Tüzel kişilerde; isteklilerin yönetimindeki görevliler ile ilgisine göre, ortaklar ve ortaklık oranlarına (halka arz edilen hisseler hariç)/üyelerine/kurucularına ilişkin bilgiler idarece EKAP'tan alınır.
4.1.3. Şekli ve içeriği İdari Şartnamede belirlenen teklif mektubu.
4.1.4. Şekli ve içeriği İdari Şartnamede belirlenen geçici teminat bilgileri.
4.1.5 İhale konusu alımın tamamı veya bir kısmı alt yüklenicilere yaptırılamaz.
4.2. Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin belgeler ve bu belgelerin taşıması gereken kriterler: İdare tarafından ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin kriter belirtilmemiştir.
4.3. Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin belgeler ve bu belgelerin taşıması gereken kriterler: 4.3.1. Tedarik edilecek malların numuneleri, katalogları, fotoğraflarına ilişkin bilgiler ile teknik şartnameye cevapları ve açıklamaları: İstekli, İdarede bulunan numuneleri görebilir ve numuneleri gördüğünü ve numuneye uygun olarak fiyat verdiğine dair taahhütnamenin aslını ve ya istekli kendi numunelerini İhale Komisyonu tarafından değerlendirilmek üzere bu şartnamenin 5. Maddesinde belirtilen teknik özellikleri kapsayacak şekilde orijinal ambalajlarında ihaleden önce veya ihale tarihinden itibaren en geç üç iş günü içerisinde Sosyal Destek Hizmetleri Müdürlüğü İdari İşler Birimine (Hüseyingazi Mah. Mamak Cad. No:181 Mamak/ANKARA) teslim edecektir.

5. Ekonomik açıdan en avantajlı teklif sadece fiyat esasına göre belirlenecektir.
6. İhaleye sadece yerli istekliler katılabilecektir.
7. İhale dokümanı EKAP üzerinden bedelsiz olarak görülebilir. Ancak, ihaleye teklif verecek olanların, e-imza kullanarak EKAP üzerinden ihale dokümanını indirmeleri zorunludur.
8. Teklifler, EKAP üzerinden elektronik ortamda hazırlandıktan sonra, e-imza ile imzalanarak, teklife ilişkin e-anahtar ile birlikte ihale tarih ve saatine kadar EKAP üzerinden gönderilecektir.
9. İstekliler tekliflerini, her bir iş kaleminin miktarı ile bu iş kalemleri için teklif edilen birim fiyatların çarpımı sonucu bulunan toplam bedel üzerinden teklif birim fiyat şeklinde verilecektir. İhale sonucunda, üzerine ihale yapılan istekli ile birim fiyat sözleşme imzalanacaktır.
10. Bu ihalede, işin tamamı için teklif verilecektir.
11. İstekliler teklif ettikleri bedelin %3'ünden az olmamak üzere kendi belirleyecekleri tutarda geçici teminat verecektir.
12. Bu ihalede elektronik eksiltme yapılmayacaktır.
13. Verilen tekliflerin geçerlilik süresi, ihale tarihinden itibaren 60 (Altmış) takvim gündür.
14. Konsorsiyum olarak ihaleye teklif verilemez.
15. Diğer hususlar: Teklif fiyatı ihale komisyonu tarafından aşırı düşük olarak tespit edilen isteklilerden Kanunun 38 inci maddesine göre açıklama istenecektir.

EYÜP OYUNCAKLARI GELENEĞİ DEVAM EDİYOR

“BU İŞ ÖNCE HAYAL İŞİ”



2022 yılında geleneksel ahşap oyuncak yapımı konusunda Yaşayan İnsan Hazinesi seçilen Ali Akbey, çalışmalarını Ankara'daki atölyesinde yapıyor. Ali Akbey'in atölyesi, Çankaya'da eskiden sinema salonu olan Karınca Çarşısı'nda bulunuyor.



Ali Akbey, "1650'li yıllarda Evliya Çelebi'nin Seyahatnamesi'nde bahsettiği üzere Eyüp'e sünnet çocuklarını götürdükleri için oyuncak sektörü gelişiyor. O dönem 100'e yakın oyuncakçı olduğu söyleniyor. Sektör, Sanayi Devrimi'nden sonra yok oluyor" dedi.



MÜRVET KARA

ALİ Akbey, oyuncaklarını, "Eyüp oyuncakları" geleneğine göre üretiyor. Bu gelenek, İstanbul'un Eyüp semtinde ortaya çıkıyor. O dönem, Eyüp'te çevredeki iş yerlerinin atık malzemelerini geri dönüştürerek oyuncaklar üretiliyor. Ali Akbey ise bu geleneğin son temsilcilerinden ve yaptığı oyuncaklar da oldukça uygun fiyata satılıyor. Şu an ki oyuncak fiyatları, 25 lira ile 600 lira arasında değişiyor.

Günümüzde atıklar iyiden iyiye artıyor, geri dönüşüm günden güne önem kazanıyor. Konu oyuncaklara geldiğinde de durum bundan pek farklı sayılmaz. Alışveriş merkezlerinde (AVM) bulunan pahalı oyuncak dükkânları, ısıtılı vitrinleriyle çocukların dikkatini çekerken bir yanda da kaybolan bir sanat, zanaat olan geleneksel oyuncakçılık duruyor.

Mesleğe nasıl başladınız?

Sitelerde büyüdüm. Abim, amcaoğullarım hep orada mobilyacıydı, ilkokuldan sonra onların yanında çırak olarak başladım. Ev maketleri, gemi maketleri, oyuncaklar... Oyuncaklar tutunca ben de sevdim oyuncak yapmayı. Hem daha az zamanda daha faydalı bir şey çıkartıyorsunuz hem de ilgi görüyor. Geleneksel oyuncaklara yöneldim, daha çok Karagöz-Hacivat, Nasrettin Hoca, Keloğlan...

Eyüp oyuncaklarından devam ettik. Bu, bir geleneğin adı. 1650'li yıllarda Evliya Çelebi'nin Seyahatnamesi'nde bahsettiği üzere Eyüp'e sünnet çocuklarını götürdükleri için oyuncak sektörü gelişiyor. O dönem 100'e yakın oyuncakçı olduğu söyleniyor. Sanayi Devrimi'ne kadar dayanıyor ancak Sanayi Devrimi'nden sonra yok oluyor. En önemlisiye atık malzemelerden oyuncak yapıyor olmaları. Tahtakale'nin tahta atıklarını, tershanenin tenene atıklarını, tabakhanenin deri atıklarını kullanıyorlar ve o şekilde bir oyuncak sektörü gelişiyor. İstanbul'un semtlerine de sırtlarında küfelerle oyuncak taşıyorlar.

"Oyuncakları oyuncakçı yapan kişidir"

Cocukların mı yoksa yetişkinlerin mi daha çok dikkatini çekiyorsunuz?

Yetişkinler bizi gördüğü zaman çocukluğunu hatırlıyor. Çocuklar da gördüğü bir oyuncakçı gördüğü için dikkat çekiyoruz. Çocuklara göre oyuncakçı, AVM'lerdeki oyuncak mağazaları ama aslında oyuncakçı, oyuncakçı yapan kişidir. O yüzden bizi karşısında gördüğü zaman daha etkili oluyor. Nasıl yapıldığını görebilir. Bizim

yaptığımız oyuncak el ve zihinle oynanan oyuncaklar olduğu için nesiller arası bir aktarım da oluyor. Cambazı, zili, arabayı görüyor.

Satış konusunda tek çalışıyorum. Kültür bakanlığının festivallerine de gidiyorum ama genelde bizim çalışma şeklimiz şu; ben burada oyuncakçı yapıyorum, ya fuara ya festivale gidiyorum, oradaki 10 günlük süre zarfında satıyorum. Sonra tekrar yapıyorum. Yani buraya pek uğrayan olmuyor.

Mesleği öğrettiginiz birileri var mı?

Eşimle beraber çalışıyoruz. İlham olduğumuz kişiler de var. Onun dışında da kim ararsa destek veriyoruz. Şu anda da oturmuş bir düzenimiz olmadığı için "Kurs açayım, öğreteyim" demedim. İşlere yardım eden bir yeğenim vardı.

Sektör değişti. Mesleği teorik olarak 3-4 ayda birine öğretirsiniz. Ondan sonrası onun ahlakıyla iş disiplinine kalmış. İşin ahlak kısmı şu; sizin modellerinizi çalmayacak, sizin müşterilerinizi kapmaya çalışmayacak ya da yalanla iş yapmayacak. Bu işler başımıza geldi. Oyuncaklarımızı, ismimizi çalmaya çalışanlar oldu.

Sadece geleneksel oyuncaklar mı yapıyorsunuz?

Gelenekselin dışında 0-1 yaş ya da 1-3 yaş grubunun oynayabileceği dekoratif oyuncaklar, zekâ oyuncakları, beceri oyuncakları var. Bu çok geniş bir dünya ama Pamuk Prenses gibi figürler bizde yok.

Yeni bir model üretiyor musunuz?

Normalde Karagöz deriden yapılır. Biz ahşaptan yapıyoruz. Mekanizmasını da kendim tasarladım. Çok şey tasarlayabildiniz ama satış konusunda sıkıntı çekebilirsiniz. Mesela yanınızda gezdiriyorsunuz, yer kaplıyor, ne satılıyorsa onu götürüyorsunuz. Diğerlerini de sunum için götürüyorum. Onların tarihini anlatıyorum.

"Her oyuncakçı kendinizden bir şey katıyorsunuz"

En çok topaç mı satılıyor?
3 sene öncesine kadar yoyo yapmamıştım. Ama her oyuncakçı da kendinizden bir şey katıyorsunuz. Piyasadaki yoyolar, attığınızda geri gelmeyen cinsten. Bizimki attığınızda geri gelir. Ağırlık, denge hesaplamak gerekiyor. Bu iş önce hayal gücü sonra hesap kitap işi. Oyuncakçı alan, sizin tasarımınızı başka bir gayeyle de kullanabilir. Onu da hesap edebilmemiz gerekir. Mesela bir çocuk, oyuncakçı nereden kırar? Ona uygun tedbirler almanız, zarar vermeyecek hâle getirmeniz lazım. Anne-baba bazen yanlış oyuncak

seçebilir. Sizin uyarmanız gerekir.

Oyuncak deyince aklınıza ne geliyor?

Çocukluk. Çocukları da seviyorum. Zaten insanı sevmesiz bu işi yapamazsınız. Sevmiyorsanız vakit kaybı gibi gelir, nefret edersiniz. Ben buraya geldiğimde zaman algımı kaybediyordum. Bana zaman yetmiyor. Eve gittiğimde bile sürekli işi düşünüyordum. İnsanların çoğu çalışmayı sevmiyor. Yaptığı işi söylenerek yapıyor. Ben üretmeyi seviyorum. Karşıdaki kerestede mesela çok farklı oyuncaklar duruyor ve benim onları oradan çıkartmamı bekliyor. O keresteden akşama kadar bir fotoğraf makinesi çıkarırım. O fotoğraf makinesini boynunuza asarım. Siz bir çıt yaparsanız, bir gülümseme olur.

Bu işi yaparken aklınıza kazınan bir an var mı?

Bir gün İstanbul Taksim'de güzel bir araba yapmıştım, -kendime de güveniyordum- yeni yapmışım, koymuşum tezgâha. Bir çocuk, babaannesiyle geldi, baktı şöyle, eline aldı, yere koydu. "Aa babaanne, babamın yaptığı arabanın çirkini" dedi. Çünkü bir insanın kendi yaptığı, anne-babasının yaptığı her zaman daha değerlidir. Babası onunla vakit geçirmiş, alınmadım, hoşuma gitti.

Ben kuruyorum standımı, karşıdan gelen herkesin gözlerini görüyorum. Gelenin kim olduğu önemli değil. Herkesin gözleri aynı ışıltıyla parlıyor.

Pek çoğu gibi bu da kaybolan bir zanaat. Bu konuda ne düşünüyorsunuz?

İnsanlar fabrikaları kolayca kurabiliyor, atölyeleri de ama içinde çalışacak insanı bulamıyorlar. Artık 50 yaşından aşağıda tornacı yok. Tatillerde çalışıyordum. Şimdi çocuklara hiçbir şey öğretmiyoruz. Her şeyi biliyorlar. Ama sonuçları biliyorlar, sonuçları meydana getiren sebepleri bilmiyorlar.

Cocuklar hakkında yaptığınız en çarpıcı gözlem sizce nedir?

Çocuklar dijital dünyaya doğdu. Sokakta oyun oynamadılar, imkânsızlık yaşamadılar, el melekeleri zayıfladı. Topacın ipini sarmak bile zor geliyor. Normalde her çocuğun bir el becerisi olur ama şimdi yok. Atölyeler yapıyor, her şey hazır. "Sen yapamazsın" diyen ebeveynler de eğitilmiş bile olsa çocuğu engelliyor.

Bu röportajı okuyacak insanlara unutmamaları gereken bir şey söyler misiniz?

Çocuklarınıza "Yapamazsın" değil, "Beraber yapabiliriz" deyin.

ANKARA NOSTALJİSİ



Suluhan Çarşısı / Altındağ - 2023
Foto: Elif Aybike Demir



Ali Akbey, "Çocuklar dijital dünyaya doğdu. El melekeleri zayıfladı. Normalde her çocuğun bir el becerisi olur ama şimdi yok. 'Sen yapamazsın' diyen ebeveynler de eğitilmiş bile olsa çocuğu engelliyor" dedi.

